

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№44 (387) 23 июня 1997 года

ПОНЕДЕЛЬНИК

СВЯЗЬ С XXI ВЕКОМ

922

ДНЯ
до 2000 года

RADIO
PAGE
ПЭЙДЖ
249 00 00

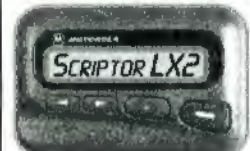
СЕГОДНЯ

БОРЬБА С НЕПЛАТЕЖАМИ: БЕЛОРУССКАЯ СПЕЦИФИКА

Весной этого года в экономической жизни Беларуси произошло несколько внешне не очень заметных событий, которые, тем не менее, уже в ближайшем будущем способны реально повлиять на ситуацию с расчетами за энергоносители. Появилась новая схема расчета с «Газпромом», что обусловило выход на белорусский рынок нескольких новых действующих лиц.

Стр. 5

МЫ РАЗДВИГАЕМ ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА



- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линий
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Сквозная нумерация сообщений
- Лучшие модели пейджеров



Тел. 8-017 Vesso-Bel
220-78-89

МНОГОКАНАЛЬНОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ

COSMOS

№1 В БЕЛАРУСИ

Сетевые каналы: CNN, MTV, PRO 7, TNT, PTP, RTB, Discovery, TV6, EURO SPORT, CINEMA, Cartoon Network.



СОБЫТИЕ

ДЕВЯТЬ ЛЕТ БЕСПЛОДНОЙ БОРЬБЫ ЗА ВЛАСТЬ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

21 июня состоялся очередной, 5-й съезд Белорусского народного фронта. Вопреки прогнозам он не повлек каких-то радикальных изменений в партии. Кадровые перестановки оказались минимальными, а стратегическая цель осталась прежней — отстранение от власти Александра Лукашенко и борьба за суверенитет Беларуси.



... А победа казалась такой близкой

Вскоре борьба с режимом принесла первые результаты. Коммунисты понемногу сдавали позиции в Москве, и в Беларуси им тоже пришлось идти на уступки. К тому времени лидеры фронта уже не вспоминали о своем движении как об организации в поддержку перестройки. БНФ стал одной из самых мощных в Беларуси политических партий, антиподом всепоглощающей и всепроникающей КПБ-КПС.

На весну 1990 года были назначены выборы в Верховный Совет 12-го созыва. Окрепший к тому времени фронт возлагал на них большие надежды. Лидер БНФ Зенон Позняк заявлял о том, что фронт надеется получить по меньшей мере 50% мест в парламенте. Надежды эти не сбылись, однако, несмотря на несовершенную избирательную систему, наличие квот для прокоммунистических организаций и антифронтговскую кампанию в государственных СМИ, организация получила около 30 депутатских мандатов. Это событие открыло новый этап в истории БНФ.

В 1990 году фронт получил то, во имя чего создается любая партия, — доступ к власти. Уличная оппозиция стала постепенно трансформироваться в оппозицию

парламентскую. Пламенный митинговый трибун Зенон Позняк превратился в почти респектабельного лидера парламентской фракции. На том этапе фронт сделал ставку на парламентские методы борьбы. В отличие от депутатов-ветеранов, депутатам от оппозиции было что сказать. 30 членов БНФ часто добивались принятия решений, против которых выступало депутатское большинство. Основной упор фронт сделал на национальное возрождение, однако не забывал и об экономике, проповедуя в депутатских массах идеи рынка.

На вершине успеха фронт оказался в бурном 1991 году. Когда после первого повышения цен рабочие Минска вышли на улицы — коммунисты растерялись, и только БНФ вышел тогда к рабочим. Позже случился путч, а после него напуганная номенклатура готова была отдать почти все, лишь бы сохранить многое. На протяжении нескольких недель в конце августа — начале сентября БНФ фактически являлся правящей партией. Фронт добивался принятия всех или почти всех решений, которые предлагал. Казалось, еще немного — и фронт победит окончательно.

Однако вскоре номенклатура опомнилась и стала понемногу возвращать власть, которую, казалось, потеряла навсегда. Фронт стал терпеть поражения и в конце концов решил на отчаянный шаг. Начался сбор подписей за проведение референдума о досрочном роспуске парламента. Партии оставалось совсем

немного до окончательной победы, но у ее лидеров не хватило сил, чтобы «дожать» депутатское большинство. Референдум не состоялся. БНФ начал сдавать одну позицию за другой. Решающее поражение он потерпел в 1994 году, проиграв Лукашенко президентские выборы. Парламентский этап завершился. 12 апреля 1995 года депутаты оппозиции были избиты прямо в зале Верховного Совета. После, уже в мае 1995 года, фронт проиграл референдум и парламентские выборы.

На осознание происшедшего потребовалось почти полгода. Была попытка сохранить себя в качестве парламентской партии. Некоторые иллюзии оставались благодаря назначенным на осень дополнительным выборам в Верховный Совет. Часть лидеров попыталась избавиться от излишнего радикализма, отстранив от руководства партией Позняка. Однако это решение не поддержал очередной четвертый съезд БНФ, который проходил летом 1994 года. За сохранение лидерства Позняка проголосовало 400 делегатов съезда. За кандидатуру его конкурента Юрия Ходыко высказалось лишь 40 делегатов. Тем не менее на съезде произошли достаточно серьезные кадровые перестановки. Почти полностью обновилось руководство БНФ. Вместо Валентина Голубева, Виктора Ивашкевича, Виктора Андруевича в его состав вошли Левон Борщевский, Станислав Гусак, Валентин Асташицкий. Из прежних заместителей председателя свой пост сохранил лишь Юрий Ходыко.

Как показало время, многие рядовые члены фронта в отличие от части его руководства трезво оценили политическую ситуацию и почувствовали, что грядут перемены. К осени фронт был окончательно вытеснен за пределы легального политического поля — он превратился в партию улицы. В его руководстве оказались востребованными именно новые люди, лишенные иллюзий парламентского периода. Фронт избежал втягивания в дискуссии по внутренним вопросам и в отличие от тех же социал-демократов сумел сохранить единство.

Во многом нынешний этап истории БНФ похож на первый. Фронт вновь отлучен от реальной власти. Ему снова приходится делать ставку на иные, уже не парламентские методы борьбы за власть и просто бороться за место под солнцем. Как и в то время, его оплотом является молодежь.

В парламентский период приток новых сил в БНФ притормозился. Теперь, преодолев проблемы переходного этапа, фронт вновь стал привлекательным для новых людей. Партия стремительно обновляется. Подавляющее большинство членов БНФ составляют люди в возрасте от 30 до 40 лет (то есть те, кто вступил в партию на этапе ее создания) и молодежь до 20 лет (те, кто пришел сейчас).

Сейчас, как никогда, фронту необходимо единство. Видимо, именно поэтому такими прочными оказались позиции Зенона Позняка. Отстранение его от руководства партией неизбежно повлекло бы за собой ослабление фронта, а возможно, и раскол в движении.

Учите английский на его родине ~ в Англии

курсы любого уровня:

- для детей на каникулах
- для студентов
- для специалистов
- для деловых людей

Delius-Terra

Минск, ул. Короля, 23, к.13, тел. (017) 226-56-73, 220-86-71



РОЛЛЕТЫ

ВСЕХ СТЕПЕНЕЙ ЗАЩИТЫ

Сертификаты МВД
и Белстандирта

ALUECH



тел.(017) 228 20 16, 228 20 17

РЕГИОНЫ

ЖДАЛИ ПОЛГОДА...

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Гомельский облисполком утвердил временный порядок использования средств областного бюджета, предусмотренных на реализацию программы государственной поддержки малого предпринимательства в регионе на 1997 год.

Сделать такой шаг руководство области было вынуждено в связи с отсутствием, несмотря на минувшие с начала года 6 месяцев, республиканских нормативных документов, регламентирующих создание специальных фондов, через которые согласно закону о государственной поддержке предпринимательства должна оказываться финансовая помощь частному бизнесу. Материальную поддержку, общий объем которой составляет 8,9 млрд. рублей, в виде годовой беспроцентной ссуды размером не более 10 минимальных зарплат предприниматели могут получить на конкурсной основе. Представленные инвестиционные проекты будут оцениваться экспертной группой, в состав которой вошли представители облисполкома, территориального ко-

митета предпринимательства и инвестиций и гомельского филиала Белорусского банка развития, уполномоченного постановлением Совмина и Нацбанка на выполнение данного вида финансовых операций. Затем свое мнение о конкурсных бизнес-планах выскажет региональный совет содействия развитию малого бизнеса, а окончательный выбор делает непосредственно облисполком. Отмечено, что преимущество на конкурсе будет отдаваться тем проектам, которые предусматривают внедрение экспортноориентированных и импортозамещающих технологий, содействие занятости населения, развитие предпринимательской деятельности в бывших военных городках, решение экологических проблем, а также производство и переработку сельскохозяйственной продукции.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БУДЕМ ДРУЖИТЬ ДОМАМИ

Отдел информации «БДГ»

В последние полгода Гомель стал центром ненавязчиво развивающейся белорусско-украинской интеграции. Еще одним подтверждением этому может служить состоявшееся здесь 19 июня совместное заседание коллегий министерства жилищно-коммунального хозяйства Беларуси и Государственного комитета ЖКХ Украины, на котором были рассмотрены перспективы сотрудничества по развитию научно-промышленного потенциала, разработке и внедрению энерго- и ресурсосберегающих технологий.

И белорусский министр Борис Батура, и украинский председатель Георгий Онищенко отметили существование ряда общих проблем, решение которых можно ускорить, объединив усилия. В утвержденных коллегиями «Основных направлениях сотрудничества» большинство мероприятий сводится к тривиальному обмену опытом, применению которого личное дело каждой из сторон. Это касается создания совместных домовладений, использования приборов учета потребления энергоресурсов, а также внедрения передовых технологий для реконструкции много-

панельных жилых домов 50-60-х годов застройки.

В частности, последняя проблема решается Украиной на уровне государственной программы. Из практических мероприятий следует отметить проведение совместных работ по оздоровлению бассейна Днепра, создание СП по производству серийного оборудования для промышленной утилизации мусора на базе ОАО «Днепрогидромаш», а также кооперирование при производстве коммунальной техники. Кроме того, планируется создать межгосударственную отраслевую компьютерную сеть.

ПОДРОБНОСТИ

ТОЛЬКО В ПОСЛОВИЦЕ БОМБЫ НЕ ПАДАЮТ В ОДНУ ВОРОНКУ

Отдел информации «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», в ночь на 17 июня около деревни Жгуно-Буда Гомельского района на 375 километре магистрального нефтепродуктопровода, принадлежащего российской акционерной компании «Транснефтепродукт», произошла авария. Вырвавшийся из трубы бензин А-76 залил не менее 70 га прилегающей территории.

Еще в пятницу вечером утечка горючего остановлена не была, в результате чего количество вытекшего бензина оценивается в пределах 1 тыс. тонн. Всего же объем горючего, находившегося в 25-километровом участке нефтепродуктопровода, составляет 5 тысяч тонн. Для ликвидации аварии привлечены пожарные, отряды гражданской обороны, воинская часть, а также ремонтные бригады мозырского и брянского управлений «Транснефтепродукта» и гомельского предприятия по транспорту нефти «Дружба».

За последние два года это уже третья авария на магистральном нефтепродуктопроводе компании

в данном регионе. Причем одна из аварий произошла на этом же участке магистрали в феврале прошлого года. Тогда причиной случившегося был назван возраст износ трубы, но, проведя диагностику, компания вновь приступила к эксплуатации этого участка. Предположительно, аналогичная причина вызвала и нынешнюю ситуацию. В связи с этим российской компании будут предъявлены штрафные санкции. Кроме того, местная исполнительная вертикаль намерена заручиться письменными гарантиями россиян об обеспечении в дальнейшем экологической безопасности региона.

АРЕСТЫ

НАКАНУНЕ СЪЕЗДА БНФ АРЕСТОВАН ЛЯВОН БОРЩЕВСКИЙ

Отдел информации «БДГ»

Ночью 19 июня был арестован один из руководителей Белорусского народного фронта Лявон Борщевский. В настоящее время он отбывает десятидневное тюремное заключение в изоляторе по улице Окрестина. В результате съезд БНФ прошел не только без Зенона Позняка, но и без того, кто более года замещал эмигрировавшего лидера.

Приговор был вынесен заочно около месяца назад по обвинению в организации исполняющим обязанности председателя фронта несанкционированных акций протеста в День Независимости 24 марта. До последнего времени Лявон Борщевский скрывался от милиции.

19 июня квартиру г-на Борщевского посетил участковый милиционер, который пригласил руководителя БНФ пройти в участок для вручения повестки. После того, как Лявон Борщевский отказался это сделать, явился наряд милиции, отконвоировавший его в отделение.

Интересно, что осужденного заочно Лявона Борщевского стражи порядка искали не слишком настойчиво. Все время после вынесения приговора он жил у себя дома, отказываясь добровольно сдаваться властям. Спустя несколько дней должен был истечь срок, в течение которого осужденного могли привлечь по административному обвинению. Только после этого милиция проявила некоторую активность. Показательно, что Борщевский был арестован за несколько дней до очередного съезда БНФ, который состоялся 21 июня.

АКЦИИ

ПИКЕТЧИКИ У ВОЕНКОМАТА

Отдел информации «БДГ»

20 июня в Минске состоялся санкционированный пикет общественной молодежной организации «Гражданский форум» с требованием введения в действие закона об альтернативной воинской службе. Акция прошла с 10 до 12 часов на площади Свободы возле Минского областного военкомата, сотрудники которого к пикетчикам так и не вышли.

Участники акции держали в руках плакаты: «Наши парни должны быть с нами -- не в Чечне, не в Таджикистане», «Даешь альтернативную службу», «Мы не хотим учиться убивать». Пикетчики также проводили символический сбор средств на строительство дачных домиков для «честных» генералов. «Генерал с дачей -- солдат с удачей», -- значилось на одном из плакатов. Как заявил исполнительный секретарь «Гражданского форума» студент Сергей Козловский, ГФ требует скорейшего рассмотрения и принятия Верховным Советом

закона об альтернативной службе. «Насколько я знаю, в Министерстве обороны такой законопроект разработан, -- сообщил Сергей Козловский, -- но парламент отложил на неопределенный срок его рассмотрение. В целом, мы выступаем за нейтральную и внеблоковую Беларусь».

Заявка на проведение пикета была удовлетворена Мингорисполкомом, но не в полной мере. Первоначально организаторы намеревались провести акцию с 20 июня по 1 июля. Однако им было разрешено ее проведение только в пятницу.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Правительство подписало Меморандум о взаимопонимании со Всемирным банком
- МВФ -- Беларусь: до улучшения отношений пока далеко

4 НОВОСТИ

- Польский профсоюз «Солидарность» претендует на возвращение к власти
- Альгирдас Бразаускас считает, что Александра Лукашенко следует обучать культуре отношений с оппозицией

5 ЭКСПЕРТИЗА

- Тема номера: расчеты за энергопоставки. Беларусь изобретает собственные способы борьбы с неплатежами

6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Создание мусульманской «восьмерки» -- попытка Турции увеличить свой вес в мировой политике
- Киев не теряет надежды стать независимым государством

7 ФИНАНСЫ

- Счет в белорусском банке как способ потерять деньги
- Придут ли страховые компании в белорусские СЗ

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Обзор валютного рынка: с продажей белорусских рублей можно поспорить

9-16 КОНЪЮНКТУРА

17 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Будущее белорусской атомной энергетики по-прежнему остается неопределенным
- Обнародованы основные показатели работы предприятий Минпрома в первом квартале 1997 года

18 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- Удастся ли «Форду» отстоять льготы, обещанные ему президентом Лукашенко
- «ЛУКОЙЛ» расширяет географию своего присутствия в Беларуси

19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Час пик для белорусской приватизации: власти все еще не могут определиться, на какую форму собственности делать ставку
- Автодорога Минск -- Москва приходит в запустение

20 НЕДВИЖИМОСТЬ

- Таймшер -- популярный способ выманивания денег у легковых граждан
- Рейтинг минских агентств недвижимости в июне

21 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Кабинетные разборки в МВД на фоне роста преступности
- Комаровский рынок как очаг политической нестабильности

22-23 МАКРОЭКОНОМИКА

- Беларусь в стороне от столбовой дороги мировой экономики
- Общая характеристика мировой социально-экономической динамики в 60-е -- 90-е гг.
- Основные тенденции мирового экономического развития

24 РЕКЛАМА

МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

Октябрьская, 5, к.107-108
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь
в Минске, Борисове,
Слуцке, Березино, Солигорске,
Столбцах, Жодино, Молодечно

Роуминг
в Бресте, Могилеве, Гродно

Мобильные телефоны
системы сотовой связи "БЕЛСЕЛ"

самая широкая зона обслуживания
самые лучшие модели пейджеров
самая вышколенная операторская служба
самая высокая скорость передачи информации
самые выгодные условия заключения договоров
самый широкий спектр бесплатных дополнительных услуг

Очевидное преимущество

Лицензия N151 от 31.07.95г. Минсвязи и информатики РБ

ВИЗИТЫ

КОМУ ПОМОЖЕТ ЕВРОПА?

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Сегодня, 23 июня, проблема Беларуси будет в очередной раз рассматриваться европейскими организациями. Слушания, посвященные Беларуси, были назначены на этот день политкомитетом Межпарламентской ассамблеи Совета Европы. В них предложено принять участие сразу двум белорусским делегациям. Впервые со времени создания нового парламента в Европу официально приглашены депутаты, вошедшие в состав Палаты представителей.

Со статусом делегации, представляющей оппозиционный Верховный Совет, все в принципе ясно. Ее состав остался неизменным. В Европу поехали лидер фракции коммунистов Сергей Калякин, руководитель фракции аграриев Мечеслав Гируть, социал-демократ Петр Кравченко и представитель гражданской фракции Анатолий Лебедько. В программе визита -- встречи белорусскими парламентариями с представителями различных фракций Межпарламентской ассамблеи и ее председателем Лени Фишер.

Гораздо сложнее будет положение делегации, в состав которой вошли депутаты Палаты представителей Юрий Малумов и Владимир Егоров. На слушания они приглашены не как представители нового парламента, а как депутаты Верховного Совета, «представляющие президента». То есть фактически приглашение ныне действующих парламентариев не является свидетельством того, что Европа готова признать парламент, назначенный Лукашенко. По мнению Анатолия Лебедько, это «лишь благожела-

тельный кивок в сторону Беларуси, поощрение белорусских властей за начало переговоров с оппозицией, которое не будет иметь практических результатов».

Тем не менее даже это вызывает определенную тревогу у белорусской оппозиции. Не приходится сомневаться в том, что поездка четырех депутатов Палаты представителей будет представлена официальными белорусскими СМИ как грандиозный успех белорусской дипломатии и прорыв блокады на Западе. В связи с этим фракция «Гражданское действие» подготовила специальное обращение к европейским парламентариям, основная мысль которого заключается в том, что «начавшиеся 17-18 июня переговоры не могут служить основанием для изменения отношения Европы к белорусским властям». Правда, сам факт начала этих переговоров оппозиция считает своим успехом. По мнению Сергея Калякина, «начало переговоров положительно скажется прежде всего на ситуации внутри нашей страны».

МВФ — БЕЛАРУСЬ: ПОКА БЕЗ ИЗМЕНЕНИЙ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе завершилась работа в Минске миссии МВФ, основная задача которой состояла в оценке экономической ситуации в Беларуси. Такого рода миссии ежегодно посещают каждую страну, которая является членом фонда. В рамках визита несколько дней в Минске провел исполнительный директор МВФ Вилли Кикенс. По результатам посещения Беларуси миссия подготовит отчет о состоянии экономики. Как и предполагалось, никаких впечатляющих успехов экономического развития представители МВФ не обнаружили.

Представитель МВФ в Беларуси Ричард Хаас заявил, что единственная сфера, где был зафиксирован определенный прогресс, -- это налогово-бюджетная политика. Правда, говоря о достижениях в этой сфере, необходимо учитывать существование многочисленных внебюджетных фондов, в результате деятельности которых создается квазибюджетный дефицит. Большое число кредитов выдается на льготных условиях (скажем, в области жилищного строительства). Несмотря на то, что именно правительство финансирует эти программы, данные расходы нигде не учитываются. Количество выданных целевых кредитов оценить сложно, однако оно определенно не уменьшилось по сравнению с прошлым годом. Поэтому когда речь ведется об улучшениях в области налогово-бюджетной политики, в первую очередь имеется в виду ужесточение финансовой дисциплины.

Основные проблемы белорусской экономики -- инфляция, давление на обменный курс, дефицит платежного и торгового баланса. В случае, если рост выделения правительственных кредитов на льготных условиях не будет остановлен, не остановится и инфляция. Кроме того, даже официальная правительственная статистика отмечает уменьшение рентабельности предприятий и увеличение среди них числа убыточных.

Г-н Хаас выразил серьезную обеспокоенность в связи с регулированием обменного курса. По его словам, то, что существует в Беларуси, ни в каком смысле нельзя назвать рынком со свободным обменным курсом. Важная проблема -- скорость увеличения количества денег и значительная кредитная эмиссия. Остаются вопросы и в области либерализации цен. Полное отсутствие структурных реформ в Беларуси также волнует представителей МВФ.

Ричард Хаас особо отметил то, что от жесткой финансовой политики в условиях, когда не либерализован обменный курс и когда нет прогресса во многих других сферах, пользы будет немного. По мнению представителя МВФ, проводимая экономическая политика ухудшилась в долгосрочной перспективе, хотя это, возможно, сейчас и не очень заметно.

Говоря о возможности возобновления переговоров между МВФ и руководством Беларуси о предоставлении финансирования, г-н Хаас заявил: «Мы хотим иметь возможность предоставления программ, но желаем финансировать успешную программу. Для этого должна существовать экономическая политика, которая будет эффективной... Мы не хотим подвергать крупные суммы денег другим странам ненужному риску».

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПОДПИСАЛО МЕМОРАНДУМ О ВЗАИМОПОНИМАНИИ СО ВСЕМИРНЫМ БАНКОМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Вечером 18 июня белорусское правительство подписало меморандум о взаимопонимании со Всемирным банком. Поставленная под документом подпись ознаменовала окончание переговорного процесса, который длился не один месяц.

Понять, почему меморандум о взаимопонимании согласовывался в течение столь длительного времени, сложно. Ведь руководство нашей страны не-

однократно давало международным финансовым организациям самые разнообразные обещания, а потом совершенно спокойно их не выполняло.

Так или иначе, долгожданное событие, наконец-то, произошло. Подписанный меморандум -- своеобразный итог работы в Минске представителя Всемирного банка Кристофера Уиллоби. Срок его пребывания в нашей стране заканчивается на текущей неделе. Г-н Уиллоби оценил подписание меморандума как очень важный шаг, который,

однако, не означает автоматического притока в Беларусь значительных финансовых средств со стороны Всемирного банка. Подписание меморандума со стороны белорусского руководства является выражением намерения продвигаться по пути реформ. Теперь правительству предстоит подтвердить свои намерения действиями.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НАЦБАНК ВСЕ ЕЩЕ ВЕРИТ В ЛУЧШЕЕ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

19 июня перед депутатами Палаты представителей выступил председатель правления Национального банка Геннадий Алейников. Доклад о денежно-кредитной политике Нацбанка в нынешнем году формально назывался лекцией. Выступление проходило в рамках учебы депутатского корпуса.

На протяжении последних лет главные проблемы Национального банка связаны с курсом национальной валюты. Геннадий Алейников признал, что и в этом году положение остается достаточно сложным. Особенно острой ситуация была в начале года, когда произошло обвальное падение курса национальной валюты. Тем не менее, по его словам, сейчас наступила стабилизация. Курс валюты поддерживается на приемлемом уровне, и Национальный банк надеется, что до конца года никаких экстраординарных событий не произойдет. По мнению руководителя Национального банка, курс валюты не выйдет за рамки тех параметров, которые были определены белорусским правительством.

Важными проблемами являются кредитование отечественной экономики и поиск инвестиций. Поскольку никаких положительных сдвигов в деле привлечения капитала из-за рубежа явно не намечается, правительство и Национальный банк основную ставку делают на внутренние инвестиции. С этой целью разрабатывается ряд проектов, способных привлечь внимание национальных инвесторов. Надежды возлагаются также на денежные средства населения.

По оценкам правительства и Национального банка, сейчас на руках у белорусских граждан от \$2 млрд. до \$5 млрд.

Естественно, вложение этих денег в различные инвестиционные проекты могло бы серьезно оживить национальную экономику. Беда в том, что население кредитовать экономику своей страны не очень-то спешит. Свои средства белорусские граждане готовы вкладывать куда угодно, но только не в отечественные предприятия. Нынешнее белорусское законодательство отнюдь не способствует легализации внутренних капиталов. Кроме того, население уже давно не доверяет ни белорусским банкам, ни белорусским финансовым компаниям. И имеет на то веские основания. По оценкам Национального банка, сегодня банкротами являются 5 коммерческих банков. Еще столько же находится на грани краха и станут банкротами в ближайшее время. Не способствуют привлечению средств граждан и скандалы вокруг всевозможных финансовых компаний. Пикеты обманутых вкладчиков служат прекрасной антирекламой для тех, у кого деньги еще есть, и печальным напоминанием о бренности всего материального для тех, у кого денег уже не осталось.

Однако, как заявил Геннадий Алейников, в проблемах обманутых вкладчиков Национальный банк не повинен. Им была зарегистрирована лишь одна



за нее Национальный банк несет ответственность. Все прочие были зарегистрированы местными органами власти, и потому именно они должны нести ответственность за их деятельность.

Несмотря на все проблемы, Геннадий Алейников был настроен достаточно оптимистично. Он уверен, что антикризисная программа, подготовленная правительством, будет успешно выполнена и что белорусскую экономику ждут лучшие времена.

финансовая компания -- «Джем-инвест», и поэтому лишь белорусскую экономику ждут лучшие времена.

Лучшие цены
на копировальные аппараты

XEROX

XEROX 5201 (A4, 4 стр/мин)	485 \$	ЛУЧШИЙ ВЫБОР ДЛЯ РАСТУЩЕЙ КОМПАНИИ
XEROX XC822 (A4, 8 стр/мин)	999 \$	ИДЕАЛЬНЫЙ АППАРАТ ДЛЯ СРЕДНЕГО ОФИСА
XEROX 5616 (A3, 16 стр/мин)	1999 \$	СКОРОСТНОЙ АППАРАТ С МАСТИТАБИРОВАНИЕМ

T4IR
NEW TECHNOLOGY SYSTEMS
(017) 229-29-99

Гомель.....53-58-01
Могилев.....22-69-77
Новополоцк. 7-34-34
Молодечно...7-77-20
Пинск.....2-36-49
Брест.....42-71-14
Барановичи. 5-47-40
Витебск.....37-76-00
Гродно.....44-10-38
Жодино.....4-27-04

Ваша уверенность в успехе -- комфортная современная офисная мебель!

Сотни систем из Италии и Германии всевозможных цветовых гамм и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52

АСПЕКТ
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ.

ПОДРОБНОСТИ

НЕ ПОПРОСИТЬ ЛИ ИВАНУ АНТОНОВИЧУ ПРОЩЕНИЯ У МАРИАНА КШАКЛЕВСКОГО?

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, ВАРШАВА

Во время визита президента Литвы Альгирдаса Бразаускаса в Польшу газета «Rzeczpospolita» в номере за 19 июня 1997 г. опубликовала его интервью, отрывок из которого приводим ниже:

«Rzeczpospolita»: -- Вы являетесь первым политиком, который протянул руку президенту Беларуси Александру Лукашенко после прошлогоднего белорусского конституционного референдума. Вы пригласили его на встречу президентов трех Балтийских государств, Польши и Украины, которая состоится в сентябре в Вильнюсе. Это потому, что у Литвы не урегулированы пограничные вопросы с Беларусью?

Альгирдас Бразаускас: -- Я не хотел бы поднимать шум вокруг этого приглашения.

«Rzeczpospolita»: -- Но Лукашенко им уже похвалился.

Альгирдас Бразаускас: -- Он уже об этом говорил? Ну, хорошо. Естественно, что я согласовал это приглашение с другими президентами. Мы считаем, что нельзя изолировать Лукашенко. Нужно с ним разговаривать, показывать, как мы -- президенты, строим свои отношения с оппозицией. Например, я, выходящий из левых, сотрудничаю с правыми, среди которых в конце концов можно найти сколько угодно коммунистов. Так что можно все разрешать демократическим путем. Это мы и хотим сказать президенту соседнего с нами государства.

... С точки зрения международной дипломатии Александр Лукашенко вновь допустил промах, «похваставшись» приглашением на встречу в Вильнюс до того, как это приглашение публично «озвучила» принимающая сторона. Хотелось бы надеяться, что в дальнейшем белорусский президент, за плечами которого уже трехлетний опыт власти, сможет избежать своих «излюбленных» ошибок и выслушает то, что собираются поведать ему президенты соседних государств. В контексте политических событий в Польше это, может быть, последняя возможность для белорусского руководителя оказаться за одним столом переговоров с нашим западным соседом.

21 сентября в Польше пройдут парламентские выборы, вероятность победы на которых «Солидарности» -- более чем 50%. Уже сегодня можно однозначно утверждать, что даже в случае численного перевеса депутатов «Солидарности» в новом парламенте над их главными противниками, социал-демократами, разница будет не слишком велика (предвыборные опросы общественного мнения показывают 2%-ный перевес «Солидарности»). Это означает, что Польша на следующие 4 года обречена на правительство коалиции, а также на весьма сильную парламентскую оппозицию в лице одного из непримиримых противников. И у одной, и у другой стороны есть потенциальные союзники для коалиции, так что с формировани-

ем нового правительства проблем возникнуть не должно.

В случае весьма вероятной победы «Солидарности» ее лидер Мариан Кшаклевски (он является лидером независимого профсоюза и председателем созданной им Избирательной акции «Солидарность», в которую входят более 30 политических партий и организаций) как минимум возглавит парламентский клуб (в Польше это весьма важная и сильная политическая фигура). Некоторые источники утверждают, что г-н Кшаклевски не откажется и от кресла премьер-министра Польши, а также что он собирается выставить свою кандидатуру на следующих президентских выборах.

Белорусскому руководству это вряд ли придется по вкусу: совсем недавно оно депортировало из Беларуси и даже собиралось судить лидера «малопопулярного польского профсоюза» (даже Иван Антониович не смог предвидеть такого стремительного роста популярности Кшаклевского уже в ближайшие два месяца). Г-н Кшаклевски хотя и извлек из этого факта своей биографии политические дивиденды, однако вряд ли склонен прощать отдельных инициаторов этой акции из числа белорусского руководства. Белорусская сторона, как известно, до сих пор не только не принесла извинений, но и устами тогдашнего заместителя министра Ивана Антониовича представила свою версию событий, в соответствии с которой Кшаклевски якобы попросил белорусские спецслужбы «подбросить» его до ближайшей границы малогостеприимного государства. Как известно, сам Мариан Кшаклевски не согласился с таким видением событий, обвинив в телеэфире г-на Антониовича в примитивной лжи. А вот руководство Беларуси отметило заслуги преданного замминистра, повысив его в должности при первом удобном случае.

Как отмечают те, кто знает лидера «Солидарности» лично, это человек, который долго помнит обиды и обычно их не прощает (что в какой-то мере роднит его с личностью нашего президента). В такой ситуации можно предположить, что в белорусско-польском диалоге в будущем может не только не хватить доброй воли белорусской стороны, но будет наблюдаться отсутствие таковой и со стороны нового польского руководства. А уж острейшая критика в отношении любого политика (например, президента), который предпринял бы попытки договариваться с государством, где «нарушаются права человека» и которое «нарушает международные нормы» -- гарантирована. В чем, а в белорусской ситуации с правами человека Мариан Кшаклевски убедился на собственной шкуре.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРИВАТИЗАЦИЯ ПО-ПОЛЬСКИ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, ВАРШАВА

С 15 по 19 июня на семинаре в Польше побывала группа специалистов Мингосимущества и Министерства торговли Беларуси во главе с министром приватизации Василием Новаком. Семинар, в ходе которого белорусы смогли ознакомиться с опытом польской приватизации, программой массовой приватизации, решением задач реструктуризации польских предприятий и функционированием польского фондового рынка, был организован минским Институтом приватизации и менеджмента в сотрудничестве с варшавским Фондом развития фондового рынка и преобразований собственности, который наряду с Мингосимуществом является одним из соучредителей института.

Программа пребывания в Польше включала как лекции об особенностях трансформации экономики в Польше и правовых основах приватизации, так и многочисленные встречи в экономических ведомствах и институтах, связанных с процессом трансформации.

С 1 сентября 1996 года в рамках широкой программы реформирования административных органов центральной власти в Польше перестало действовать министерство преобразований собственности, аналогичное белорусскому Министерству приватизации, а на его основе было создано министерство государственной казны, которое приняло также ряд функций от еще 4 преобразованных министерств, в частности, министерства промышленности и торговли, министерства архитектуры и строительства. Новое министерство по замыслу его создателей должно стать таким государственным менеджером на тех предприятиях, в

которых у государства еще остается определенный пакет акций. Министерство государственной казны приняло от отраслевых министерств владельческие права по отношению к бывшим отраслевым предприятиям. Значительная часть предприятий так называемого всеведского уровня была передана в управление воеводам, которые назначаются государством (это не относится к коммунальным предприятиям, владельцами которых являются органы местного самоуправления -- гмины).

Министерство государственной казны продолжает начатую двумя годами ранее программу массовой приватизации, которую еще называют программой национальных инвестиционных фондов (НИФ). На встрече с руководителем департамен-

та белорусская делегация могла ознакомиться с особенностями польской массовой приватизации, первый этап которой можно считать близким к завершению. В соответствии с законом от 1993 г. для участия в программе массовой приватизации в Польше были отобраны 512 предприятий, финансовые результаты которых были оценены как хорошие и очень хорошие.

В целях реализации программы массовой приватизации, а также для осуществления реструктуризации такого большого количества предприятий были созданы 15 национальных инвестиционных фондов, уставный фонд которых первоначально сформировало государство. НИФы были зарегистрированы в декабре 1994 г. Специальная парламентско-правительственная отборочная комиссия в результате конкурса выбрала фирмы для управления имуществом НИФов. При распределении акций предприятий между НИФами использовалась весьма своеобразная схема: 25% уставного фонда предприятия на момент внесе-

ния в НИФ оставались Государственной казне, 33% предоставлялось так называемому «ведущему» фонду, еще 27% делилось между остальными 14 фондами. Так что каждый фонд в любом предприятии имел либо 33%, либо около 2%. Фонды разыгрывали между собой путем жребия право на очередность выбора предприятий, где они станут «ведущими». 15% акций оставались для бесплатного распределения между работниками предприятия. В случае с предприятиями, связанными с сельским хозяйством или рыболовством, государственный пакет акций уменьшался на 15%, которые бесплатно распределялись для крестьян и рыбаков.

Польские заучеры (так называемые «свидетельства участия») могли выкупить (за 20 злотых) все польские граждане, которые достигли 18-летнего возраста. «Свидетельства участия» можно было затем продать физическому или юридическому лицу, оставить для продажи на бирже либо в будущем обменять на акции инвестиционных фондов.

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77
Гродно, Космонавтов, 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮ

ЭТО

ваш взгляд
НА ВЕЩИ



А6

Вы знаете, что нельзя быть первым, будучи слабым.

Вы знаете, что время можно опередить, если быть быстрым.

Вы знаете, что совершенство - это четко просчитанная функциональность.

Вы уже знаете - что это А6.

Audi

Всегда впереди благодаря технике

Автосалон-АВ
Генеральный импортер Audi AG в Республике Беларусь
220024, г. Минск, ул. Серова, 1.
Тел. (017) 275-1422, факс (017) 275-8049.

БОРЬБА С НЕПЛАТЕЖАМИ: БЕЛОРУССКАЯ СПЕЦИФИКА

ДМИТРИЙ МАШАРА

Весной этого года в экономической жизни Беларуси произошло несколько внешне не очень заметных событий, которые тем не менее уже в ближайшем будущем способны реально повлиять на ситуацию с расчетами за энергоносители. Появилась новая схема расчета с «Газпромом», что обусловило выход на белорусский рынок нескольких новых действующих лиц.



Труба, по которой утекают деньги

Кроме того, на газодобывающие регионы выходили сами предприятия.

Но не все могут рассчитаться за потребленное топливо, поэтому ряд предприятий получал определенные льготы. Заложником этих льгот и оказался «Белтрансгаз», на котором «висит» долг в размере \$220 млн. Причем претензии по этому поводу сложно предъявить правительству или президенту, поскольку им необходимо было поддерживать социальную сферу. Предлагая иную схему, мы хотели ликвидировать эту задолженность в \$220 млн.

На первом этапе мы вышли на структуры, которые были уполномочены решать проблему. Это такие крупные операторы, как «Белтрансгаз», «Росконтракт», «Агранс-концерн». Далее стали искать схему расчетов.

Предложенная нами схема — лишь начало работы над программой по решению проблемы неплатежей за энергоносители с целью ослабления давления на валютный рынок страны. Подготовка программы близка к завершению. Кроме того, разрабатываются пилотные программы по вексельному обращению и по привлечению инвестиций.

Чем был обусловлен выбор состава участников схемы? «Росконтракт» стал оператором «Газпрома» потому, что реально помогает ему рассчитаться с бюджетом через налоговые освобождения. Налоговое освобождение решает конфликт между новой исполнительной властью в России и «Газпромом». Мы подумали: почему бы и нам не включиться в эту схему?

С «Росконтрактом» мы нашли точки соприкосновения. Он имел зачет в Беларуси и из Беларуси же должен был получить продукцию. Вполне естественно, что его интересовала определенная продукция — далеко не всегда та, которую ему до сих пор предлагали. Например, у нас есть его заказы на учебную мебель, учебники, стройматериалы.

Белорусским предприятиям в обмен за поставленную продукцию необходимы белорусские

«Росконтракт» предложил в качестве уполномоченной структуры в Беларуси выбрать Управление делами президента. В управлении нашли новую структуру — «Белвнешторгинвест». Выбор объясняется тем, что россияне, получая белорусские деньги, хотят быть уверенными в их сохранности.

Теперь мы объявляем тендер и приглашаем к сотрудничеству фирмы, которые работали на этом рынке. У нас есть зачет и есть белорусские деньги. И тот, кто предложит лучшие цены, получит зачет и деньги, а россияне заберут у него продукцию. Кроме того, тем, у кого есть проблемы с поставкой продукции с опережением зачета, россияне готовы одолжить свой зачет под 1-2% в месяц.

Чем объясняется уход с белорусской сцены «Росконтракта» и приход ГНК в качестве нового оператора «Газпрома»?

Со временем мы поняли, что «Росконтракт» (бывший Госснаб СССР) — структура бюрократическая и неповоротливая. Поняли это и россияне. Поэтому право требования и управления белорусским долгом было переуступлено Газонефтехимической компании (ГНК). Во главе этой структуры стоят энергичные люди из Беларуси, которые знают наши проблемы. Причем их полномочия не ограничиваются только проведением зачета, они готовы выйти с инвестиционными программами. Например, обладая сырьем для новополюцкого «Полимира», они готовы сотрудничать с ним на уровне управления или путем совместной деятельности. И при этом ГНК не разрабатывает громадных приватизационных планов, как «ЛУКОЙЛ» или «ЮКОС».

Какова вероятность того, что белорусские деньги, направленные для погашения задолженности, не попадут на валютный межбанк?

Мы получили от «Газпрома» зачет и списали долги. Это уже их деньги — пусть что хотят, то с ними и делают. Но через межбанковский рынок теряется 30% средств, и в результате расчет они получают с этим дисконтом. Правда, по моим сведениям, первую траншу после полутора месяцев они вынуждены были направить на межбанк, потому что вся эта структурная неразбериха потребовала живых денег.

Не считаете ли вы, что, внедряя свою схему расчета за газ, вы вошли на уже поделенный рынок?

Напоминаю условия тендера. Все, кто работал на этом рынке, сегодня получили новые условия реализации своих возможностей.

Мы создали своего рода «Газпромбанк», только в форме зачета и белорусских денег.

Найдется ли в данной схеме место «Белгазпромбанку»?

Сегодня в Беларуси есть уполномоченная «Газпромом» фирма — ГНК. Она от лица «Газпрома» дала авансовый зачет и взяла под него белорусские деньги. Но, наверное, «Газпром», учредив «Белгазпромбанк», порекомендует ГНК работать с ним. Советовать им мы не можем, хотя я считаю, что хорошо было бы поработать с белорусскими банками.

Какая часть расчетов за газ будет осуществлена через ГНК?

При нормальной установившейся работе — до \$200 млн. за год. Четверть этой суммы практически уже поступила в виде авансового зачета.

Каждая страна по-своему решает проблемы расчета за энергоносители. Минфин Украины, например, в свое время для погашения задолженности выпустил векселя. Планируется ли это в Беларуси?

Мы тоже хотим пойти таким путем. Программа, которую мы разрабатываем по решению проблемы расчетов за электроэнергию, без векселей обойтись не может.

Как скоро можно ожидать их появления?

Мы не уверены, что украинский вариант был правильным, и считаем, что вначале необходимо эмитировать векселя предприятий. Конечно, среди них будет много неликвида. Но в скором времени появятся векселя, которые в лучшей степени будут характеризовать предприятия. Потому что ликвидный вексель — это лучшая реклама предприятия. А вот на базе этих ликвидных векселей государство может быстро выпустить и государственные векселя, которые будут обеспечены векселями предприятий. Векселя мы называем безинфляционным инструментом, пока они хоть чем-то наполнены. Необеспеченный вексель приводит к большому катастрофам. Ведь рано или поздно кто-то упирается в государственное предприятие, которое обеспечено собственностью, но забрать эту собственность невозможно. Поэтому мы говорим: давайте создавать вексельное обращение и параллельно акционировать предприятия. В этом случае руководство предприятия, получившее в управление пакет акций, имеет право передать управление этим пакетом векселедержателю. А выпускать векселя, не акционируя при этом предприятия, — большая глупость.

Moulinex
TEFAL France

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ

- кухонные комбайны
- кофеварки
- электрочайники
- миксеры
- тостеры
- утюги

В фирменных магазинах РАМПО:
PIONEER...ул. Энгельса, 30, т. 226 09 24
ВИКТОРИЯ...ул. Дрозда, 8, т. 223 24 68
BOSCH & SIEMENS...ул. Я. Коласа, 52, т. 262 66 72

Гарантия 1 год
РАМПО

**ДИЗАЙН
РЕМОНТ
ОТДЕПКА**

**СОВРЕМЕННЫЕ
МАТЕРИАЛЫ**

(017) 236-55-01
(017) 236-54-31

ФЕЛИКС

**ИГРА ВООБРАЖЕНИЯ
ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?**

Вопрос к профессионалам



КАНАДА

НАКАНУНЕ РАСКОЛА

Виктор ДЕМИДОВ

Канада уже не первый год живет в тревожном ожидании раскола, который, кажется, вот-вот должен произойти, но каждый раз откладывается на неопределенный срок. Речь идет о давно обсуждаемом варианте отделения наиболее развитой провинции Квебек.

Если пользоваться экономической терминологией, то Квебек — провинция-донор. За счет доходов, приносимых в казну Квебеком, решаются многие проблемы слабо развитых западных провинций Канады, таких как Альберта и Британская Колумбия. Понятно, что самих квебекцев такая ситуация не устраивает — провинция не зря считается одной из наиболее развитых экономических зон мира. Кроме того, большая часть населения Квебека — этнические французы, и основной язык региона — французский. Одним словом, все предпосылки для сепаратизма налицо.

Движение за отделение Квебека от Канады возникло еще в 1950-х годах, но окончательно оформилось в качестве серьезной политической силы лишь к концу 1970-х. После ожесточенных парламентских (а порой и уличных) столкновений 1980-х годов было решено решить проблему радикальным образом — через референдум. Но на практике все оказалось гораздо сложнее и запутаннее.

В 1982 году в Канаде проводилась реформа государственного устройства — был разработан т.н. конституционный акт, своего рода аналог российского федеративного договора, который подписали все канадские провинции, кроме Квебека. Результатом стал затяжной политический кризис. Его удалось ликвидировать только в 1987 году, когда было заключено федерально-провинциальное конституционное соглашение, в котором канадское руководство и руководство Квебека договорились до 1990 года решить вопросы о придании Квебеку статуса «особого общества» за счет передачи провинции значительной части прав, находившихся раньше в федеральной юрисдикции.

Тогда соглашение не было в полной мере реализовано, так как в самом Квебеке власть уверенно забирала сепаратистская Квебекская партия, считавшая, что все соглашения бессмысленны — Квебеку нужно отделяться от Канады. Но первый референдум по этому вопросу, прошедший в Квебеке в начале 1990-х годов, показал, что радикалы далеки от победы.

Тогда сепаратисты поменяли тактику: их новый лидер, премьер-министр Квебека Жак Паризо, начал проповедовать умеренность порывов и даже пообещал провести переговоры с Канадой перед ожидаемым отделением Квебека, чтобы раздел прошел по возможности мирно. В это же время увеличился разрыв в экономическом развитии и уровне жизни между Квебеком и остальными канадскими провинциями. Соответственно еще большие суммы из государственной казны, пополняемой преимущественно Квебеком, шли на дотации отсталым регионам. Квебекские сепаратисты при подготовке ко второму плебисциту успешно использовали и экономическую статистику, и обещания мирного развода и последующего сосу-

ществования — на референдуме 1995 года сторонники единой Канады победили с перевесом всего лишь в несколько процентов.

Вскоре состоится очередной, третий референдум. Теперь ситуация выглядит еще более запутанной, причем запутали ее прошедшие недавно выборы в федеральный парламент. На них либеральная партия под руководством Жана Кретьена хоть и уступила свои позиции, сократив присутствие в парламенте со 174 до 155 мест, но осталась правящей. Однако основу оппозиции на этот раз составили две «местнические» партии, относящиеся к федеральному центру с изрядной долей скепсиса. Это сепаратистский Квебекский блок (44 места в палате общин) и реформистская партия (60 депутатов).

Реформистская партия — детище канадского Запада, сравнительно слабо развитого, но обладающего колоссальными природными ресурсами и недовольного политикой федерального центра практически по всем вопросам внутренней и внешней политики. Кроме того, Запад в отличие от восточного побережья практически полностью населен этническими англичанами, ориентирующимися на США и относящимися к идее квебекской независимости крайне отрицательно. Недовольство западных провинций вызвано еще и тем, что они практически полностью лишены возможности серьезно влиять на политику федеральных властей. Большинство в парламенте они никогда не добивались, а премьер-министрами Канады на протяжении почти всей истории этой страны становились выходцы из Квебека. Теперь, похоже, голос западных провинций будет гораздо слышнее — в результате выборов они сформировали официальную оппозицию.

После парламентских выборов стал очевиден политический раскол страны. На Западе во главе провинций стоят реформисты, в Онтарио из последних сил держатся либералы, а в Квебеке правят бал сепаратисты. И хотя принципиальных изменений в канадской политике после выборов не предвидится, к предстоящему очередному квебекскому референдуму страна подошла совершенно неготовой.

Шансы квебекских сепаратистов на предстоящем референдуме достаточно высоки. Поэтому федеральные власти в спешном порядке изобретают средства, которые помогли бы им справиться со «злыми духами» раскола не только средствами убеждения. Так, например, премьер-министр Жан Кретьен все чаще заявляет о том, что, по его мнению, большинства в пятьдесят процентов плюс один голос недостаточно, чтобы демократично решить столь серьезную проблему, как отделение целой провинции. По его словам, голоса нескольких процентов населения можно получить и сиюминутной агитацией, и это не будет полностью честной игрой.

МУСУЛЬМАНСКАЯ «ВОСЬМЕРКА»

Виктор ДЕМИДОВ

«Семерка» наиболее развитых государств мира, превратившаяся недавно, после присоединения России, в «восьмерку», уже давно действует согласованно, контролируя своими совместными действиями значительную часть мировой экономики. Такая ситуация вызывает естественное раздражение у стран, гораздо менее развитых в экономическом плане, но достаточно влиятельных в своих регионах и имеющих большие амбиции.

9 ноября 1996 года в Анкаре было объявлено о реализации давно вызревающей идеи создания мусульманской «восьмерки» — объединения наиболее развитых стран мусульманского мира. Центром ее стал Стамбул.

Идея подобного объединения появилась давно. Подпитывалась она в основном неудовлетворенными амбициями Турции, европейские соседи которой приняли ее в НАТО, но категорически отказались даже обсуждать возможность членства в Евросоюзе, не говоря уже о «большой семерке».

Действительно, в мусульманскую «восьмерку» сильнейших вошли экономически развитые государства, играющие сегодня все не последние роли в мировой экономике. Правда, в большинстве из них ситуация с правами человека далеко не идеальная (что и закрыло им доступ во многие престижные международные организации), а мусульманской новую «восьмерку» можно называть лишь условно: хотя все страны официально и считаются светскими, большинство их — вполне светские государства. Основная цель создания мусульманской «восьмерки» — сохранение влияния в регионах и укрепление экономики мусульманского мира. Договором, подписанным в Анкаре, закреплены «сферы ответственности» различных стран:

Турция — здравоохранение, промышленность;

Египет — торговля;

Иран — телекоммуникации, наука;

Малайзия — финансы, банковское дело, приватизация;

Бангладеш — сельскохозяйственный подъем;

Пакистан — сельское хозяйство;

Индонезия — людские ресурсы;

Нигерия — энергетика.

Распределение обязанностей в «восьмерке» основано на успехах различных стран в тех или иных областях. Например, Египет, имеющий едва ли не самую развитую в арабском мире легкую промышленность, весьма преуспел в деле торговли ею, как, впрочем, и торговли вообще. Теперь египетским структурам придется делиться опытом с другими странами «восьмерки» и налаживать постоянные торговые отношения между ними.

Турция захватила привилегированную роль — развивать промышленность. Это означает, что в обозримом будущем именно Турция будет как формальным, так и фактическим лидером мусульманской «восьмерки» — арабские страны, как и большинство развивающихся государств, отводят промышленности ключевую роль в экономике.

Малайзия, ставшая главным банкиром и реформистом «восьмерки», действительно, добилась в этом немалых успехов, став одним из наиболее мощных банковских центров Юго-Восточной Азии. Теперь малайзийский опыт приватизации будут перенимать остальные мусуль-

манские страны.

Иран назначили ответственным за науку по причине его давних и тесных связей с Россией (а еще раньше — с Советским Союзом). Сейчас в Иране российские специалисты строят АЭС, перевооружают армию и распространяют «свет науки», а иранцы учатся и готовы применить знания на благо всей мусульманской «восьмерки». Кроме того, Иран рассчитывает в обозримом будущем самостоятельно освоить технологию строительства АЭС, что резко повысит его авторитет в исламском мире.

Бангладеш при собственной слабости тем не менее умудряется оберегать от голода свое колоссальное население, разумно используя тропический климат и современные сельскохозяйственные технологии. Пожалуй, это единственное преимущество Бангладеш в регионе, поэтому в «восьмерке» страна назначили ответственной за «сельскохозяйственный подъем».

Немного более богатый Пакистан решил продовольственную проблему еще в ходе «зеленой революции» 1970-х годов, когда достижения генетики позволили получать обильные урожаи зерновых даже на пустынных равнинах Центральной Азии. Теперь Пакистан, уверенно обеспечивающий продовольствием себя и еще полрегиона, будет отвечать за состояние сельскохозяйственной отрасли во всей «восьмерке».

Нигерия с трудом кормит свое многомиллионное нищее население, но с помощью западных стран и благодаря благоприятным географическим факторам (мощные реки) успешно решила проблему энергообеспечения и теперь, переполненная энергией в прямом и переносном смысле, готовится к экономическому рывку. Впрочем, хотя производимой электроэнергии в Нигерии вполне хватает для удовлетворения нужд промышленности, по уровню производства ее на душу населения страна серьезно отстает даже от Египта.

Существенные различия в уровне экономического развития между странами мусульманской «восьмерки» осложняют диалог на высшем уровне — бедным трудно спорить с богатыми: бедные обижаются и просят инвестиций. Богатые же сами сорятся — Иран при поддержке Египта уже начал претендовать на лидерство в «восьмерке», Египет и

СИЛЬНЫЕ СЛАБЫЕ ИЛИ СЛАБЫЕ СИЛЬНЫЕ?

Мусульманская «восьмерка» представляет собой действительно мощный конгломерат с точки зрения «третьего мира». Общая численность населения этих стран — 760 миллионов человек. Такая величина людских ресурсов достигнута в основном за счет участия в восьмерке Индонезии (196 млн. жителей, четвертая по величине нация на Земле), Нигерии (126 млн. человек), Пакистана (122 млн.) и Бангладеш (120 млн.).

Не удивительно, что «ответственной» за людские ресурсы сделали наиболее многочисленную Индонезию. В то же время суммарный ВВП всей «восьмерки» равняется только \$903 млрд., что не достигает даже уровня Италии (\$965 млрд.), не говоря уже о более мощных Франции, Японии или США. Не лучше обстоят дела и с доходом на душу населения. Так, например,



Большую «семерку» уравновесили исламской «восьмеркой»

не совсем понятно, откуда в исламской «восьмерке» сильнейших взялась Нигерия с ежегодным доходом на душу населения в размере \$250 и ВВП, равным \$30 млрд., при населении, превышающем население Беларуси в 10 раз. Еще хуже ситуация в Бангладеш, где ВВП составляет \$23 млрд., а ежегодный доход на душу населения — всего \$200. Наибольший годичный доход на одного человека у Турции (\$3400), Ирана (\$1500) и Малайзии (\$2670). Для сравнения: ежегодный доход среднего француза составляет \$18300.

Ситуация может коренным образом измениться, если к уже образовавшейся «восьмерке» присоединятся «нефтяные короли» Ближнего Востока или другие развитые государства Центральной и Юго-Восточной Азии. Правда, тогда это будет уже не амбициозный соперник традиционной капиталистической «восьмерки», а нечто совершенно другое. Кроме того, «нефтяные короли» Ближнего Востока наверняка приглашение проигнорируют. Им, во-первых, невыгодно вливать на свои плечи финансирование слабых Бангладеш или Пакистана, а во-вторых, не хочется портить отношения с покупателями нефти в США и Западной Европе.

Существенные различия в уровне экономического развития между странами мусульманской «восьмерки» осложняют диалог на высшем уровне — бедным трудно спорить с богатыми: бедные обижаются и просят инвестиций. Богатые же сами сорятся — Иран при поддержке Египта уже начал претендовать на лидерство в «восьмерке», Египет и

Иран не устраивает все еще ориентированная преимущественно на Запад внешняя политика Турции, ее членство в НАТО и стремление войти в ЕС. С точки зрения правоверных мусульман, это предательство веры.

ТУРЦИЯ: РАЗДВОЕНИЕ ЛИЧНОСТИ

Интересна позиция Турции. С одной стороны, Турция — член НАТО и всячески поддерживает свое стремление и готовность в той или иной

форме присоединиться к сообществу европейских стран. Но пребывание в НАТО и ЕС подразумевает, кроме прочего, следование общей доктрине и линии поведения остальных стран. Это касается и борьбы с терроризмом, и стремления изолировать «неблагонадежные» в этом плане страны. Турция же, наоборот, вступила в один блок с проклинаемым всеми странами НАТО Ираном, и как раз в то время, когда отношения Ирана с западноевропейскими странами и США обострились до предела. Очевидно, что и в Вашингтоне, и в Брюсселе такое поведение Турции — до сих пор союзника по НАТО — может вызвать только глупое раздражение и поставить крест на «европейских» амбициях Турции. Судя по всему, руководство Анкары хорошо это понимает и сознательно делает ставку не на Европу, а на мусульманский мир, не забывая при этом «давить» собственных фундаменталистов и оставаясь вполне светским государством.

В то же время многие политические силы в Турции, а также промышленное лобби вполне обоснованно утверждают, что экономически развитой Турции лучше продолжать ориентироваться на развитые страны Европы и поддерживать максимально хорошие отношения с США, чем быть «лучшей среди худших».

Турецким «западникам» противостоят мусульманские фундаменталисты, поддерживаемые Ираном и Египтом, для которых Запад — воплощение зла, а будущее Турции — в мусульманском единстве (очень похоже на «будущее Беларуси» — в славянском единстве).

STANLEY

ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства

Срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

ДЕНЕЖНАЯ МАССА

СЧЕТ В БЕЛОРУССКОМ БАНКЕ КАК СПОСОБ ПОТЕРЯТЬ ДЕНЬГИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На 1 мая совокупная денежная масса в Беларуси составила BLR 37,3 трлн. По сравнению с предыдущим месяцем она возросла на BLR 2,7 трлн.

С начала года усилия Национального банка были направлены на нормализацию денежно-кредитных отношений. И некоторых успехов главный банк добился. Хотя и незначительно, снижены темпы роста рублевой денежной массы. Так, если за I

тично обошли указание, пролонгировав старые договоры на прежних условиях. Объявленная с 25 февраля ставка рефинансирования Национального банка -- 42% годовых -- в апреле осталась на прежнем уровне. А с нынешним уровнем инфляции говорить о ее

составила 2,9% в месяц. Ее реальная величина достигла положительного значения -- 0,6%. Однако инфляция в мае восстановила статус-кво -- реальные процентные ставки по депозитам опять стали отрицательными.

Наиболее дешевые рублевые депозиты в марте привлекали «Золотой талер» (18,9% годовых), «Белвнешэкономбанк» (24,7%) и «Беларусбанк» (26,5%).

Это привело к уменьшению прироста срочных рублевых сбережений населения в банках на 23,5% по сравнению с прошлым периодом. Зато на покупку валюты население направило более BLR 10 трлн.

Эти процессы отрицательно сказались на структуре совокупной денежной массы. Так, за четыре месяца удельный вес наличных денег в обращении остался на прежнем высоком уровне и составляет 19,1%; за квартал темп роста ликвидных денег составил 114,6%; всего на 1,5% повысился удельный вес в рублевой денежной массе рублевых депозитов населения и предприятий -- на конец апреля он составил 71,6% (и это при увеличении рублевой денежной массы на 20%). Суммарное обесценивание всех рублевых денежных средств предприятий и населения составило за первый квартал BLR 4,7 трлн., или 20% от средней рублевой денежной массы за квартал.

Таким образом, мероприятия по ограничению роста денежно-кредитных агрегатов, а также меры в области процентной политики и курсообразования несколько уменьшили остроту проблем денежного рынка, но не сняли их. Основной причиной этого является недостаточная сбалансированность важнейших инструментов денежного рынка:

-- уровень процентных ставок на денежном рынке длительное время остается ниже инфляции;

-- проведенная в январе-апреле девальвация номинального курса белорусского рубля на фоне высоких темпов инфляции не привела к достижению его реального курса, обеспечивающего баланс спроса и предложения на валютном рынке;

-- аукционная форма предоставления кредитов как важнейшее средство регулирования денежной ликвидности и основа формирования процентных ставок на рыночных началах практически не использовалась.

МНЕНИЕ

ЗИМУЮТ ЛИ РАКИ В СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЕ?

Виктор ХОМЯРЧУК,
президент Белорусского страхового союза

Дискуссии вокруг свободных экономических зон в нашей республике имеют определенную специфику -- все знают, что это хорошо, но мало кто себе представляет, что же это на самом деле, поскольку опыта создания таких зон у нас нет, а зарубежный опыт применим лишь отчасти. И если в части создания объектов производственной инфраструктуры все более-менее ясно, то цели создания и направления деятельности финансовой и страховой инфраструктуры весьма размыты.

Как что же должна представлять собой страховая компания-резидент зоны? Бытует мнение, что главное и единственное ее назначение -- страхование рисков резидентов зоны. Однако не следует представлять себе зону по образцу Китая -- как нечто, окруженное колючей проволокой. Просто, перейдя улицу, можно будет оказаться уже за пределами зоны, и на этой стороне улицы любой резидент зоны вправе застраховать любые свои риски в любой страховой компании республики.

По нашему мнению, при формировании режима функционирования страховых организаций-резидентов СЭЗ необходимо руководствоваться следующими соображениями.

Следует исходить из того, что первоочередная цель создания страховой компании на территории СЭЗ -- не есть страховые услуги резидентам зоны (при любом, даже самом благоприятном варианте развития СЭЗ это очень малое страховое поле). Создание такой компании следует рассматривать как стандартное инвестирование капитала в СЭЗ, в данном случае -- страхового капитала с целью получения продукта с большими экспортными возможностями. В нашем случае речь идет о страховых услугах.

Благоприятный режим функционирования страховых компаний на территории СЭЗ позволит:

-- обеспечить привлечение в зону чисто страхового капитала (в первую очередь, иностранного) в размере до \$1,5 млн. в качестве доли в уставном капитале;

-- резко повысить качество страховых услуг как внутри, так и за пределами зоны за счет внедрения новых страховых технологий;

-- в течение первых трех лет работы аккумулировать в виде страховых премий суммы порядка \$50 млн.;

-- обеспечить экспорт отечественных страховых услуг (в настоящее время он практически отсутствует в республике, за исключением случаев «бартерного» обмена страховыми рисками между РБ и Россией).

Таким образом, страховую ком-

панию на территории СЭЗ следует рассматривать как обычное предприятие, производящее, скажем, детскую одежду, а страховые услуги, и пользующееся всеми льготами, предусмотренными для резидентов зоны.

В то же время следует отметить, что сам по себе льготный налоговый режим не станет достаточным стимулом для привлечения новых страховых инвесторов. Страховщики во всем мире крайне консервативны и весьма неохотно идут на расширение своей деятельности путем создания новых компаний в перспективных регионах. В настоящее время Республика Беларусь оказалась далеко за пределами страховых интересов ведущих компаний Европы и Америки. Для них наиболее интересным регионом являются страны Восточной и Юго-Восточной Азии -- Малайзия, Вьетнам, Китай. Главным фактором, препятствующим внедрению зарубежных страховых компаний на отечественный рынок, является запрет на участие в капитале в доле, превышающей 49% (для иностранных участников). Но ведь опыт таких стран, как Венгрия, Эстония, Латвия и др. показал, что при несоблюдении подобного условия никакого реального «захвата рынка» не происходит. Трудно сказать, что для нашей республики лучше -- «захваченный иностранцами» страховой рынок с суммарным капиталом в \$1 млрд., инвестированным в экономику Беларуси, или «незахваченный и независимый рынок», абсолютно лишенный собственного капитала, с суммарными резервами в \$50 млн. Кстати, если Беларусь намеревается когда-нибудь стать членом ЕС, то ограничение на долю иностранного участника необходимо будет из нашего законодательства убрать, как это было указано России на недавнем совещании на острове Корфу.

В этой связи было бы целесообразным:

-- внести соответствующие изменения в Закон «О страховании», предусматривающие возможность увеличения доли иностранного участника в капитале

страховой организации свыше 49%, при условии, что уставный капитал будет составлять не менее 500 тыс. ЭКЮ;

-- разрешить страховым организациям-резидентам СЭЗ производить формирование страховых резервов и вести бухгалтерскую отчетность по методикам, соответствующим директивам ЕС в области страхования, то есть по единым общепринятым принципам;

-- установить особый режим размещения страховых резервов и инвестирования собственных средств для страховых организаций -- резидентов СЭЗ;

-- установить особый порядок передачи рисков во внешнее перестрахование таким образом, чтобы суммарные обязательства страховщика-резидента СЭЗ, переданные во внешнее перестрахование, не превышали 35% от общей суммы обязательств.

Но все вышеперечисленное не сыграет никакой роли для привлечения страховых инвестиций в зону, если не будет устранен ограничительный порядок использования валюты страховыми организациями. Страховые организации-резиденты зоны в безусловном порядке должны иметь право принимать страховые платежи в иностранной валюте по всем видам страхования, формировать резервы в инвалюте, выплачивать страховое возмещение в валюте страхования, переводить страховочные платежи в иностранной валюте. Обязательность продажи какой-либо части валютной выручки должна быть полностью компенсирована возможностью ее приобретения для целей страховой деятельности.

Напоследок хотелось бы сказать, что иностранные страховые компании придут в СЭЗ в последнюю очередь. В этом смысле их можно уподобить ракам: питаются они самой что ни есть непривлекательной едой, но жить могут только в чистой воде... Страховщики «питаются» за счет страхования от самых ужасных неприятностей, но, как и раки, сами при этом предпочитают находиться в безрисковой правовой среде.

Организация приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству специалистов страхового дела (агентов, менеджеров). Тел. 268-73-53.



квартал 1996 года денежная масса увеличилась на 14,2%, то в текущем году за такой же период -- на 12,9%. Сокращение темпов роста достигнуто прежде всего посредством ограничения кредитной эмиссии Нацбанка и активного проведения операций на денежном рынке с ценными бумагами правительства и главного банка.

За четыре месяца совокупная денежная масса увеличилась на BLR 10 трлн., или на 36,6%. В частности, ее рублевая составляющая возросла примерно на 40%, а валютная -- на 60%. На 90% прирост совокупной денежной массы произошел за счет снижения курса белорусского рубля и на 10% -- за счет увеличения ее абсолютной величины в долларовом эквиваленте.

Валютная составляющая совокупной денежной массы увеличилась почти на \$30 млн., или на 7%, при росте депозитов до востребования и сокращении срочных депозитов.

В условиях достаточно высокой инфляции отрицательные значения реальных процентных ставок по срочным рублевым депозитам обуславливают развитие нежелательных тенденций в структуре совокупной денежной массы. Не помогло и июньское решение Нацбанка обязать коммерческие банки принимать срочные рублевые вклады под 50% годовых, а валютные депозиты -- под 12% годовых. Как и прогнозировалось, банки либо перестали принимать срочные рублевые вклады, либо час-

тично обошли указание, пролонгировав старые договоры на прежних условиях. Объявленная с 25 февраля ставка рефинансирования Национального банка -- 42% годовых -- в апреле осталась на прежнем уровне. А с нынешним уровнем инфляции говорить о ее

В марте рефинансирование коммерческих банков в размере BLR 403,5 млрд. осуществлялось по средней ставке 12,2% годовых, что на 1,7 пункта ниже январской ставки. В целом фактическая ставка рефинансирования Национального банка в марте снизилась с 9,96 до 9,3% годовых. Ее реальная величина возросла с -5,4 до -1,5%, что значительно меньше, чем в России (примерно 2% в месяц).

Рефинансирование коммерческих банков по льготным ставкам, трудности банков с размещением кредитов на рыночных условиях привели к снижению средней ставки по вновь выданным кредитам (без межбанковских) с 4% в январе до 3,3% в марте. Реальная величина ставки в марте приобрела положительное значение -- 1%. Но сохранялось такое положение недолго: в мае ставка опять стала отрицательной.

Средние процентные ставки по всем кредитам снизились незначительно -- с 3,2% в январе до 3% в марте. Их реальная величина возросла с -7,3 до -0,7%.

Наиболее дорогие новые кредиты были у банка «Поиск» -- 70,8% годовых.

На рублевом депозитном рынке средняя стоимость вновь привлеченных рублевых депозитов в марте

Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
тел. (095) 203-12-57
(095) 335-00-44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
тел. (095) 330 79 22
(095) 203 46 66

"Право налогоплательщика избегать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никем не может быть оспорено."
Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США



ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

осуществляет регистрацию оффшорных компаний под юрисдикцией России на основании Закона Российской Федерации

"О Центре международного бизнеса "Ингушетия" № 16 - ФЗ от 30 января 1996 г.

Обращайтесь по адресу:

109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,
тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний:

г. Минск, тел. (0172) 10-13-87, 68-61-44

г. Минск, тел. (0172) 20-05-62

г. Гомель, тел. (0232) 53-65-46

...и последние станцы первыми!

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

С ПРОДАЖЕЙ БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ
МОЖНО ПОВРЕМЕНИТЬ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Принцип «отсутствие новостей — уже хорошая новость» в последнее время особенно точно характеризует положение дел на валютном рынке страны. На прошедшей неделе рынку не пришлось испытать потрясений из-за выхода каких-либо очередных документов или телеграмм, что, собственно, и не удивительно: для высшего руководства страны, как и для всех остальных ее граждан, начался отпускной сезон.

Недельные объемы торгов по валютам, котируемым на МВБ, достигнув максимума неделей раньше, лишь незначительно отклонились от своих отметок. Курсы валют изменялись более хаотично, но столь же незначительно. Полностью сохранились и основные тенденции работы коммерческих банков на рынке валют. Существенная потеря мобильности в снятии заявок на покупку валюты приковывает к бирже значительные средства клиентов и по-прежнему играет не на руку банкам. Предложение иностранной валюты на внутреннем рынке наличной валюты давно не удовлетворяет потребности в ней. Не помогает даже введение в 30% обменных пунктов режима работы только на покупку валюты.

Объем торгов по доллару США составил \$17,2 млн., что на \$142 тыс. меньше показателя предыдущей недели. Предложение при этом по-прежнему соответствовало достигнутому на предыдущей неделе уровню и составило \$14,3 млн. Курс американской валюты на МВБ при этом плавно переместился с отметки 26870 BLR/\$ (16 июня) до 26950 BLR/\$ (20 июня).

Межбанковский валютный рынок в данный период отличался практически таким же постоянством. Курс белорусского рубля на нем колебался в пределах 32000-33000 BLR/\$. В пятницу котировки были зафиксированы на уровне в 32470-32570 BLR/\$.

На ММВБ котировки «зайчик» росли стремительно и встретили сопротивление в районе 18,2 RUR/100 BLR. Подорожание белорусского рубля хронологически совпало с аукционом по размещению пятимесячных ГКО Беларуси. 17 июня по средневзвешенной цене 40,98% инвесторами было размещено RUR 141,68 млрд. Прогнозируя развитие ситуации на торгах по белорусскому рублю в Москве, следует учитывать несколько моментов.

Налоговые платежи, ставшие одним из факторов игры на повышение белорусского рубля, еще не завершены и продлятся до середины будущей недели. Поэтому есть вероятность, что белорусский рубль будет вторично атаковать отметку 18,2 RUR/100 BLR. Но налоговые платежи — это далеко не главная причина подорожания рубля. Недавнее снижение ставки рефинансирования в России с 36 до 24% окажет среднесрочное повышающее влияние на белорусский рубль. Если к этому добавить активное стремление Нацбанка Беларуси как можно скорее уравнивать курсы Москвы и Минска, то легко предположить, что возможности для игры на повышение «зайца» сохраняются даже после завершения периода налоговых отчислений. Уверенность операторов придаст и скорое сведение квартальных балансов.

Российский рубль, ранее удививший многих операторов МВБ своим падением по отношению к белорусскому рублю, на прошлой неделе сюрпризов не преподнес. Все пять торговых сессий он продержался на отметке в 4,57 BLR/RUR. Вместе с тем торги по российской валюте по-прежнему привлекали максимальное количество операторов МВБ — 16. При этом недельный объем торгов практически достиг RUR 28,8 млрд. и полностью соответствовал объему предложения.

Без резких скачков немецкая марка преодолела за неделю путь от 15500 до 15620 BLR/DEM. Недельный объем торгов при этом снизился на DEM 129 тыс.

И только курс украинской гривны был несколько переоценен на торгах предыдущей недели. Поэтому практически на всех торговых сессиях предложение значительно превышало спрос. А сама гривна снизилась с 17750 BLR/UAH в понедельник до 17100 BLR/UAH к пятнице. Недельный объем торгов при этом увеличился на UAN 1,047 млн. и достиг UAN 4,288 млн.



А также а/м ВАЗ-21093 финской сборки.
Г.г. Чернигов: (04622) 5-61-86, 5-61-90. Для справок в Минске: (017) 262-68-21, 262-68-22.

КОЛОДКИ
Лизинг на 5 лет
с правом выкупа
2-х этажная постройка 93-94г.
площадь 1 600 кв.м
1км от трассы Минск-Москва
Производственные помещения
+склад
+офис
Пол гектара земли
асфальт
рядом АЗС
наличие подъёмников
телефоны (017) 234-20-23, 276-34-84

ПОДРОБНОСТИ

БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ
НАМЕРЕН РАСШИРИТЬ СВОЮ РОЛЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Руководители центральных банков встретились в Базеле на ежегодном заседании Банка международных расчетов (БМР), так называемого, центрального банка центральных банков.

Эта встреча стала первой после того, как БМР предоставил членство в нем девяти центральным банкам развивающихся стран — России, Китая, Бразилии, Мексики и Южной Кореи. Расширение того, что первоначально являлось клубом центральных банков промышленно развитых, главным образом, европейских стран, стало лишь последней в целом ряде метаморфоз БМР.

В 30-е годы БМР служил в качестве банка для проведения военных репатриаций. После второй мировой войны он превратился в финансовое средство для осуществления плана Маршалла. Позже, до создания Европейского валютного института, он выступал в роли главного форума центральных банков ЕС. Сейчас, когда в течение 18 месяцев планируется создание Европейского валютного союза, роль этого учреждения находится под вопросом. Причем, то, что из 17 директоров БМР 12 представляют ЕС, делает его еще более шатким.

Расширение количества членов БМР — это первый шаг по

разрешению этого вопроса. Даже если бы не было Европейского валютного союза, экспансия и усиление независимости мировых финансовых рынков вынуждают БМР адаптироваться к ним. «С глобализацией финансов и с глобализацией интересов центральных банков БМР должен становиться более глобальным учреждением как по числу членов, так и по функциям», — считает генеральный директор этой организации Эндрю Крокетт.

Точно определить сферу деятельности БМР весьма непросто. Большая и, бесспорно, наиболее важная ее часть заключается в том, что банк выполняет функции секретариата, обеспечивающего руководителей ведущих центральных банков мира местом и соответствующей документацией для проведения их ежемесячных встреч. Кроме текущих условий денежной и экономической политики, БМР также обращает внимание руководителей центральных банков на более общие вопросы, с которыми они могут столкнуться в бу-

дущем, такие, как создание электронных денег. БМР выступает также в роли «хозяина» более специализированных комитетов. Наиболее известным из них является комитет по банковскому надзору или просто Базельский комитет.

В 1995 году этот комитет разработал первоначальный Базельский Конкордат, в котором представители группы десяти ведущих промышленно развитых стран, осуществляющие банковский надзор, определились в том, как им следует разделять ответственность банков, чья деятельность выходит за пределы национальных границ. В 1988 году к этому документу был добавлен комплекс стандартов по адекватности капитала, который был принят во всем мире, как Базельские соотношения. В прошлом году комитет расширил свою компетенцию за пределы «Большой восьмички», выпустив свои «Основные принципы эффективного банковского надзора», которые, как ожидается, в сентябре будут приняты во всем мире должностными лицами, осуществляющими банковский надзор. Подобным образом комитет по платежным и расчетным системам координирует усилия центральных банков по уменьшению или устранению финансовых рисков.

БМР остается банком с внушительной балансовой ведомостью и с около 7-8% от мировых резервов золота и валюты. Кроме приема депозитов от центральных банков, в прошлом он использовал свои ресурсы для обеспечения краткосрочного финансирования, к примеру, во время кризисов европейского механизма обменных ставок или во время мексиканского финансового кризиса 1995 года.

Золотые запасы БМР в слитках оцениваются в почти \$11 млрд. по рыночным ценам, хотя в отличие от своих немецких и швейцарских членов банк не планирует переоценку резервов. Это золото стало причиной того, что банк подвергся необычному для себя тщательному расследованию в прошлом году, в связи с возникшими вопросами по поводу происхождения золота, полученного банком от нацистского «Райхсбанка» во время второй мировой войны. Несмотря на то, что сразу же после войны БМР возвратил часть золота, которое было явно награбленным, он продолжал удерживать какое-то количество золота, безупречное происхождение которого точно не было доказано. Сейчас БМР принял решение открыть свои архивы в начале 1998 года.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

БАНКИР И АУДИТОР НАШЛИ ОБЩИЙ ЯЗЫК

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

По сообщению белорусского представительства литовского коммерческого банка Snoras, 9 июня председателем правления банка Раймондас Баранаскас и директором Вильнюсского бюро международной аудиторской компании Arthur Andersen Пером Мелером подписан договор о сотрудничестве.

Согласно документу аудит в банке Snoras будет проводиться четыре раза в год, в конце каждого квартала. Заключение договора является важным шагом к выходу банка

на международную арену. Результаты аудиторских проверок, публикуемые ежеквартально, позволят поднять престиж банка и могут стать своего рода индикатором его ста-

СПРАВКА «БДГ»

Банк Snoras создан 17 марта 1992 года. 27 марта 1997 года Национальный банк Беларуси зарегистрировал представительство АО Банка Snoras в Беларуси. За пять месяцев этого года прибыль банка составила \$1600 тыс. В текущем году планируется заработать около \$4 млн. Акционеры банка решили вдвое увеличить уставный фонд банка, составляющий сегодня \$5 млн.

бильности и надежности.

На пресс-конференции, посвященной этому событию, председатель правления банка Snoras Раймондас Баранаскас сказал: «Мы стремимся быть открытыми. Аудиторская компания Arthur Andersen поможет банку привести бухгалтерские отчеты в соответствие с международными отчетными стандартами, без чего, в свою очередь, невозможно внедрение на зарубежные банковские рынки».

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели								
	18 неделя 29.4	19 неделя 7.5	20 неделя 12.5	21 неделя 19.5	22 неделя 26.5	23 неделя 2.6	24 неделя 9.6	25 неделя 16.6	21 неделя 19.5
1. Объединенная ставка FIXRATE									
1 неделя	32	25	33	35	40	36	25	51	35
4 недели	38	40	38	30	35	41	33	40	30
2. Объединенная ставка DEPAR									
1 неделя	20	18	19	17	18	16	19	20	17
4 недели	33	32	33	33	34	32	36	37	33
3. Объединенная ставка на вкладов в СРБ DEPAR (USD)									
1 месяц	11,72	11,74	11,15	11,37	11,39	11,27	11,58	11,57	11,37
3 месяца	13,50	12,0	13,15	13,09	13,12	13,54	13,69	13,71	13,09
4. Индекс ФК	38,70	33,42	35,91	31,47	31,69	26,89	37,20	31,29	31,47
5. Индекс VolBond	388,20	261,74	424,29	492,50		721,59	337,89	670,25	198,36
1 неделя									
4 недели	30	30	31	33	32	35	32	34	33
6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.									
	647,36	807,74	679,30	660,08	604,93	423,85	684,52	720,09	660,08
7. Изменение курса USD на:									
МВБ	26530	26630	26650	26700	26730	26750	26820	26870	26700
ММВБ	36009	35994	35615	33984	32856	32624	33500	32549	33984
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	34133	33667	35413	33764	31917	31629	33300	32042	33764
	35825	36333	36213	35008	34820	32900	34600	33235	35008
8. Изменение курса DM на:									
МВБ	15320	15450	15820	15760	15850	15600	15560	15500	15760
ММВБ	20910	20963	21174	19533	19061	19461	18720		
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	18276	19915	19590	19584	19384	18140	18326	18235	18326
	22005	21911	21532	21567	21357	20112	20871	20194	21567
9. Изменение курса RUR на:									
МВБ	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,57	4,60
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,550	5,530	5,813	5,783	5,635	5,470	5,625	5,500	5,783
	6,038	6,035	6,670	6,250	6,250	5,843	5,850	5,750	6,250
10. Изменение курса UAN на:									
МВБ	19000	20050	19750	18650	18250	17600	17950	17750	18650
ММВБ	19751	19816	19607	18506	17782	17477	18011	17540	18506
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	18270	18811	18859	17819	17553	16446	17525	16762	17819
	20544	20787	21125	19783	19585	18378	19568	18634	19783

СОБЫТИЕ

Питаться быстро — веление времени

24 июня в выставочном комплексе «Минскэксโป» (пр. Машерова, 14) начнет свою работу 6-я международная ярмарка технологий и оборудования для пищевой промышленности и предприятий массового питания «Бистро-97», участие в которой примут около 80 белорусских и зарубежных предприятий. Организаторами этого мероприятия являются выставочное общество «Экспофорум», Министерство торговли Республики Беларусь.

Особенностью нынешней ярмарки стало то, что время ее проведения совпадает с переходом в практическую плоскость работ, проводимых в рамках национальной программы «Белорусское бистро». Наиболее представительной ожидается экспозиция предприятий-участников этой программы — МАЗа, «Атланта», «БелВАРа», «Планара», НИИ по переработке картофеля, НИИ мясомолочной промышленности и др.

Довольно интересными обещают быть разделы, посвященные торговому, холодильному, расфасовочно-упаковочному оборудованию, а также оборудованию для баров, ресторанов и кафе, для изготовления алкогольных и безалкогольных напитков и др.

Не оставит равнодушными посетителей широкий спектр продуктов питания, пищевых добавок, ароматизаторов, концентратов и замороженных изделий.

В рамках ярмарки «Бистро-97» будут работать специализированные выставки «Вина и напитки-97» и «Пиво-97». Показать свою продукцию на них решили 65 предприятий из Беларуси, Болгарии, Голландии, Латвии, Македонии, Молдовы, России, Словении, Чехии, Украины.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Чай. Он и в Беларуси — чай

Если и можно назвать какой-то напиток народным, то это отнюдь не квас, пиво или даже водка, а чай. По крайней мере, его пьют чаще и почти все. Ситуацию на рынке чая в Беларуси можно охарактеризовать следующим образом: дорогой — значит, хороший, дешевый — как правило, низкосортный грузинский. В 1995-1996 годах бельгийская фирма *Sipef*, которая традиционно продавала чай на мировом рынке в нефасованном виде, разработала собственную торговую марку чая — *Tjibuni Java* (его выращивают из черенков цейлонского чая, завозимых из Шри-Ланки). Этот чай собирают в Индонезии (остров Ява, чайный сад Чибунни), там же фасуют, пакуют и морским путем направляют прямо в порт заказчика. Чай *Tjibuni Java* стоит значительно дешевле, чем аналогичный по качеству продукт других фирм.

Tjibuni Java — высокогорный, листовой черный чай ручной сборки, изготовленный по методу *Рекое-2*. Это означает, что в сбор идут только 2 верхних, самых свежих и богатых витаминами листа. Солнце придает чаю тонкий, нежный аромат и насыщенный красный цвет. А пепел от находящегося рядом вулкана обусловил уникальные химические свойства почв. Этим объясняется необычайно мягкий и сладковатый вкус чая. *Tjibuni Java* не смешивают с другими сортами чая, чем достигается неизменная чистота вкуса напитка.

Таким образом чай, предлагаемый фирмой *Sipef*, отличается качеством, сопоставимым с высшими сортами индийского и цейлонского чая, и доступной ценой.

На белорусском рынке доверенным продавцом продукции *Sipef* выступает фирма «Диана».

Приглашаем посетить наш стенд № 5 на ярмарке «Бистро-97».

«Диана»:
г. Полоцк,
Замковый проезд, 4;
тел.: (02144) 6-27-06,
6-14-56, 9-23-15.

Ассоциация предприятий,
осуществляющая деятельность на рынках зерна, хлебопродуктов и с/х продукции,
**объявляет конкурс на вакантную должность
КОММЕРЧЕСКОГО ДИРЕКТОРА**
(работа по организации поставок и продаж составляющих комбикормов).
Требования к претендентам: высшее образование, опыт внешнеторговой деятельности, опыт практического использования знаний хозяйственного права, навыки работы на ПКМ, возраст — 25-35 лет.
Тел. 231-20-48 (с 9.00 до 17.00)

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

BST: «Проблем с реализацией у нас нет»

Фирма *BST* работает на белорусском рынке спиртных напитков 6 лет. В середине прошлого года, организовав в Гомеле собственное производство, она стремительно вырвалась в лидеры винодельческой промышленности Беларуси. По данным Белпищепрома, на долю *BST* приходится примерно половина всех виноградных вин, произведенных в 1996 году в нашей стране (прирост — около 10% в месяц).

В настоящее время на заводе в Гомеле выпускается до 800.000 бутылок и 300.000-400.000 тетрапакетов вина в месяц. Среди продукции завода 4 вида ликерных вин и 3 — вермутов, производимых по венгерской технологии. Кроме того, в ассортименте постоянно присутствуют 3-4 наименования крепленых вин и 4-5 — марочных, таких как «Фетяска», «Алнготе». Производятся также розлив 5 видов крымских вин, например, всем известный «Старый нектар».

По словам финансового директора *BST* Александра Соловьева, проблем с реализацией у фирмы нет. В настоящий момент заключены договоры на поставку вин с почти 400 торговыми посредниками и торговыми организациями, как отечественными, так и российскими. Причем покупатели готовы брать значительно больше, чем может производить *BST*.

Секрет успеха фирмы, в первую очередь, — в ценовой конкурентоспособности при высоком качестве. Так, например, цена ликерных вин составляет 34.000 руб., вермута — 67.000 руб., «Фетяски» — 42.000 руб., что почти в 2 раза ниже цен на аналогичные импортные напитки. *BST* работает только с натуральными виноматериалами высокого качества, закупаемыми в Болгарии, Украине и Молдове. Большое внимание уделяется эстетике: красиво оформленные бутылки завозятся из Венгрии и Польши.

Отвечая на вопросы корреспондента «Конъюнктуры», г-н Соловьев с гордостью отмечает:

— В рекламе мы не нуждаемся. Однако у виноделов есть ряд проблем, возникших не по их вине. Практически все сырье нам приходится закупать за рубежом. А это требует валюты. Приобрести же ее в Беларуси практически невозможно. Именно это и является главным фактором, препятствующим развитию предприятия.

— То есть для вашей успешной работы необходима либерализация валютного рынка?

— Сейчас в пору говорить уже не о либерализации, а о легализации, потому что легальный валютный рынок в Беларуси, по существу, отсутствует. Мы вынуждены предоставлять значительную часть нашей продукции в Россию с минимальной прибылью (там очень жесткий рынок), а иногда и без нее, лишь бы получить валюту для расчетов с нашими поставщиками. Очень хотелось бы, чтобы белорусские заводы вышли на такой уровень, который позволил бы производить закупки сырья не у зарубежных поставщиков, а в пределах Беларуси. Это касается и монополиста в производстве гофротары — светлогорского комбината, и производителей стекла (сегодня, пожалуй, только лдский завод, работающий на не-

мецком оборудовании, отвечает современным требованиям). Переоснащение производства белорусских заводов до какой-то степени упростило бы решение проблем с валютой. Но для того, чтобы провести это переоснащение, им нужна помощь государства.

— Вас не устраивает качество продукции этих заводов?

— И не только. Вы заметили, что импортные ящики рассчитаны на 6 бутылок. Это то количество, которое человек может взять домой, если, например, к нему приходят гости. А кто будет брать 20 бутылок? Вот вам пример внимания к потребителю. Есть и еще одна проблема...

— Налог?

— Как раз таки сейчас налоговая система у нас достаточно грамотная (акциз 20-25% — это вполне приемлемо). Дело в другом. Любое государство, имеющее собственных производителей алкогольных напитков, проводит политику их защиты.

Ведь предприятия, подобные нашему, приносят бюджету огромные прибыли (*BST* ежемесячно отчисляет в бюджет 6-7 млрд руб.). Однако у нас в стране мы не видим четкой политики в отношении винодельческой промышленности. Статистические данные Белпищепрома показывают, к чему это привело: несколько лет назад в Беларуси производилось 10 млн дал виноградных вин, 5 млн дал — плодово-ягодных и 3 млн дал — водки. В 1996 году картина изменилась — было выпущено 12 млн дал водки, 6 млн дал — плодово-ягодных и только 1,5 млн дал — виноградных вин.

После заключения известных соглашений с Россией нередко происходит бездумное перенесение различных нормативных актов этой страны на нашу почву. Россия имеет собственные виноградники, поэтому ее законодательство защищает от зарубежных конкурентов не только производителей готового вина, но и сырья. В принятом же Советом министров постановлении «О квотировании и лицензировании ввоза спирта и спиртосодержащих изделий на территорию Беларуси» не была проведена грань между алкогольными напитками и сырьем для винодельческой промышленности. В результате вся отрасль была парализована на 2 месяца. Потом разобрались, в постановление внесли поправки, но предприятия уже понесли огромные убытки, часть сырья пришла в негодность. Если наше правительство по примеру России введет акцизы на импорт виноматериалов (по слухам, они составят 0,5-0,75 ЭКЮ/л), то по отечественным производителям будет нанесен еще один удар. После такого нововведения цены на вино в розничной торговле подскочат на 35.000-40.000 руб. А это значит, что одно из главных преимуществ белорусских винодельческих заводов в конкурентной борьбе — относительно низкие цены — будет утеряно.

Фирма *BST* приглашает посетить свой стенд № 68 на ярмарке «Бистро-97».

Тел. в Гомеле: (0232) 53-19-97,
53-36-89;
тел. в Минске: 236-30-41,
236-36-17.

МЫ ДЕЛАЕМ МИР ПРОДУКТОВ НЕОТРАЗИМЫМ

ЗАО «Истела Роса» представляет в Беларуси крупнейшего в мире производителя пищевых ароматизаторов и парфюмерных отдушек — концерн *Firmenich*.

«Истела Роса» предлагает: концентраты для приготовления более 30 видов безалкогольных газированных напитков (крем-сода, тархун, кола, тоник, квас, цитрусовые и фруктовые напитки и др.), слабоалкогольных напитков (джин-тоник, пина-кола и т.п.), фруктовых сиропов, сокоосодержащих напитков, ароматизированного вина; различные ароматизаторы для любых пищевых продуктов и технологий. Кроме того, «Истела Роса» является дистрибутором швейцарского концерна *CPC Foods*, владеющего торговыми марками

Knorr (супы и бульоны), *Helmann's* (майонезы), «Деликат» (приправы) и др., а также дистрибутором ведущих европейских заводов по переработке орехов (*Chaka, Duyvis, Vamvalis, Churuka*). Фирма сотрудничает с крупнейшими производителями пищевых продуктов, использующими в своем производстве ароматизаторы *Firmenich* (газированная вода в пэт-бутылках 1,5 и 2 л, соусы и майонезы, сокоосодержащие напитки, чипсы, крекеры и др.).

«Истела Роса» заинтересована в региональных представителях по Беларуси.

Приглашаем посетить наш стенд № 29 на ярмарке «Бистро-97». На все контракты, заключенные в период проведения «Бистро-97», скидка — до 15%.

Knorr *Istela Rosa* *Firmenich*
г. Минск, пер. Краснозвездный, 12
т/ф: 213-37-73, 213-31-71

ПРОДУКЦИЯ БЕЗ КРАСИТЕЛЕЙ И СИНТЕТИЧЕСКИХ ДОБАВОК

ОАО «Рыбокомплекс» уже 25 лет успешно работает на белорусском рынке продовольствия. За 1996 год объем продаж АО составил \$3 млн. Основными направлениями его деятельности являются переработка, хранение, реализация рыбо- и морепродуктов.

Сегодня в ассортимент, предлагаемый предприятием, входят:

- свежемороженая рыба;
- соленая и пряная рыба;
- рыба горячего и холодного копчения;
- пресервы;
- морская капуста;
- разнообразная рыбная кулинария.

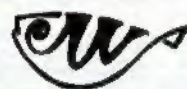
Замораживание и хранение продукции осуществляются в холодильных и низкотемпературных

морозильных камерах с соблюдением самых жестких стандартов.

«Рыбокомплекс» поставляет свою продукцию практически во все торговые предприятия нашей страны. Благодаря прямым связям, потребитель получает качественный товар по самым низким ценам.

Предприятие отличается надежностью и стабильностью в бизнесе. Именно поэтому у него — огромное количество постоянных партнеров, среди которых поставщики рыбных товаров и покупатели всех форм собственности.

Весь спектр продукции ОАО «Рыбокомплекс» будет представлен на стенде № 69 на ярмарке «Бистро-97».



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
Рыбокомплекс

г. Минск, пер. Стебенева, 2
тел.: 275-19-24, 275-12-14, 275-15-02

НЕСЛЫШАННЫЕ СКИДКИ — ТОЛЬКО ДО 1 ИЮЛЯ!

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ из Германии (все, любых типов магнитных (новые и б/у))	вешала 200 250 DM
тележка 70 75 DM	вешала 100 150 DM
корзинки 30-60 см — 25 DM 100 см — 30 DM	пристенная горка 200 60-320 DM
двусторонняя горка 60-300 DM	холодильное оборудование 1000-1200 1500-4000 DM на 1 м
стол для говаров 100 120 DM	

+ новые поступления!
ул. Уральская, 9
(017) 235-23-03, 235-30-22

■ ПРАКТИКА

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ								
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывтие	Цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание	
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горюч, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 226-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка	
 ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка	
	универсальная система стальных труб, вешала, стекла, потолки		полимерное	по желанию	от 100			
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый				
	женские мазевки (горки)		пластик	черный, белый	8			
	глухие прилавки							
МЕАКОР	остекленные прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерева	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство	
	горки							
ЮРКОВ	панорамы, витрины, вешала, стекла	Италия, Беларусь	хром, ламинат	по желанию	?	260-8082 215-9711	индивидуальное проектирование, доставка, установка	

ность следует предложить самому незагруженному сотруднику, имеющему вкус к кухне (не обязательно женщине). А можно пригласить и повара, которому современно, не исключено, найдется место в штате.

**МЕБЕЛЬ
ИЗ
ФИНАЛЯНДИИ**

**Лучшие
кухонные
гарнитуры**

более 750 оттенков
9 пород древесины

спальни, мягкая мебель,
ванные комнаты, сауны,
шкафы

с раздвижными дверцами
по индивидуальным заказам

*Приглашаем
к сотрудничеству
дизайнеров и архитекторов*

г. Минск, ул. Московская, 1
тел. 222-05-34

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ЭКОЛОГИЯ ЖИЛИЩА

Окна, которые мы выбираем

Каждый год с наступлением летнего зноя мы открываем настежь окна, чтобы не задыхаться в квартире. Но вместо желанной прохлады в дом врываются оглушительный грохот и убийственный букет запахов бензина, гаря и пыли, столь хорошо знакомые жителям центра города.

Возможно ли хоть как-то защититься от этой напасти? Как спасти легкие и нервную систему от агрессивного натиска внешней среды? Многие годы эти вопросы оставались без ответа. Обладатели квартир в центральных районах города обитали за наглухо закрытыми окнами, покорно платя своим здоровьем за удовольствие жить в удобном месте.

К счастью, времена меняются. Сегодня огромное число фирм предлагают услуги по установке чудо-окон, способных стать надежным заслоном на пути шума и пыли.

Но как найти то окно, которое необходимо именно вашей квартире? Как избежать необоснованных трат и при этом не проиграть в качестве?

Стеклопакет, или «Многослойный бутерброд»

Если вам в наследство от ЖЭСа достались хорошие оконные рамы из натурального дерева и вы

ярый сторонник экологически чистых материалов, смело выбирайте наиболее простой и дешевый способ, при котором из уже существующей рамы вынимается старое стекло и на его место устанавливается новый стеклопакет. Он может быть 1-камерным, т.е. состоять из 2 стекол толщиной от 3 до 30 мм, находящихся на расстоянии 6-30 мм друг от друга.

Пакет герметично запаян и оснащен для жесткости металлическим профилем. Воздушное пространство между стеклами служит эффективным звуко- и теплоизоляцией. Впрочем, еще более надежным буфером может выступать инертный газ. Но если этой защиты явно недостаточно, никто не мешает установить дополнительный барьер на пути шума и пыли — 3-е стекло.

В таком обновленном виде окно герметично закроет вашу комнату от любых вредных воздействий воздуха с улицы. Внешне оно никак не изменится, а вот мыть его станет значи-

тельно легче — не нужно будет открывать внутренние створки. Да и стекла теперь устанавливают, как правило, шлифованные — с них пыль и грязь смываются одним взмахом. Не нуждается такое окно и в утеплении на зиму. И еще одна приятная деталь — отныне ваш подоконник будет всегда чистым, без налета копоти с улицы.



Пластиковые окна, или Всё как в сейфе

К сожалению, не все могут похвастаться хорошей сохранностью оконных рам. Зато многие испытали на себе все прелести перекошенного окна с неработающими затворами, которые под силу закрыть, только навалившись всей семьей на непокорный шпингалет. Избавиться от подобных неприятностей следует кардинально — поставив пластиковое окно.

Впрочем, не такое уж оно и пластиковое, поскольку его жесткость в большинстве случаев гарантирована металлическим профилем внутри рамы. В отличие от обычного деревянного такого окно исключает какие-либо щели или перекосы. Оно закрывается так же плотно и надежно, как дверца банковского сейфа.

При этом любители экспериментов в области дизайна получают поистине безграничные возможности. Правда, чаще всего наши осторожные граждане, проживающие в типовых домах,

предпочитают ничем не выделяться и выбирают традиционную форму окна. Но даже они не могут устоять перед возможностью открывать его сразу в нескольких плоскостях.

Поскольку пластиковое окно имеет гораздо больше степеней свободы, оно не нуждается в форточке. Но при желании ее можно симитировать.

В основе остекления пластиковых окон — уже знакомый нам стеклопакет с полным набором защитных функций. А вот новая рама из полимер-

ных материалов станет дополнительным украшением интерьера, т.к. имеет весьма эстетичный вид. Она не требует покрытия масляной краской или лаком, не гнет и не корчится, очень легко моется и способна сохранять товарный вид в течение нескольких десятилетий.

Деревянные окна, или Скрипка Страдивари

А как быть тем, кто не слишком дружит с полимерами у себя дома? Кто в любой ситуации отдаст предпочтение натуральным материалам? Их положение относительно не безнадежно. Многие фирмы предлагают сегодня деревянные окна, не уступающие по своим

качествам пластиковым. Правда, стоят они значительно дороже, поскольку технология их изготовления чем-то напоминает процесс создания дорогой скрипки.

Оконный профиль особым образом склеивается из многих слоев твердых пород дерева, таких как ясень, бук, дуб. Процесс этот очень трудоемкий — ведь от правильности сборки зависят главные параметры жесткости и герметичности рамы.

Кроме того, дерево обрабатывается специальными влагостойкими составами. И только после этого в раму вставляется стеклопакет. Став владельцем такого окна, вы можете быть абсолютно уверены в его экологическом чистоте.

Для того чтобы избежать подделки или некачественной продукции, приобретайте деревянные окна у надежных фирм-производителей.

По материалам печати

ГИД

Где заказать окна и двери

«ДОВАНА»

(г. Минск, пр. Ф.Скорины, 1 (г-ца «Минск»), тел.: 220-05-57, 220-05-64, 220-00-23, 220-05-63)

Предприятие «Дована» работает на строительном рынке с 1995 года. Оно имеет свой цех по производству окон и дверей любых конфигураций и цветов. Для их изготовления «Дована» использует армированный 3-камерный оконный ПВХ-профиль австрийской системы Horizont производства Чехии. Этот материал сертифицирован в Германии.

По индивидуальным заказам «Дована» может изготовить павильоны из металлоконструкций. На всю продукцию предприятия гарантия — 3 года.

Кроме того, фирма выполняет широкий спектр ремонтно-отделочных работ.

«ЛЮКС-ГЕЯ»

(г. Минск, ул. Кирова, 14; тел.: 227-24-72, 227-76-73)

Фирма «Люкс-Гей» уже 3 года производит оконные блоки и балконные двери из ПВХ. Технология и материалы — канадские. Потребителю предлагается более 16 видов конфигураций оконных блоков. Все открывающиеся проемы снабжены противомоскитной сеткой. Тип открывания — американский: в плоскости (скользящая рама) и наружу. Это удобно при использовании штор и жалюзи. Материал, который применяется при изготовлении стеклопакетов, уникальна: она гасит звуковые колебания и поглощает влагу. Поэтому окна не запотевают и не промерзают. Конструкция оконного блока позволяет обходиться без металла внутри в качестве арматуры. Это удешевляет окно и делает его более теплым.

С образцами окон и дверей можно ознакомиться в офисе фирмы.

«ОРБИТА»

(г. Минск, ул. Киселева, 4, 1-й подъезд; тел.: 213-37-77, 213-46-27)

Одним из лидеров по производству изделий из ПВХ в Беларуси является компания «Орбита».

Имея собственное производство, она предлагает самый широкий выбор конструкций из армированного пластика по технологии немецкой фирмы Plus Plan: окна и двери (наружные, балконные и внутренние), офисные перегородки, фасады и др. Вся продукция характеризуется высокими показателями тепло- и звукоизоляции. Гарантия — 2 года.

Компанией взят за основу европейский стандарт качества и сервиса.

Приглашаем посетить демонстрационный зал компании «Орбита».

ПРЕДПРИЯТИЕ «DOVANA»

ОКНА, ДВЕРИ

перегородки

из PVC

Производство, монтаж, гарантия.



т/ф 220 05 57
тел.: 220 05 64
220 00 23



ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ
ТЕПЛОГО
КОМФОРТА

ИЗГОТОВИМ
И УСТАНОВИМ
В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА,
БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ,
ОФИСНЫЕ
ПЕРЕГОРОДКИ
ИЗ ПЛАСТИКА
канадские материалы
и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ
СЕТКИ
ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г.Минск, ул.Кирова,14

т/ф (017) 227-76-73

тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

товар сертифицирован

ЖАЛЮЗИ
РОЛЛЕТЫ
МАРКИЗЫ
РАТНАТОРЫ CALIDOR
ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

т/ф: 266-06-99
269-12-15
266-04-01

«Орбита»: тел.: 213-37-77, 213-46-27, факс 236-66-38

Эмо ваш дом? А это уже...
ОКНА
ДВЕРИ
ПЕРЕГОРОДКИ
из ПВХ

«Орбита»: тел.: 213-37-77, 213-46-27, факс 236-66-38

Тема следующей полосы «Интерьер» — кровельные материалы. Прием рекламы — до 27 июня. Т/ф 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА					
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	мон. ценные камни (0,1 м)	Бразилия	с 5-1	клад, предукт, ренн, шидок	21 02/018 1/13
	универсальные материалы (0,1 м)		5-1		
	клад, мастики, герметики		-		
ВДД	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60 000, 70 000, 120 000 руб./кв.м		250-8996
ГОРО	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 10,3 \$/кв.м	на тоном покупателям предоставляются скидки	226 0312 227 6138
	потолочные светильники	Италия	от 3,9		
	стенной и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,4 \$/кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 0,9 м)	Польша	от 7,95 \$/кв.м	аперные на белорусском рынке: «Аполониста» (плитка, склеив, строг, еловый, организация)	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 1 \$/кв.м		
	пластиковые панели Deseritick (0,5 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 \$/кв.м		
	виниловый	Индия	от 4 \$/кв.м		
ИЛМАКС	стеновые и потолочные панели (кладный) из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7,9 \$/кв.м от 18,5 \$/кв.м	гибкая система складок	от 235 7601, ренн, 213 203
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 \$/кв.м	клад	213-4056 2331881
ОРБИТА	окна и двери из ПВХ	Беларусь	от 88	гибкая система складок	213 3777 213 4627 236 6638
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (кладный) из ПВХ	Канада	от 8 \$/кв.м	клад	234 8630 234 9218
	водосточные желоба (трубы) из алюминия	США	от 4,53 \$/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от 51		236 7470 74 984

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976), ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ						
Фирма	Жалюзи		Роллеты		Маркизы	
	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка
ЛИГОС-ЮНИОН	гориз.	вертик.	от 12	от 15...28	от 12	от 15...28
	от 12	от 15...28	от 12	от 15...28	от 12	от 15...28
МАКИНВЕСТ	гориз.	вертик.	от 12	от 15...28	от 12	от 15...28
	от 12	от 15...28	от 12	от 15...28	от 12	от 15...28
ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ						
Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 \$/кв.м	226 0312 227 6138
	рулонное ПВХ покрытие Armstrong	Швейцария	2	160, 200	от 12,9 \$/кв.м	
	ПВХ плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 \$/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0		от 3,8 \$/кв.м	236 1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200-300	от 5,2 \$/кв.м	213 4056 233 1881
	ковровое	Бельгия	3, 6	400	5,45, 7,75 \$/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое на пористой основе	Франция	6	400	8,6 \$/кв.м	168 4746

ВСЕ МИР НА ЛАДОНИ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ																								
СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТП.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН	СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТП.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН	
ГРЕЦИЯ	Катерини, Халкидики	О	10-12	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск по заказу, трансфер, межд. авт.	Минск	от \$517, скин. д. дет.	ОЛИМПИ	228 1818 228 1976	УКРАИНА	Вилково, Приморское (Одесская обл.)	О	11-12	авто	пост.	2-4-мест	пак: жск на Днестр в Итали	Минск	\$160 (с проездом) впр \$10 деп	КОМКОН-ТУР	228 1426 227 16526 228 1241	
	Оливия	О+З	11	авто/авто	пост.	апарт	по выбору трансфер, курорт сбор, межд. авт.	Минск, Минск-2	от \$325/480	АМИДА	226 5869 226 5568 226 1035		Евпатория, Визинто (г.н. Евпатория)	О+П	12	по заказу	сам	пост	пансионат, панс. 4 раз пит. курорт сбор, межд. авт.	Минск	от 17 \$/сут	АМИДА	226 5869 226 5568 226 1035	
	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авто/авто	пост.	2-4*, апарт	по выбору трансфер, курорт сбор, межд. авт.	Минск	от \$380	ДАБАККО-ТУР	231 4481 269 1913		Затона, Приморское (Одесская обл.)	О	12	ж/д	жизн. авт.	пансионат	пак: трансфер	Минск	от \$135	ГЕРМАИДА	232 0453 232 0453 232 43018	
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авто	пост.	2-4*, апарт	по выбору трансфер, курорт сбор, межд. авт.	Минск	\$360/390/от \$460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	251 3739 255 1668		Крым (г.н. Песчаное, Николаевка)	О	14	авто/ж/д	жизн. авт.	пансионат д/о	пак: жск	Минск	от \$275	АЛАТАН-ТУР	222 3261 226 8423 268 3155	
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авто	пост.	2-5*, апарт	по выбору трансфер, межд. авт.	Минск-2	от \$540	JETTRAVEL	227 6775 221 5927		курорт Коблево (Одесская обл.)	О	12	авто	жизн. авт.	пансионат «Лазурный берег»	жск	Минск	от \$175	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220 4638 220 5997 0222 415900	
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+З	8, 11, 15	авто/авто	пост.	2-5*	п/пак: (жск, стол), жск, пид, трансфер	Минск, Киев	от \$250 + авиа	ТЕХНОСТАР	268 5669 268 4774	ФРАНЦИЯ	Одесская обл. (Черное море)	Д	12-14	ж/д	жизн. авт.	отдыхов лагерь	5-раз пит., трансфер	Минск	\$130-140	ГЕРМАИДА	232 4311 232 0453 258 43018	
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+З	8, 11, 15	авто/авто	пост.	3-5*	п/пак: (жск, стол), жск, пид, трансфер	Минск, Киев	от \$560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220 4638 220 5997 0222 415900		Ялта, Алушта, Евпатория, Севастополь, Феодосия	О, П	10-15	авто, ж/д	пост	1-3 мест, домики	пак	Минск	от 7 \$/сут	КАСТРОТУР	227 1496 227 1495	
ИЗРАИЛЬ	Лечение на МЕРТВОМ МОРЕ (от 18 дней, \$1050) ОДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, \$830) ОДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, \$670)	О	7-14	авто	пост.	3-5*	п/пак: межд. авт., вызов межд. авт.	Минск	от \$850	АЛАТАН-ТУР	237 7987		Автомобильные туры: ПАРИЖ-БЕРЛИН (\$290 + виза), ПРАГА-ПАРИЖ-БРИССЕЛЬ-ПОКСЕМБУРГ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (\$345 + виза) ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОДЫХ НА ПАЗУРНОМ БЕРЕГУ (Ничи, Монте-Карло)	ТУРЛОКС										228 3270 228 3593 213 3339
	ЖСКОУСИОННЫЙ ТУР (1, 15, 29/07 авиа из Минска по вторникам, 3-5* в программе: Натани, Йерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массад, Тель-Авив, Яффа, Назарет и др.)	О	7-14	авто	пост.	3-5*	п/пак: межд. авт., вызов межд. авт.	Минск	от \$930	АЛАТАН-ТУР	226 1444 226 8422 Я. Кулава, 21		Индивидуальные туры, экскурсия по заказу (от 3-5*)	РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО										237 8534
	ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЕ (7-14 дней, отели 2-5* трансфер, гид, прокат авто) СКИДКИ ДЕТАМ!	О	7-14	авто	пост.	3-5*	п/пак: межд. авт., вызов межд. авт.	Минск	от 480 у.е	РЕСТ-МАРКЕТ	235 9353 226 9299		Ничи, Каньи, Антиби	О	от 8	авто, авто	жизн. авт.	3-5*, апарт	проживание, трансфер, межд. авт.	Минск	по стр	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
ИСПАНИЯ	Коста Брава, Коста дель Соль, о. Менорка, о. Тенерифе	О	8, 15	авто/авто	пост.	3-5*	п/пак: жск пид, трансфер, межд. авт.	Москва, Минск	от \$845, скин. д. дет.	АЛАТАН-ТУР	226 1444 226 8422 Я. Кулава, 21	ФРАНЦИЯ	Париж-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2-3*	жизн. авт. в Праге, Париже	Минск	\$320 + виза впр. \$285	КОМКОН-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243	
	Коста Брава, Коста Дорада	О	10-11	авто	пост.	3-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$660	КОМКОН-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	О+З	9	авто	пост.	2-3*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	от 310 у.е + авиа	ТРЭВЕЛ	226 4627 220 8066	
	Коста Брава, Пласа д'Ара	О	12	авто	пост.	3*	п/пак: жск, гид, авто, трансфер, межд. авт.	Минск-2	от 650 у.е	ТУРЛАЙН	232 4677 232 4855		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	10	авто	пост.	2-3*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$345 + авиа	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	228 1241 228 1242 228 1243	
	Коста Брава, Салоу	О	10	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$650	JETTRAVEL	227 6775 221 5927		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	10	авто	пост.	2-3*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$345 + авиа	ГАЛАР-ЭКСПО	228 1241 228 1242 228 1243	
	Коста дель Соль, Канари, Балеары	О	8, 15	авто/авто	пост.	2-5*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск, Москва, Варшава	от \$680	БЕЛФЕР	234 0631 269 0097		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	10	авто	пост.	2-3*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$345 + авиа	ГАЛАР-ЭКСПО	228 1241 228 1242 228 1243	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991	ЧЕХИЯ	Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11, 14	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11, 14	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11, 14	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
ИТАЛИЯ	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991	ЧЕХИЯ	Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991	ЧЕХИЯ	Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
	Коста Дорада, Коста Брава	О	10, 11	авто	пост.	2-4*	п/пак: жск, обширная жск, прог.	Минск-2	от \$639	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991		Париж-Париж-Берлин (Бриссель)	Э	9	авто	пост.	2*	жизн. авт. в Париже, Брисселе	Минск	\$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1668	
ИТАЛИЯ																								

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Полное наименование	Г	Цирк.	5 Продавец	Телефон
Epson LQ-700	3 pin, 8x16x100mm, 200dpi, 850x200, 1100, 50mm	12	150	ICS	238-5282
Epson LQ-300	3 pin, 2 pin, 8x16x100mm, 240dpi, color, 800x1000, 50mm	12	145	ICS	238-5465
Epson LQ-300	3 pin, 2 pin, 8x16x100mm, 240 dpi, 50mm	12	150	TAPR	238-7999
Epson LQ-300	3 pin, 2 pin, 8x16x100mm, 240 dpi, 50mm	2	155	ALNET	238-5465, 210-0772
Epson LQ-300	3 pin, 2 pin, 8x16x100mm, 240 dpi, 50mm	2	155	FALCON	234-4336, 234-4470
Oliv ML 260	3 pin, 300x400x25, 50mm	2	299	BEI-AMC	234-7972, 234-7252
Oliv ML 3320	3 pin, 300x400x25, 280, 5 copies	12	439	BEI-AMC	234-7972, 234-7252
Oliv ML 3320	3 pin, 435x487, 730dpi, 30, column	24	445	BEI-AMC	249-9078, 249-9001
Oliv ML 521 extra	3 pin, 433x518dpi, 30, col., intelligent head	24	575	BEI-AMC	249-9078, 249-9001
Printhead	1150	113	75	FOOTMAN	238-5000, 238-5465

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Epson FX-2170	3 pin, 216x240mm, 640dpi, 50mm, 50mm, 50mm	12	569	ICS	230-6480
Epson FX-700	3 pin, 216x240mm, 360dpi	12	439	TAPR	238-7999
Epson FX-700	3 pin, 2 pin, 216x240mm, 360dpi, 50mm, 2400, 50mm	12	429	ICS	238-5465
Epson FX-1070	3 pin, 50mm, 360dpi, 50mm	12	440	FALCON	234-4336, 234-4470
Epson FX-1070	3 pin, 2 pin, 216x240mm, 360dpi, 50mm, 100, 50mm	12	280	ICS	230-6480
Epson FX-1070	3 pin, 2 pin, 216x240mm, 360dpi	12	295	TAPR	238-7999
Epson LQ-1050	3 pin, 50mm, 240dpi, 50mm	12	280	ICS	234-4336, 234-4470
Epson LQ-1050	3 pin, 50mm, 240dpi, 50mm	12	295	ALNET	238-5465, 210-0772
Epson LQ-1050	3 pin, 50mm, 240dpi, 50mm	12	280	ICS	234-4336, 234-4470
Oliv ML 521 extra	3 pin, 433x518dpi, 35, column, intelligent head	12	618	BEI-AMC	249-9078, 249-9001
Oliv ML 332	3 pin, 378x730dpi, 20x, 5 copies	12	480	BEI-AMC	234-7972, 234-7252
Oliv ML 365	24 pin, 600dpi, 240x500mm	12	1310	BEI-AMC	234-7972, 234-7252
Oliv ML 3321	3 pin, 435x387, 730dpi, 135, column	24	445	BEI-AMC	249-9078, 249-9001
Oliv ML 521 extra	3 pin, 433x518dpi, 35, col., intelligent head	24	618	BEI-AMC	249-9078, 249-9001

DELTA
234-7972, 234-2252

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Canon BJC-210C	AM, 720dpi, 300mm, 240mm, 50mm, 50mm	12	240	BEI-AMC	249-9078, 249-9001
Color Stylus 4000	AM, 720dpi, 300mm, 240mm, 50mm, 50mm	12	240	BEI-AMC	249-9078, 249-9001
Epson Stylus 200	AM, 720dpi, 300mm, 240mm	12	180	TAPR	238-7999
Epson Stylus 200	AM, 720dpi, 300mm, 240mm, 50mm, 50mm	12	174	ICS	230-6480
Epson Stylus 600C	AM, 440x720dpi, 600mm, 320mm, NEW, 50mm	2	360	ICS	230-6480
Epson Stylus 600C	AM, 1440x720dpi, 600mm, 320mm, NEW, 50mm	2	519	ICS	230-6480
Epson Stylus Color 800	AM, 440x720dpi	2	570	TAPR	238-7999
Epson Stylus 100	AM, 360mm, 300mm	2	555	TAPR	238-7999
Epson Stylus 100	AM, 720dpi, 300mm, 240mm	12	485	FALCON	234-4336, 234-4470
Epson Stylus 100	AM, 720dpi, 300mm, 240mm, 50mm, 50mm	12	480	ICS	230-6480
Epson Stylus Color 10	AM, 720dpi, 300mm	12	219	TAPR	238-7999
Epson Stylus Color Pro X	AM, 720dpi, 300mm, 240mm, 50mm, 50mm	2	360	ICS	230-6480
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm	2	80	FALCON	234-4336, 234-4470
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	SUNRISE	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	200	COMPTON	221-4336, 221-7140
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	SUNRISE	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP Deskjet 400	AM, 600x300mm, color, 50mm, 50mm, 50mm	12	197	ARTNASH	238-7999
HP					

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ: быстро и надежно!



intel.

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО
ВОЗМОЖНОСТИ
ПАРТНЕРОВ

intel. EtherExpress Pro 10	\$49
Intel EtherExpress Pro 100	\$79
Intel Express 10/100 Stackable HUB 12 port	\$1379
Intel Express 100 Standalone HUB 8 port	\$570
Intel Express 100 Switching HUB 8/12 port	\$2970
intel Express Routers	\$1199

Link Technologies:
1-й Твердый пер. 5.
Тел: (017) 236-22-51,
236-22-52, 210-00-54.
E-mail: OEM@LINKT.NSUY Minsk BY



АВТОМОБИЛИ		2000	228-0799
Мототехника 24 июля 199 г.			
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА			
Тракторы МТЗ всех модификаций	?	ОРИАНТАЦИЯ	232-6354, 232-5780
ЗАПЧАСТИ			
Запчасти к тракторам и агрегатам			224-4667
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Автомобили ЗАЗ 1,1 и 1,3 л. вывозим, доставка, такси, прокат, аренда	?	ОРИАНТАЦИЯ	22 1350
Грузоперевозки по Одессе, грузоперевозки по Украине	?	ОРИАНТАЦИЯ	22 3490
Грузоперевозки по Одессе (от 1,5 до 3,5 куб. м. вывозим)	?	АВИАС	255-4258, 25 61-4

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»					
АВ	8-канальный	КА	капюшон	ПС	противоударная защита
АЗЗ	электронный преобразов. 2-го двигателя	КМ	катушка зажигания	ПФ	противопожарная защита
АВБ	антиблокировочная система	КВ	карданный вал	ПН	подогрев пола в салоне
АПС	автоматическая сигнализация	Л	лампа	РД	радиодинамика
АЭ	автоматическая коробка передач	ЛВ	лампы в фарах	СБ	сигнализация
АС	автоматический тормоз	ОВ	отсос воздуха из двигателя	СД	сиденья с подогревом
АУ	автоматическая установка	ОБ	оборудование для выезда на лед	СЗ	сиденья с подогревом
ДР	двухканальный радиоприемник	ПВ	подогрев багажника	ТД	тормозная система
М	мотороллер	ПД	подогрев двигателя	ТН	тормозная система
		ПМС	подогрев передних сидений		

ЭНЕРГЕТИКА

БЕЛОРУССКАЯ АЭС: ДИСКУССИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Парламентские слушания по энергетической ситуации в Беларуси, которые состоялись в середине прошлого месяца, на время остудили страсти, кипевшие вокруг проекта строительства в Беларуси атомной электростанции. Не сказав АЭС ни «да», ни «нет», парламентарии в конце мая направили свои рекомендации в Совет Министров Беларуси.

Относительно атомной станции в рекомендациях записано: «Образовать экспертную комиссию по вопросу целесообразности строительства в Беларуси атомных электростанций, включив в состав комиссии как сторонников, так и противников развития в ближайшей перспективе в республике ядерной энергетики, и обеспечить гласность в ее работе. Выводы указанной комиссии внести на рассмотрение Палаты представителей Национального собрания Беларуси».

Таким образом, проблема развития атомной энергетики в Беларуси, несколько недель находившаяся в центре общественного внимания, вновь стала предметом обсуждения за дверями научных учреждений. Здесь дебаты не прекращались и раньше. После майского заседания Палаты представителей они разгорелись с новой силой. Подтверждение этому — состоявшаяся 18 июня пресс-конференция, на которую были приглашены представители обеих сторон. Ученым в конечном итоге и предстоит решить, появится ли в Беларуси АЭС. Но при этом они должны учитывать реальную ситуацию, которая сложилась в топливно-энергетическом комплексе страны.

Незадолго до начала парламентских слушаний «БДГ» подробно рассказывала о проблемах белорусской энергетики (см. №30 за 29 апреля 1997 года). Обе стороны (и это, наверное, единственное, в чем они сходятся) называют сегодняшнюю ситуацию в ТЭК кризисной или, по меньшей мере, вплотную приближенной к кри-

зису.

Ввиду ограниченности собственной сырьевой базы страна вынуждена импортировать до 85% всех энергоносителей: в общей структуре импорта Беларуси они составляют 60%. В 1997 году на их приобретение за границей направляется сумма, равная доходной части годового бюджета (\$1,5 млрд.).

И это не единственная проблема. Беларусь испытывает недостаток производственных мощностей; основные фонды и инфраструктура быстро стареют. Сегодня энергетический комплекс Беларуси располагает 7,2 млн. кВт установленных мощностей, которые, по оптимистичным прогнозам МБЭР, к 2010 году должны увеличиться до 12 млн., а по более скромным расчетам — до 10 млн. Сегодня из имеющихся 7,2 млн. кВт мощностей в народном хозяйстве используются около 75%. Но рост потребления электроэнергии, который прогнозируется в ближайшие годы, быстро ликвидирует этот запас и поставит Беларусь перед необходимостью платить деньги уже не только за топливо, но и за саму электроэнергию. Беларусь и сегодня импортирует до 25% потребляемой ею электроэнергии. Это выглядело бы странно при наличии собственных простаивающих мощностей, если бы не фактор цены. Ведь поставляемая из России (Смоленская АЭС) и Литвы (Игналинская АЭС) электроэнергия дешевле той, которая могла бы производиться на местных электростанциях. В связи с тем, что основные фонды белорусских электростанций давно устарели, себестоимость продукции оказывается довольно высокой. По словам теперь уже бывшего министра топлива и энергетики Беларуси Валентина Герасимова, примерно половина действующих электростанций и котельных выработала свой ресурс, а к 2010 году этот показатель, если не будет начата реконструкция, может достичь 90%.

Пути выхода из кризиса намечены в одобренных правительством «Основных направлениях энергетической политики Республики Беларусь до 2010 года». Они предусматривают и развитие в стране атомной энергетики. Однако проект строительства АЭС получил неоднозначную оценку на различных уровнях и в определенном смысле даже стал источником конфронтации в обществе. Каждая из сторон, аргументируя свою точку зрения, опирается на лобби в высших эшелонах власти и поддержку определенной части населения. Выход же на трибуну парламента был еще одной возможностью донести до масс свои идеи.

В целом парламентские слушания оставили тягостное впечатление. По меткому замечанию одного из участников дискуссии в Палате представителей, зал походил на дом Облонских накануне вступления французов в Москву — все смешалось: экономические расчеты, политика и эмоции. Депутаты единодушно признали, что альтернативы природному газу пока нет. Между тем увеличение доли природного газа

Система безопасности реактора сигнализирует об аварии миганием лампы

в топливно-энергетическом балансе Беларуси (сегодня она составляет около 60%, а в ближайшей перспективе в связи с уменьшением добычи речичской нефти и предполагаемой реконструкцией нефтеперерабатывающих заводов увеличится до 90%) реально угрожает энергетической безопасности страны.

Правда, у их оппонентов — свое видение проблемы энергетической безопасности. После ввода в эксплуатацию АЭС Беларусь неизбежно столкнется с проблемой захоронения ядерных отходов, а создание собственного завода и разработка технологий по захоронению для небольшой Беларуси — весьма дорогое удовольствие. За помощью придется обращаться к соседям, например, к той же России. Остается только догадываться, чем мы будем платить за избавление от опасных отходов.

Противники строительства АЭС указывают на экологический (директор Института радиационной безопасности Василий Нестеренко подчеркивает, что надежного реактора нет, есть только идея его сооружения) и этический (последствия чернобыльской катастрофы) аспекты проблемы. Кроме того, они опираются на собственные экономические расчеты, результаты которых в большинстве случаев почему-то расходятся с цифрами, представляемыми сторонниками АЭС. Это касается и стоимости производимой АЭС электроэнергии, и цены топлива, и сроков строительства, и объемов инвестиций. При этом обе стороны ничего определенного не могут сказать об источниках инвестиций как для строительства первого блока АЭС, так и для проведения реконструкции имеющихся электростанций (Зельва, Береза, Минск и других).

Кроме создания экспертной комиссии по возможному строительству АЭС, депутаты рекомендовали правительству ежегодно расширять объемы использования природного газа, уделяя при этом внимание внедрению высокотехнологичных парогазовых технологий. На целесообразность комплексного подхода к решению энергетической проблемы указывают и сторонники строительства АЭС. К 2010 году мощности реконструированной Оршанской ТЭЦ, Минской ТЭЦ-4 и других электростанций при обязательном применении на них парогазовых турбин должны составить около 80% требующихся. И в ближайшие несколько лет упор нужно сделать как раз на повышение экономической эффективности этих электростанций.

Оставшиеся 20% отводятся АЭС. Правда, оппоненты приводят совершенно иные цифры. По их словам, действительная среднегодовая мощность АЭС в лучшем случае будет равна 2 млн. кВт, или 4,5% необходимой Беларуси электроэнергии.

Но, радуя за увеличение объемов потребления природного газа, нельзя забывать о колоссальной задолженности Беларуси за импортируемые энергоносители, в том числе и природный газ. Естественно, что с увеличением его потребления долг резко возрастет. Изменение структуры топливно-энергетического баланса путем использования местных относительно дешевых энергоресурсов, по самым оптимистичным прогнозам, обеспечит не более 15-18%.

Однако полностью перспективы белорусской атомной энергетики не отрицают даже самыми ярыми ее противниками. Например, г-н Нестеренко предлагает вернуться к рассмотрению этого вопроса через 10-15 лет, а для удовлетворения части потребностей страны в электроэнергии задействовать мощности Смоленской АЭС. Предлагается создать там совместное предприятие. Но прежде всего (и это касается всех направлений будущего развития энергетики в Беларуси) должна быть подготовлена соответствующая законодательная база. Ведь до сих пор не существует закона не только об атомной энергетике, но и об энергетике вообще. Поэтому парламентарии в своих рекомендациях указали на необходимость разработки проектов законов «Об энергетике» и «Об энергосбережении». Иначе может повториться нынешняя ситуация, когда все работы по ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС (по оценкам экспертов, требующие около \$235 млрд.) Беларусь фактически проводит в одиночку. Ни Украина, на территории которой расположена электростанция, ни Россия, ставшая правопреемницей почти всей необходимой для проведения таких работ исследовательской и технической базы, ни международное сообщество не оказали пока существенной поддержки Беларуси в ликвидации последствий аварии.

По всей видимости, прогнозы г-на Михалевича о вводе в эксплуатацию первого блока белорусской АЭС в 2005 году не сбываются. Споры вокруг АЭС стали просто бурей в стакане воды. В то же время изыскания на дубровенской, шкловской и быховской площадках, на проведение которых выделен BLR 1 млрд., по-прежнему продолжаются.

ОБНАРОДОВАНЫ ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ МИНИСТЕРСТВА ПРОМЫШЛЕННОСТИ В 1-м КВАРТАЛЕ 1997 г.

Отдел промышленности «БДГ»

Обнародованы решения коллегии Министерства промышленности Беларуси по вопросу «Об итогах работы предприятий (объединений) Министерства промышленности в первом квартале 1996 года и задачах на следующий период».

В частности, коллегией отмечены положительные показатели деятельности подведомственных предприятий Минпрома за прошедший период текущего года: Министерством промышленности в первом квартале в основном выполнены важнейшие показатели, запланированные параметры социально-экономического развития.

Объем товарной продукции возрос в сопоставимых ценах по сравнению с первым кварталом прошлого года на 21,6% и составил BLR 12,7 трлн. Произведено товаров народного потребления на сумму BLR 2,75 трлн., что на 21,9% выше уровня соответствующего квартала прошлого года. Выручка от реализации продукции составила BLR 15 трлн., что в 2 раза выше уровня первого квартала 1996 года в действующих ценах, или в 1,3 раза в сопоставимых (с учетом индекса роста цен, равного 1,6).

Прибыль от хозяйственной деятельности составила BLR 1,5 трлн., что в 3,8 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года. Прибыль от основной деятельности составила BLR 1,4 трлн., или 93,3% объема балансовой прибыли (в первом квартале 1996 года этот показатель составлял немногим более 60%). Рентабельность реализованной продукции достигла 10,9%, что на 3,8 пункта выше, чем за 1996 г., и на 6,7 пункта — чем за соответствующий период прошлого года.

Вместе с тем не обеспечили выполнение прогнозных показателей по объему производства две подотрасли: электронная — 93% от прогнозных показателей, промышленности металлоконструкций — 59,1%. Двадцать семь предприятий (14,2% общего количества) допустили спад производства, причем более 82% из них приходится на предприятия радиоэлектронной промышленности. Снижение спада производства наблюдалось на следующих предприятиях: НПО «Агат», ПО «Монолит», Бобруйский машиностроительный завод, завод «Мозырсельмаш», жодинский АПОМЗ «Ремия», АО «Речицкий опытный завод «Ритм», Минское станкостроительное ПО им. Октябрьской революции, Осиповичский завод автомобильных конструкций.

На отдельных предприятиях реализовано менее 50% произведенной продукции. В числе их — бегомльский завод «Ветразь» (реализовано 21,4%), Минское ПО по выпуску автоматических линий (40,7%), Минский ОЗЗ технологического оборудования (46,4%), ОАО «Према» (46,4), АО «Орша» (46,7%), завод «Эвистор» (49,4%).

Некоторые предприятия допустили увеличение остатков готовой продукции на складах. В первую очередь это Гомельский завод станочных узлов (на 68,2%), Могилевский металлургический завод (на 64,3%), АП «Минский под-

шипниковый завод» (на 67,2%), минский завод «Горизонт» (на 84,4%), Брестский электротракторный завод (на 52,9%), лунинецкий завод «Полесьэлектромаш» (в 2,4 раза), лядский завод «Оптик» (на 72,8%), БелОМО (на 53,1%).

Объем экспортных поставок в страны дальнего зарубежья сократился на 12,0%, а импорт увеличился на 18,4%. По-прежнему электронная подотрасль и ряд предприятий работают убыточно, растет дебиторско-кредиторская задолженность, неплатежи, в том числе за энергоресурсы, долг бюджету и внебюджетным фондам, банкам, сохраняется задолженность по зарплате.

Не выполнен в полной мере ряд мероприятий, предусмотренных решением коллегии «Об итогах работы предприятий (объединений) Министерства промышленности в 1996 году и задачах на 1997 год» от 27.02.97 г. №3, а именно:

— своевременная и полная оплата текущего потребления природного газа, электрической и тепловой энергии до 01.05.97 г.;

— завершение на предприятиях работ по расчету оптимальных уровней остатков продукции на складах;

— своевременная выплата заработной платы.

Под угрозой срыва находится выполнение пункта, предусматривающего обеспечение прироста объемов экспорта в текущем году не менее чем на 13% к уровню 1996 года. Решения, принятые коллегией в целях дальнейшего оздоровления экономики предприятий и финансового стабилизации, в частности, включают меры по выполнению основных производственных прогнозных показателей и показателей экспорта; снижению задолженностей перед бюджетом и по заработной плате; обеспечению своевременной оплаты за текущее потребление природного газа, электрической и тепловой энергии.

Приказом министра промышленности №104 от 9 июня 1997 года «во исполнение решений коллегии Министерства промышленности от 21 мая 1997 года» руководителям вышеперечисленных предприятий были вынесены замечания «за неудовлетворительную организацию работ по выполнению важнейших параметров социально-экономического развития», а также предусмотрены меры материально-дисциплинарного воздействия «за неудовлетворительную работу по обеспечению эффективности производственно-хозяйственной деятельности». Это касается руководителей НПО «Интеграл», случского завода «Модуль», «Бобруйсгромаша» и «Полесьэлектромаша». Контроль за исполнением решений коллегии возложен на заместителей министра по принадлежности: общий контроль — на заместителя министра г-жу Сивчик.

ВЫ ЗНАЕТЕ ВСЕ О ВАШЕМ ДЕЛЕ МЫ ЗНАЕМ, КАК ПОСТРОИТЬ НАИЛУЧШИЕ СЕТИ И МЫ ГОТОВЫ СДЕЛАТЬ ЭТО ДЛЯ ВАС

- Разработка комплексных корпоративных сетей
- Разработка проектов информатизации
- Оптимизация топологии сетевых оборудования
- Создание надежных систем компьютерных сетей
- Интеграция АСУ и НДС
- Сети под ключ: от уровня рабочих групп до территориально-распределенных корпоративных сетей
- Консультирование
- Обнаружение и устранение «узких мест» в локальных сетях и развитие сетевой инфраструктуры
- Сложные гетерогенные сети
- Системы оперативных систем: установка, администрирование, обучение
- Разработка клиент-серверных приложений под заказ
- Создание электронных информационных систем
- Проведение экспертизы проектов сетей

г. Минск, ул. Путиловская, 63, 12 этаж, г.19004.
Тел. (017) 236-42 90, факс (017) 236-52 90.

ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫЙ ПОРЫВ ГОМЕЛЯ И БРЯНСКА

Отдел информации «БДГ»

В ближайшие дни отремонтированный автобус «Икарус-260», принадлежащий Клиновскому автопредприятию Брянской области, станет первым продуктом совместной деятельности авторемзавода N2 Брянска и аналогичного предприятия Гомеля.

Начало данному сотрудничеству положил подписанный 19 марта нынешнего года администрацией Брянской области РФ и Гомельским облисполкомом РФ протокол намерений о создании производства по ремонту автобусов «Икарус» и «ЛАЗ» на базе брянского авторемзавода N2. С этого момента началась работа по созданию совместного предприятия с пропорциональным долевым участием брянского и гомельского авторемонтных заводов. Однозначно было решено, что производство расположится в Брянске, а гомельчане обеспечат его 70% комплектующих и выполнением не меньшего объема ремонтных работ. Это обусловлено тем, что брянский авторемзавод имеет в избытке незанятые производственные мощности, а гомельчане уже с 1994 года выполняют достаточно сложные виды кузовных работ. Однако процедура подготовки и регистрации совместного предприятия несколько затянулась, и поэтому руководством обоих предприятий было решено начать действовать через прямые договоры.

По предварительной оценке, ремонт автобусов на будущем СП окажется в полтора раза дешевле, чем на аналогичных предприятиях Венгрии. Ежемесячно пока планируется ремонтировать не меньше 4 автобусов.

ЧЕТВЕРО СМЕЛЫХ

Отдел информации «БДГ»

68% от общего выпуска товаров предприятиями Гродно составляет продукция четырех производителей: ПО «Азот», ПО «Химволокно», мясокомбината и табачной фабрики.

14 предприятий города (из 68) сократили выпуск продукции. Основная причина этого -- отсутствие оборотных средств.

Рекордсменом по долгам Фонду социальной защиты населения остается конвейерный завод радиотехнической аппаратуры (бывший «Радиоволна»).

Несвоевременно расплачиваются с фондом и завод «Автоагрегатов», «БелТОПАЗ», тонкосуконное объединение, ОАО «БелКард» и др.

По состоянию на 1 мая просроченная задолженность предприятий и организаций Гродно Фонду социальной защиты составила более 25 млрд. рублей.

«ЛУКОЙЛ» РАСШИРЯЕТ ГЕОГРАФИЮ ПРИСУТСТВИЯ

Отдел информации «БДГ»

В Гродно по ул. Богудского ООО «ЛУКОЙЛ» открыло фирменную АЗС стоимостью \$150 тыс. Строительные работы проводило МП «Будаўнік», благоустройство -- стрейтстресс N 30.

Как заявил председатель правления «ЛУКОЙЛ-Беларусь» г-н Валерий Яляев, это уже восьмая АЗС СП «ЛУКОЙЛ» в Беларуси и первая в Гродненской области.

«ЛУКОЙЛ» планируется построить фирменные АЗС в Лиде и Волковыске. Кроме того, «ЛУКОЙЛ» уже арендует АЗС в дер. Понемунь (Гродненский р-н), Мостах и Новогрудке.

ДОЛГАЯ ДОРОГА К ЛЬГОТАМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Еще в начале прошлого года были подписаны документы о создании в Беларуси завода по сборке легковых автомобилей «Форд». Как выяснилось позже, условием осуществления проекта было предоставление предприятию обширных налоговых льгот, чему воспротивился белорусский парламент. В результате закон о льготах для «Форда» не принят до сих пор, хотя сам завод построен и уже в ближайшее время готов заработать на полную мощность. Окончательное решение парламенту предстоит принять 23 июня. Накануне мы попросили прокомментировать ситуацию руководителя компании «Лада ОМС», одного из авторов проекта Алексея Ваганова и депутата Палаты представителей, члена комиссии по внешнеполитическим и внешнеэкономическим отношениям, Петра Жущу.

«ФОРД» ВЕРИТ БЕЛОРУССКОМУ ПРАВИТЕЛЬСТВУ

— Алексей Васильевич, проблемы реализации проекта начались после того, как стали известны требования о предоставлении налоговых льгот сроком на 25 лет. Сейчас речь идет практически о бессрочном освобождении. Не кажется ли Вам, что это несправедливо по отношению к отечественным производителям, которые сейчас платят все налоги, или по отношению к тем потенциальным иностранным инвесторам, которые получают меньшие льготы?

— О 25 годах речь шла в связи с тем, что на такой срок были подписаны документы об образовании СП. Поэтому юристы, авторы президентского указа и записали срок в 25 лет. После дебатов с парламентскими комиссиями было принято решение, которое назвали компромиссным. Считается, что бессрочное освобождение -- это менее льготный режим, чем освобождение на 25 лет. В данном случае предприятие связано определенными условиями. Если оно их не выполнит, то закон можно пересмотреть.

В конце концов, вопрос о сроке не так уж и важен -- принципиален сам подход. Ни в одной европейской стране нет таких ограничений на ввоз комплектующих для национальной сборки, как у нас. Тот же «Форд» самостоятельно производит на своих заводах порядка 30% комплектующих. Все остальное закупается в разных странах. Например, двигатели для наших автомобилей производятся в Италии, часть коробки передач -- в Чехии. Варианты закрытого типа по образцу того же завода в Тольятти себя не оправдывают.

Если в Беларусь будут поставлять хотя бы 40-50% комплектующих, это уже хорошо. Конечно, если наше предприятие выйдет на производство миллионов машин в год, то заводы по производству комплектации можно будет перенести сюда. А иначе это не имеет смысла. Чтобы создать целостное производство, необходимы миллиарды долларов. У нас нет ни времени, ни денег. И весь мир идет по более рациональному пути, сначала открывая сборку.

— А что конкретно даст «Форд» Беларуси?

— «Форд» -- предприятие-мультипликатор. То есть на одно основное рабочее место создается 30-40 дополнительных. Конечно, это в первую очередь поставщики. Так, «Белфер» сюда пришел только потому, что раньше пришел «Форд». Сейчас на предприятии будут работать около 300 человек. Как только они станут делать светотехнику, у них появятся еще 200 вакансий.

— Насколько надежное предприятие Вы создаете? Ведь основным рынком сбыта для ва-

шего завода будет Россия. В конце концов, российское правительство всегда может просто перекрыть границы с тем, чтобы защитить собственных производителей автомобилей.

— Для себя, для своих 10 миллионов граждан нам не нужны такие предприятия. Мы должны поднимать экспорт. Крупные проекты могут работать только в расчете на внешний рынок, и этот рынок находится именно в России. Все финансовые потоки от продаж пойдут через Беларусь и через белорусский бюджет. 40% средств все равно будет оставаться здесь через налоги на прибыль, заработную плату, тот же НДС.

— Нет ли опасности, что пример «Форда» окажется заразительным и другие инвесторы потребуют как минимум таких же льгот, какие получат ваше предприятие?

— Есть другая опасность -- что мы не предоставим эти льготы и к нам вообще никто больше не пойдет. Вопрос сейчас стоит о доверии правительству и президенту. Ничего более серьезного у нас просто не было. «Форд» -- первый понаставшему масштабный инвестиционный проект. Он даст толчок всей промышленности. Уже сегодня есть 10-12 СП, которые пришли благодаря «Форду». Мы должны заманить к себе иностранцев, создать такие условия, чтобы им было выгодно прийти именно к нам, а не в Россию. Сделать это можно, лишь введя более льготный по сравнению с российским налоговый режим.

— Чего можно ждать в случае, если закон не будет принят? Станет ли «Форд» продолжать работу или уйдет из Беларуси, обидевшись на правительство?

— Возможно, в этом случае проект просто прекратит свое существование. Все наработки, все специалисты, наконец, все потенциальные выгоды моментально уйдут в Россию. А уже вложенные \$10 млн. для «Форда» -- это не такие уж и большие деньги. В данном случае возникает политический вопрос. Они пришли к нам первыми, когда здесь был политический кризис, нестабильная ситуация в экономике. Тогда «Форд» поверил белорусскому правительству и согласился рискнуть. Если сейчас белорусские власти обманут «Форд», этот проект уйдет от нас.

— Возможно, в этом случае проект просто прекратит свое существование. Все наработки, все специалисты, наконец, все потенциальные выгоды моментально уйдут в Россию. А уже вложенные \$10 млн. для «Форда» -- это не такие уж и большие деньги. В данном случае возникает политический вопрос. Они пришли к нам первыми, когда здесь был политический кризис, нестабильная ситуация в экономике. Тогда «Форд» поверил белорусскому правительству и согласился рискнуть. Если сейчас белорусские власти обманут «Форд», этот проект уйдет от нас.

СКРОМНЕЕ НАДО БЫТЬ, ТОВАРИЩ «ФОРД»

— Петр Евгеньевич, история с «Фордом» началась уже давно и не закончилась до сих пор. Во многом это объясняется тем сопротивлением, которое встретил проект в парламенте...

— Противников проекта как такового в парламенте, по сути, нет. Никто из депутатов не против того, чтобы «Форд» пришел в Беларусь. Точно так же никто не против



Приживется ли «Форд» в Беларуси?

привлечения в нашу страну иных автомобильных компаний с мировым именем. Если белорусы смогут выбрать между различными марками автомобилей, то плохо от этого не станет никому. Конечно, я осознаю, что «Форд» и другие компании ориентируются не на белорусский, а в первую очередь на российский рынок. Думаю, 80 или 90% продукции они будут продавать именно там. Беларусь поглотит такое количество автомобилей просто не в состоянии. Тем не менее эти проекты сулят очевидные выгоды нашей стране. Автомобильные компании -- это инвестиции, рабочие места, технологии, поступления в бюджет и, наконец, благоприятный имидж Беларуси во всем мире. Ведь приход одного такого концерна может зажечь зеленый свет для многих других иностранных инвесторов.

Проблемы, а точнее, неприятие нынешнего варианта этого проекта связано совсем с другим. В свое время был издан специальный указ президента, который предусматривал льготные условия работы «Форда». Проект на пять лет освобождался от налога на прибыль и на 25 лет -- от НДС, акцизов и прочих сборов на поставку комплектующих. Указ президента оказался для этой компании недостаточным. Она пожелала иметь дополнительные гарантии, и несколько позже парламент был предложен аналогичный проект закона. Естественно, непомерно большие сроки льготирования вызвали возражения у многих депутатов. Ведь в этом случае непонятно, что даст проект самой Беларуси. «Форд» не будет платить налоги -- тогда что получит от него белорусский бюджет? В конце концов, если мы такие богатые, не лучше ли позаботиться о собственных производителях и дать такие же льготы МАЗу. Будет странно, если депутаты проголосуют за этот проект закона после того, как они не поддержали освобождение от налогов сроком всего на пять лет предприятий, специализирующихся на производстве детского ассортимента и детской одежды. Конечно, «Форду» необходимы какие-то льготы, но пусть все будет соответствовать тем законам, которые уже существуют.

— В результате сопротивления депутатов принятие закона было отложено на несколько месяцев. Судя по всему, авторы проекта решили не рисковать и вначале получить твердые гарантии того, что закон все-таки будет принят.

— Закон действительно был отложен. В течение этих месяцев, насколько я знаю, велись достаточно непростые переговоры. Появились несколько проектов, которые не устраивали то одну, то другую сторону. Но вариант, который предложен сейчас, еще более неприемлем. В нынешнем проекте сроки льготирования вообще отсутствуют. Если он будет принят, «Форд» освободят от налогов бессрочно. Такого вообще нет в мировой практике, и мы рассмат-

ривать вопрос в этой плоскости не должны.

— Сторонники предоставления «Форду» налоговых льгот указывают на выгоды, которые проект может принести Беларуси. На Ваш взгляд, потенциальная прибыль проекта действительно так велика?

— У проекта действительно много плюсов, но нужно видеть и его минусы. «Форд» не будет здесь производить автомобили, он будет их только собирать, причем собирать не отдельными комплектующими, а целыми агрегатами.

Инвестиции, о которых много говорят, на самом деле тоже не слишком велики. Мне, например, известно, что здесь присутствует лишь марка «Форда», но нет ни цента американских денег. Проект финансируется в основном за счет внутренних ресурсов и привлеченных кредитов.

Что касается рабочих мест, то «Форд» их создает не слишком много. На строительстве объектов было занято 600 белорусских рабочих. В постоянном производстве будет задействовано немногим более 100. Такое количество не решит проблем с безработицей.

— Один из аргументов против реализации этого проекта носит политический характер. Говорилось о том, что льготирование предприятия по производству легковых автомобилей может испортить наши отношения с Россией. Вы разделяете эти опасения?

— Этот вопрос, действительно, имеет место. Производство автомобилей в тех количествах, в которых планирует это делать «Форд», поставит много вопросов перед автомобильным производством в России. Организаторы этого проекта на самом деле очень рискованно. Совсем не факт, что все произведенные автомобили действительно будут реализованы. Если Россия пожелает как-то защитить собственных производителей, то у белорусского «Форда» появятся проблемы с реализацией своей продукции. И тех конечных покупателей, которые положены в основу программы, можно и не достичь. Белорусский рынок поглотить эти автомобили не в состоянии, и в результате наша страна может немало потерять на проекте. Выигрыш возможен лишь при условии очень больших объемов продаж.

— Вы не опасаетесь, что, если закон не будет принят, «Форд» просто уйдет, и Беларусь не получит вообще ничего?

— Я думаю, если «Форд» пришел к нам, создал какое-то производство и вложил деньги, он уже не покинет нашу страну. В конце концов, мы ведь готовы предоставить этому проекту действительно благоприятный режим, но в рамках разумного. У нас разрабатывается проект закона об иностранных инвестициях. Он предполагает освобождение иностранных инвесторов от налогов сроком на пять лет. Неужели «Форду» этого недостаточно?

ТурбоН

ОФИСНЫЕ АТС SAMSUNG
ТОЧНЫЙ МАРШРУТ ДЛЯ ВАШЕЙ ИНФОРМАЦИИ

от 3 до 18
ГОРОДСКИХ ЛИНИЙ
от 8 до 30
ВНУТРЕННИХ
ЛИНИЙ

● УСТАНОВКА,
● ПРОГРАММИРОВАНИЕ,
● ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

г. Минск, ул. Пушкина, 53, 12 этаж, п. 1201. Тел.: (017) 236 42 00. Факс (017) 236 52 99.
Сервис-центр (017) 236 21 37.
Региональные представительства:
Витебск (0212) 36 20 49,
Брест (0162) 25 91 51.

ВСЕГДА В ТРУСНЕ:
СВЕТОВЫЕ СИГНАЛЫ, АТС, КОМПЬЮТЕРЫ, ТЕЛЕФОНЫ, ТЕЛЕВИЗОРЫ, РАДИОПРИЕМНИКИ,
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

ЧАС ПИК ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ ПРИВАТИЗАЦИИ

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

Судя по нынешней приватизационной политике государства, властные структуры не могут четко определить свое отношение к процессам смены собственности. Причем противоречия и определенные нестыковки возникают внутри звеньев самого государственного механизма, вырабатывающего, что называется, концептуальный подход.

С одной стороны, Совет Министров принимает постановление о синхронизации экономических реформ с Россией, в том числе в сфере приватизации. В документе говорится, что необходимо в основном завершить малую приватизацию до конца 1997 года. С другой стороны, в Минске Комитетом госконтроля недавно проведена проверка предприятий общественного питания, по результатам которой заявлено, что вполне возможен возврат этих предприятий к государственной форме собственности. Наверное, нет необходимости говорить о том, что основания для повторной национализации при желании обязательно найдутся.

С одной стороны, администрации многих городов и районов Беларуси пытаются ускорить процессы хотя бы малой приватизации, понимая, что иным образом сегодня практически невозможно пополнить местный бюджет и проводить эффективную социально-экономическую политику. С другой — централизованная власть не поощряет особого «приватизационного» рвения муниципальных чиновников, давая понять, что «наверху» это может не понравиться.

Лавировать между Сциллой и Харибдой в условиях неопределенности в области приватизации приходится сегодня буквально всем, в том числе и правительству. Совсем не случайно в документах, касающихся той же малой приватизации, появились слова «в основном». По действующему законодательству, которое пока никто не отменял, малую приватизацию необходимо завершить к концу текущего года. Однако готовящийся президентский декрет это положение уже не считает обязательным, поэтому Совет Министров в своем постановлении о синхронизации реформ с Россией и сделал эту благоразумную оговорку.

Впрочем, даже такие неопределенные планы выполнить будет весьма непросто. Например, в Минске, лидирующем в процессе приватизации среди городов Беларуси, за почти шесть лет приватизировано в целом только около 40% предприятий коммунальной собственности. Руководитель проекта Международной финансовой корпорации «Малая приватизация в Беларуси» по Минску

Карим Ахмад считает, что сегодня темпы приватизации в столице замедлились и очевидно некоторое расхождение с курсом правительства. Если с июля по декабрь 1996 года на аукционы в Минске были выставлены 33 действующие предприятия и 23 проданы, то с января 1997 года было выставлено всего 7 действующих предприятий. Представитель МФК отметил, что «сейчас перед правительством стоит очень четкая задача — определиться, наконец, как быть с приватизацией. Государство должно выбрать для себя: либо оно создает правила игры и следит за выполнением этих правил, либо выступает игроком. То есть либо государство будет торговать продуктами и услугами, либо оставит это частному сектору и будет следить за соблюдением законности при торговле». Г-н Ахмад подчеркнул, что необходимо расширить перечень подлежащих приватизации объектов и ускорить темпы приватизации. Причем заниматься этим должны специалисты, а не политики.

Тем не менее столичные власти нельзя назвать стойкими приверженцами социалистических принципов развития. Председатель Минского городского комитета по управлению госимуществом и приватизации Тадеуш Малиновский неоднократно заявлял на встречах с журналистами, что реформы нужно проводить и что городская администрация отчетливо видит цели в этой сфере: в этом году Минск одним из первых принял программу приватизации и рассчитывает, что к концу года сумеет приватизировать около 90% объектов коммунальной собственности. На недавней пресс-конференции г-н Малиновский отметил, что анализ работы приватизированных предприятий свидетельствует об их преимуществах перед государственными. Они достаточно устойчиво работают, меньше зависят от какой-то внешней конъюнктуры. Сегодня приватизировано 45% объектов бытового обслуживания Минска, порядка 60% объектов торговли, а открытая сеть общественного питания является практически негосударственной (что, вероятно, и стало причиной проверки ее Комите-

том государственного контроля). По выражению Тадеуша Малиновского, как «памятник государственной торговли» в Минске оставлен Заводской райпищепром, хотя некоторые подразделения уже пытаются выйти из этой структуры.

Минские власти согласились даже выставить на аукцион, который состоится 26 июня, несколько социально значимых исторических зданий в центре Минска. По сути, это будет инвестиционный аукцион, поскольку в городском бюджете нет средств для реконструкции зданий, и рассчитывать здесь можно только на негосударственные структуры.

Кстати, в ближайшее время не исключена и своеобразная вторичная приватизация уже приватизированных объектов, в частности, предприятий общественного питания. Большинство из них были не проданы на конкурсах или аукционах, а приватизированы трудовым коллективом, который, естественно, не имел денег для того, чтобы вложить их в развитие производства. И сейчас некоторые из этих субъектов хозяйствования находятся в очень сложном экономическом положении. Однако возвращение под крыло нищего государства вряд ли решит их проблемы — скорее наоборот, только усугубит их. Сегодня (и это признают практически все заинтересованные стороны) нужны субъекты приватизации, которые приносят инвестиции, необходимые для латания финансовых дыр в бюджете государства и предприятий.

Если у малой приватизации относительно незначительны и проблемы, то с «большой» дело обстоит гораздо хуже. Здесь ясности просто нет. Процесс акционирования приостановлен, программы приватизации уже не существует, а когда закончится «декретный» отпуск и на свет появится новое законодательное дитя приватизации — не знает никто, за исключением одного человека. Между тем, это далеко не все новшества, которые ожидаются в сфере реформирования собственности.

Еще в прошлом году Мингосимущество начало разрабатывать проект положения о так называемой «золотой» или привилегированной акции. В мировой практике этот принцип не нов. Он предполагает, что владелец подобной акции (в данном случае речь идет о государстве) обладает правом вето при решении тех или иных вопросов. В этом году по поручению Совета Министров Мингосимущество занялось вопросом «золотой» акции более активно в связи с необходимостью синхро-

низации законодательства Беларуси и России. Дело в том, что сегодня российская Госдума рассматривает проект федерального закона «О внесении изменений и дополнений в Закон РФ «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в Российской Федерации», в котором есть раздел, определяющий условия функционирования «золотой» акции. Поскольку подобного белорусского проекта пока не существует и велика вероятность того, что он во многом будет повторять российский, есть смысл привести основные положения федерального законопроекта.

«Золотая» акция предоставляет ее владельцу на конкретный срок права, определенные законом. Представителем владельца акции может быть только государственный служащий. Владелец акции имеет право на участие в общем собрании акционеров с правом голоса, он также входит в состав правления, и его полномочия в этом качестве не могут быть прекращены до продажи «золотой» акции или истечения срока ее действия. Дивидендов не объявляется и не выплачивается. Акция дает ее владельцу право отклонения решения органа управления АО по вопросам изменения устава, уставного фонда, реорганизации, ликвидации, совершения крупных сделок. Проектом данного закона сфера функционирования «золотой» акции определена в нескольких отраслях: на предприятиях, выпускающих спиртовую, ликеро-водочную, винную продукцию и табачные изделия; на предприятиях, входящих в систему госкомитета по стандартизации, метрологии и сертификации; на предприятиях и объектах автомобильного транспорта и дорожного хозяйства, являющихся мобилизационными или имеющими постоянное мобилизационное задание; на объектах и предприятиях медицинской промышленности, аптечных баз (складов) и баз медицинской техники.

По имеющейся информации, белорусский законопроект о «золотой» акции во многом будет аналогичен российскому, однако предполагаются и некоторые дополнения. Например, если в России вводят это положение только в закон о приватизации, то в Беларуси оно может фигурировать и в законе о ценных бумагах. Кроме того, возможно, что владелец «золотой» акции будет обладать правом вето при избрании руководителя АО.

Сегодня специалисты затрудняются сказать, пойдет ли введение института привилегированной акции на пользу процессам приватизации. Она может стать как удобным инструментом для принятия субъективных решений чиновников, так и средством защиты стратегически важных предприятий от скрутки недобросовестными иностранными компаниями, которые стремятся расчистить рынок для собственной или лоббируемой продукции. Во всяком случае, этот вопрос требует продуманного законодательного решения, дабы «золотая» акция не стала орудием борьбы государства с приватизацией как таковой, что в нашей ситуации вполне вероятно. Впрочем, если государство захочет срубить сук, на котором сидит, вряд ли ему кто-нибудь помешает это сделать.

ТОЛЬКО НА САМОЛЕТЕ ПУТЬ ИЗ МИНСКА В МОСКВУ УЖЕ ПРОТОРЕН

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Для поддержания федеральной автодороги «Москва—Минск» в рабочем состоянии российские дорожники должны ежегодно ремонтировать около 112 км полотна. Однако в 1996 году выделенных денег хватило на ремонт только 36 км дороги, а предусмотренное на 1997 год финансирование позволит отремонтировать всего 10 км.

Об этом сообщила Федеральная автомобильная служба (ФАС) России, отметив, что на строительство и реконструкцию нового полотна средств вообще не предусмотрено. Более того, из предусмотренных в этом году на содержание дороги 75 млрд руб. дорожники к началу июня получили только 12,5 млрд руб., или всего 16%. В то же время возросло количество большегрузных автомобилей, увеличивающих нагрузку на дорожное покрытие, в результате чего на 44 км дороги в Смоленской области разрушается асфальтобетонное полотно, еще на 72 км образовались колеи глубиной 10-12 см.

МОЛОДЕЧЕНСКИЙ ЗАВОД РЕШИЛ СТАТЬ РЕКОРДСМЕНОМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Молодеченский завод легких металлоконструкций и финская компания Rauta Ruukki договорились о создании на базе белорусского завода совместного предприятия по окраске оцинкованной рулонной стали.

У кредитные документы СП намерено подписать в ближайшее время, когда в Беларусь приедет руководство финской компании.

По данным белорусской стороны, уставный фонд СП будет составлять \$22 млн. Молодеченскому заводу будет принадлежать 45% его уставного фонда (\$10 млн.). Rauta Ruukki войдет в совместное предприятие на таких же условиях. Соучредителем СП в Молодечно станет также Международная финансовая корпорация (IFC/США), которая внесет в его уставный фонд \$2 млн. и получит 10% в нем.

Создание совместного предприятия в Молодечно по окраске оцинкованной рулонной стали сегодня является самым

Напомним, что в настоящее время в Беларуси, на белорусской части дороги, взимается плата за проезд тяжелых коммерческих автомобилей. При этом деньги используются на ремонт и поддержание дорожного покрытия. Однако в России дорожные сборы поступают прямо в госбюджет и на непосредственные нужды дороги не используются.

Автомобильная дорога «Москва—Минск» протяженностью 512,81 км является одной из важнейших магистралей международного значения. Ежедневно по дороге проходит более 3,5 тыс. большегрузных автомобилей весом от 20 до 54 тонн.

Производство будет налажено на итальянской линии Fala мощностью 80 тыс. тонн продукции в год. Стоимость каждой тонны окрашенной оцинкованной стали будет составлять \$1,2 тыс. Предполагается, что строительство корпуса, в котором уже смонтирована новая линия, будет продолжено для создания производств по выпуску современных строительных материалов.

В настоящее время на территории бывшего СССР работают не более четырех заводов по окраске оцинкованной рулонной стали, которая применяется в строительстве для отделки фасадов, кровель как стеновой материал.

Латвийская юридическая компания
"Братья Домбровские."
Юридические и миграционные услуги"
 проводит семинар с участием австралийских адвокатов и консультантов, посвященный следующим вопросам:

1. Иммиграция
2. Бизнес
3. Финансы
4. Недвижимость
5. Образование

в Австралии и Новой Зеландии.
 Предварительная запись по телефону в Риге:
(0132) 37 23 98, E-mail: dombr@adebor. msh.lv
 Дополнительно предусмотрены индивидуальные консультации по иммиграции в Канаду, Аргентину, ПМЖ в Чехии.

LG — ЭТО НОВОЕ ИМЯ GOLDSTAR
 В фирменных магазинах РАМПО:

Телефоны:	опт	розница
CF 14E208 37см	\$206	\$248
CF 20D608 51см. 2 динамика	\$258	\$311
CF 20E208 51см	\$241	\$291
CF 21D70X 54см телекест	\$330	\$399
CF 21E608 54см	\$287	\$346
CF 29C36X 72см. стерео, телекест	\$577	\$696
CF 29C44TM 72см. ст., телекест, PIP	\$785	\$948
Минисистема		
F-M100 3 CD, ДУ	\$175	\$212
Холодильник		
GR 4035I 3-дверный 400 л., без инер, без фреона	\$605	\$730
Видеокамера		
KF-21J30 54 см., 2 гол.	\$448	\$540
Печи СВЧ		
MG-5335T 23 л., гриль, сенсор	\$221	\$266
MS 2355D 23л., сенсор	\$160	\$193
Видеокамера		
RN-830AW	\$145	\$175
Автоматическая		
ICM 77 CD 2x25B+ 2x78t	\$175	\$212
Пылесосы		
V 2600DE 1300Вт. 4 фильтра, 2,6 л	\$77	\$93
V 982TE 1400Вт., 5 фильтров, 2,6 л., телескоп. щетка	\$111	\$134
Стиральная машина		
WF-552Cp 5,5л., пластик. барабан	\$358	\$432

Покупка за СКВ выгодна и удобна
 Гарантия 1 год

ПОДРОБНОСТИ

ТАЙМШЕР -- ЭТО СРОДНИ НЕСЧАСТНОМУ СЛУЧАЮ

Виктор ДЕМИДОВ

Печальные рассказы о том, как мошенники обманывают доверчивых граждан, заманивая их так называемым таймшером, уже можно включать в буквари. Сегодня в российских судах лежат сотни исковых заявлений от людей, обманутых подобными фирмами. Причем речь идет не о мошенниках, скрывшихся с деньгами. Клиенты получили как раз то, что хотели. Правда, воспользоваться приобретением оказалось сложно.

Слово «таймшер» в переводе с английского означает «выделенное время». Это покупка отдыха в выделенных апартаментах на протяжении нескольких недель каждый год. Генеральный ход организаторов системы «таймшер» по их словам, они продают не отдых на курортах -- они продают недвижимость. Правда, ничего в собственности клиент так и не получает. Зато имеет право несколько недель в году в определенный сезон отдыхать на одном из курортов, входящих в систему «таймшер». К собственности это имеет весьма косвенное отношение, но все равно приятно. Правда, приобретается таким образом только право проживания в определенное время в определенных апартаментах. Получать визу и добираться на теплый край света приходится за свой счет. Так же, как и пытаться пользоваться местным сервисом и прочими благами.



Как показывают расчеты, ежегодный трехнедельный отдых на протяжении десяти лет в системе «таймшер» средней семье из четырех человек обходится примерно в \$30 тыс. За эти или немного большие деньги вполне возможно приобрести реальную собственность, например, в той же Испании. Но отличительная особенность сотрудников системы «таймшер», так называемых «вербовщиков», -- фирменное умение уговаривать клиентов.

НЕДВИЖИМОСТЬ В ЧЕМОДАНЕ

Одним из всемирных лидеров «таймшерного» отдыха является международный клуб RCI -- Resort Condominium International. Правда, к обычным жилым кондоминиумам эта система практически никакого отношения не имеет.

Вербовщики клиентов на таймшер рассказывают такую легенду о создании клуба RCI. По их словам, во второй половине 1950-х годов на юге Франции один из бизнесменов столкнулся с трудной проблемой. Он потратил все деньги на строительство очень дорогостоящего курортного комплекса. Трудности заключались в том, что никто не мог позволить себе приобрести комплекс целиком.

После нескольких исследований бизнесмен пришел к выводу, что потенциальные клиенты не собирались пользоваться курортом на протяжении всего года.

Большинство их хотело бы использовать свои номера только один или два месяца в году. Тогда предприимчивый француз «разделил» собственность на месячные периоды и за полгода продал весь комплекс.

Идею купли-продажи недвижимости по принципу «таймшер» сразу оценили американцы, и в течение последующих десяти лет было построено множество туристических комплексов -- сначала во Флориде, а затем по всем США, в Мексике и в странах Карибского региона. Сегодня система «таймшер» объединяет, по уверениям руководства, более двух миллионов «собственников» недвижимости по всему миру. В систему включено порядка 2000 курортов. Клиент, который приобрел в собственность недели отдыха, получает (теоретически) следующие возможности:

- пользоваться данными неделями самому;
- предоставить их во временное пользование другому лицу;
- завещать;
- сдать в аренду;
- сберечь (перенести на другой год);
- продать.

Правда, продать их совсем не просто, да и пользоваться, как выяснили белорусские «собственники пляжей», бывает затруднительно.

Беда еще и в том, что далеко не все действующие на территории Беларуси или России фирмы действительно являются представителями или компаньонами RCI. Многие -- откровенные мошенники, причем пик их деятельности пришелся на 1994 год. Да и сама система «таймшер» в юридическом отношении совсем не безупречна, из-за чего и была запрещена в некоторых странах (последний пример -- Венгрия).

Один из аргументов таймшерных фирм в свою пользу -- рост цен на недвижимость, которую якобы и покупают их клиенты. Называются самые фантастические темпы роста -- от 10% в год, по мнению одной фирмы, до 20-25%, по мнению другой. О том, что никакая недвижимость клиенту не продается, мы уже говорили. Приводимые в рекламе темпы роста цен на недвижимость -- такая же «липа», как и право собственности на нее. На практике же сейчас в большинстве курортных регионов недви-

жимость, входящая в состав рекреационной инфраструктуры, либо растет в цене на 2-5% в год, либо снижается на 5% в год (Лазурный Берег).

ГЛАВНОЕ -- УГОВОРИТЬ КЛИЕНТА

Схема работы с клиентом такова: потенциальной «жертве» звонят, предположим, в фирму и радостно сообщают, что он (она) выиграл бесплатную путевку куда-нибудь на Канары. Затем следует приглашение на некую презентацию, где счастливец должен якобы эту самую путевку получить. Впрочем, белорусские фирмы часто обходятся и без «путевки», просто приглашая клиента на презентацию. Придя на почему-то проходящую еженедельно «презентацию», клиент попадает под опеку специально подготовленного сотрудника фирмы -- молодой симпатичной девушки или парня. Клиенту ненавязчиво рассказывают о всех трудностях традиционного туризма, а затем предлагают купить этот самый «таймшер». При этом «презентация» организуется профессиональными психологами: в уютном зале с неярким освещением звучит приятная музыка, «вербовщики» ведут диалог с клиентом по хорошо отработанной схеме, и к концу разговора клиент психологически полностью блокирован и не может отказаться от предложения заплатить за таймшер.

Когда клиент «созрел», к делу подключается менеджер, который предлагает один из вариантов на выбор (а выбирать есть из чего) и ставит обязательное условие -- оплатить всю стоимость прямо сейчас или в крайнем случае оставить залог в \$1000-3000. Если у клиента денег с собой нет -- не беда, ему предоставят машину, чтобы он мог съездить и привезти требуемую сумму. Выпутаться из психологической паутины очень сложно, а на следующий день клиенту, уже внесшему залог, еще сложнее потерять его, и он относит «вербовщикам» остальную часть суммы, получая в обмен членскую карточку, кучу буклетов и поздравлений.

Уже потом оказывается, что недели отдыха и сезоны перепутаны, так что поехать в «купленное» время не удастся, за проживание нужно что-то еще доплачивать; продать купленные недели почти невозможно, как, впрочем, и обменять. Ситуация обычно такова: поехать невозможно, продать или расторгнуть договор тоже, но и судиться сложно -- ведь фирма нигде не исчезает и не отказывается от своих обещаний, только всякие проблемы мешают.

Те, кто все-таки поехал отдыхать в свои апартаменты, по возвращении утверждают, что вместо четырехзвездочного обещанного отеля оказался трехзвездочный (или вместо трехзвездочного -- двухзвездочный); клиентов заставляют платить везде и за все (коммунальные услуги, например, в стоимость «таймшера» не входят); а общая сумма, потраченная на визы, проезд, питание, экскурсии и проживание, намного превышает ту, которую пришлось бы потратить на аналогичную по сервису путевку в обычной туристической фирме.

Кстати, получить якобы выигранную путевку на Канары (с чего все и начиналось) можно только купив «таймшер».

СТРОИТЕЛЬСТВО

В «ХРУЩЕВКАХ» СТАНЕТ ТЕПЛЕЕ?

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На минувшей неделе в соответствии с установленным графиком завершена реализация модельного проекта по энергосберегающей санации и тепловой реабилитации пятиэтажного 80-квартирного дома в Минске по проспекту Пушкина, 54. На торжественной церемонии присутствовали министр архитектуры и строительства Беларуси Виктор Ветров, представитель федерального министерства территориального планирования, строительства и градостроительства ФРГ и руководство немецкой фирмы «Дойче Амфибилян-Верке фон Роберт Мюрхен».

Директор Научно-исследовательского и проектно-технологического института стройиндустрии (НИПТИС) Владимир Пилипенко отметил, что завершение реконструкции этого дома открывает в Беларуси комплекс работ по тепловой санации зданий. Виктор Ветров выразился более образно, заявив собравшимся, что они являются свидетелями исторического события в гражданском строительстве страны. Действительно, работы по энергосберегающей санации и тепловой реабилитации здания позволят экономить до 60% тепловой энергии за отопительный сезон. Это очень важно, учитывая, что в структуре импорта страны до 60% приходится на энергоносители. Но реальные изменения во внешнеторговом балансе станут заметными лишь в том случае, если процесс затронет весь жилищный фонд Беларуси. С этой целью 29 мая на заседании межведомственной комиссии (с участием Минархитектуры и строительства, Минжилкомхоза и Госкомэнергосбережения) была одобрена «Государственная программа модернизации и тепловой реабилитации жилых домов на 1997-2000 годы». В первую очередь будет проводиться тепловая санация жилых зданий, построенных по типовым проектам 1950-1970-х годов.

В ближайших планах проектировщиков и строителей -- начало комплексной реконструкции и модернизации жилых домов в микрорайонах Минска (ул. Филимонова, Запорожская, Металлистов, кварталы в районе проспекта Пушкина, на «Золотой Горке»). Кроме того, такие работы планируется организовать и на периферии. В будущем году предполагается произвести тепловую реабилитацию одного дома в каждой из областей.

Но о начале масштабных работ по обновлению жилищного фонда министерством приходится только мечтать -- как в бюджете, так и у эксплуатирующих организаций, ЖЭСов и предприятий нет средств. Поэтому решено, что источником финансирования намеченных на ближайшее время работ станут местные бюджеты. На научные изыскания и проектирование предполагается направить средства из внебюджетных фондов Минархитектуры и строительства и Минжилкомхоза.

В проекте по реконструкции здания по ул. Пушкина участвуют федеральное министерство территориального планирования, строительства и градостроительства ФРГ и немецкой фирмы «ДАВ». Немецкое министерство сотрудничает с белорусской стороной на протяжении пяти лет, оно оказало помощь в разработке Жилищ-

СПРАВКА «БДГ»

В общем объеме городского жилищного фонда насчитывается свыше 10 тыс. пятиэтажных жилых домов площадью около 40 млн. кв. м, в том числе 1800 полнотелых жилых домов, построенных по типовым проектам первых массовых серий 1-335 и 1-464, общей площадью около 7 млн. кв. м.

ного кодекса и других законодательных актов, в проведении различных семинаров. Фирма «ДАВ» безвозмездно предоставила свои материалы и технологии на общую сумму DEM 240 тыс. Кроме них, с белорусской стороной сотрудничает Институт жилищи и охраны окружающей среды из города Дармштадта, занимавшийся комплексными проектными работами.

Кстати, за день до торжественного открытия здания по ул. Пушкина в Минархитектуры и строительства были проведены переговоры с представителями фирм «ДАВ». Стороны рассмотрели возможности создания в Беларуси СП по производству строительных материалов, скорее всего, утеплителей. По словам представителей министерства, судя по всему, этот вопрос в ближайшее время будет решен окончательно.

СПРАВКА БДГ

Самойное предприятие «Дойче Амфибилян-Верке фон Роберт Мюрхен» объединяет фирмы «Колорит», «Капелетт», «Дисбон» и «Ласуфас». Фирма работает на мировом строительном рынке около 100 лет, поставляя своим потребителям лаки, клеи, краски, различные покрытия, штукатурки, теплоизоляционные материалы, а также материалы для защиты и ремонта зданий. Торговая марка фирмы -- слон, украшенный разноцветными полосами.

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ В ИЮНЕ

Группа «Новация».

Наступление лета и новая методика построения рейтинга практически не изменили расстановку сил в десятке сильнейших агентств недвижимости Минска. Обычно лето -- период спада активности на рынке недвижимости, но сейчас спада не предвидится. Предстоящее ужесточение государственного контроля за имущественными операциями и введение государственной пошлины на дорогостоящие сделки заставляют покупателей жилья поторопиться.

Набор услуг у агентств, вошедших в десятку лучших, примерно одинаков -- почти все они зарабатывают основные деньги на операциях с жильем в Минске, хотя в последнее время начала расти и доля операций с объектами нежилого фонда. За рубежом эффективность работы любого агентства недвижимости принято определять прежде всего числом проведенных сделок. У нас пока

реальное число сделок купли-продажи, произведенных за месяц той или иной фирмой, остается совершенно закрытой информацией. Пока такая информация не станет общедоступной, полностью объективный рейтинг построить будет невозможно. При составлении рейтинга мы учитывали стоимость услуг и их набор, рекламную активность на рынке, результаты опроса белорусских предпринимателей, клиентов различных агентств, репутацию фирмы среди коллег и клиентов.

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ В ИЮНЕ

Название	Перечень услуг	Место в рейтинге
1. «Белорусский центр торговли недвижимостью»	Торговля жилой и нежилой недвижимостью, оценка недвижимости, юридические услуги	1
2. «Алиго»	Торговля квартирами, обмен жилья, оформление документов, помощь в кредитовании под залог жилья, расселение квартир	2
3. «Династия»	Торговля жильем; услуги по оформлению документов	3
4. «Центрстия»	Торговля жильем; аренда квартир, оценка недвижимости, юридические услуги	4
5. «ИЛС»	Торговля квартирами и жилыми домами, оформление документов, расселение квартир	5
6. «Пакадан»	Купля-продажа квартир, домов, аренда и купля-продажа объектов нежилого фонда, юридические услуги, оценка недвижимости	6
7. «Поллори-Ривал»	Торговля жильем и объектами нежилого фонда, юридические услуги	7
8. «Арива»	Купля-продажа жилья; обмен квартир; ремонт и отделка помещений	8
9. «Кристал»	Купля-продажа, обмен, расселение квартир; юридические услуги	9
10. «Славянский стиль»	Купля-продажа квартир, домов; аренда недвижимости, юридические услуги	10

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

КАБИНЕТНЫЕ РАЗБОРКИ В МВД НА ФОНЕ РОСТА ПРЕСТУПНОСТИ

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

С момента назначения в конце 1995 года на должность министра внутренних дел Валентина Агольца в белорусском МВД почти не прекращаются структурные перестройки и кадровые рокировки.

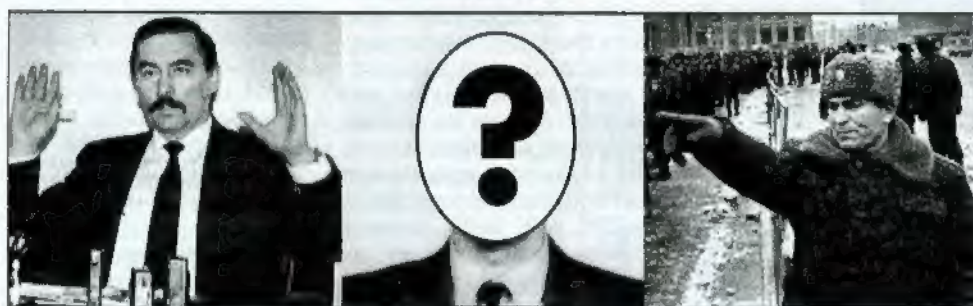
Труднее всего при Валентине Степановиче оказалось удержаться в креслах заместителей министра внутренних дел. За последние два года в этой должности пробовали свои силы и многоопытные и авторитетные специалисты из аппарата МВД (Валерий Изотов, Сергей Рухлядев, Николай Кречко) и «варяги» из КГБ (Иван Юркин, Фарид Канцеров). Но ни тем, ни другим

зис с уходом на пенсию.

Служебные обязанности Николая Кречко на какое-то время были возложены на первого заместителя министра внутренних дел Юрия Тарабрина. Вскоре Валентин Аголец провел структурную перестройку в МВД, в результате которой на многих ключевых постах в министерстве оказались выходцы из внутренних войск. К примеру, заместите-

Юрий Тарабрин — последний из команды Юрия Захаренко — будет назначен постоянным представителем Беларуси в Совете министров внутренних дел стран СНГ. Должность первого «зама» шефа МВД, по нашим сведениям, скорее всего, займет начальник УВД Гомельской области полковник Удовиков, которого на его боевом посту сменит заместитель начальника УВД Могилевской области полковник Трипутень.

По информации «БДГ», хорошие шансы занять кресло первого заместителя министра внутренних дел имел также начальник



Третьим будешь?

не удалось противостоять мощному напору кадров из родных Валентину Агольцу внутренних войск и отразить нашествие могущественного могилевского «клана».

Напомним, что первая чистка верхушки МВД началась буквально за месяц до отставки министра внутренних дел Юрия Захаренко. Тогдашний шеф МВД позволил себе не только отказать президентскому «завхозу» в выделении солдат внутренних войск для уборки правительственных дач, но и санкционировал оперативную разработку данных о связях высоких государственных чиновников с чеченской мафией. Снимать строптивого министра президент и его окружение сразу почему-то не решились. По одной из версий, они опасались, что бесцеремонное отстранение от должности популярного в милицмейской среде Юрия Захаренко может вызвать недовольство среди стражей правопорядка. Поэтому вначале в качестве заместителей к нему решили приставить преданного лично президенту Ивана Юркина и готового исполнить любой приказ сверху Валентина Агольца. Примерно через месяц после прихода новых заместителей был смещен с министерского поста и Юрий Захаренко.

Назначенный вместо него Валентин Аголец поначалу не мог существенно влиять на кадровую политику в МВД и был вынужден смириться с тем, что заместителями его оставались не только «кагэбисты» Иван Юркин и Фарид Канцеров, но и люди из команды Захаренко — Николай Кречко и Юрий Тарабрин. Однако, освоившись на новом месте, Валентин Аголец начал предпринимать все более настойчивые попытки продвинуть в руководство МВД людей из внутренних войск. Справедливости ради следует отметить, что сделать это было не так уж и трудно. Например, судьба тогдашнего заместителя министра внутренних дел Николая Кречко была уже решена хотя бы потому, что он в свое время был рекомендован на этот пост Юрием Захаренко и считался человеком из его команды. И вскоре Николай Кречко, которому не было еще пятидесяти лет, действительно был отправлен в отставку с формулировкой «в свя-

лем министра по кадровым вопросам был назначен полковник Жолнерович, ранее занимавший должность начальника управления кадров внутренних войск.

Переведенный в МВД из КГБ Иван Юркин, видимо, сам почувствовал себя не в своей тарелке. Тем более, что Ивану Захаровичу достался, пожалуй, самый трудный участок работы в МВД — главное управление криминальной милиции. Непрофессионалу в этой сфере даже на руководящем посту работать чрезвычайно трудно, так как практически ежедневно приходится сталкиваться с десятками жутких и запутанных преступлений. К тому же и в руководстве страны в конце концов осознали, что при столь стремительном росте преступности руководить ключевым звеном МВД должен более опытный человек. Так на посту начальника Главка криминальной милиции оказался бывший контрразведчик Фарид Канцеров. Однако применить в полной мере свои знания и опыт в борьбе с преступностью «чекисту» Канцерову в МВД не удалось. Полгода назад он был отстранен от этой должности. Вместо него был назначен Николай Лопатик, занимавший прежде должность начальника УВД Могилевской области. А молодой генерал все это время пребывал в распоряжении Министерства внутренних дел. Согласно одной из версий отставка Фарид Канцеров связан с тем, что во время работы в КГБ он поддерживал тесные деловые и дружеские отношения с опальным генералом КГБ Валерием Кезом.

Впрочем, оставшись не у дел, Фарид Канцеров вел себя тихо и спокойно. Чем, вероятно, и заслужил благосклонность властьпредержащих. По сведениям «БДГ», в ближайшее время генерал Канцеров станет курировать сферу борьбы с преступностью в исполкоме Союза Беларуси и России.

Ожидаемый переезд г-на Канцеров, увы, не последняя кадровая рокировка в МВД. По информации «БДГ», в ближайшее время главное правоохранительное ведомство страны ждет очередная серия кадровых перемещений. В частности, предполагается, что нынешний первый заместитель министра внутренних дел

столичного ГУВД генерал Тарлецкий. Однако, по имеющимся сведениям, Борис Тарлецкий взял самоотвод.

Впрочем, не исключено, что генерал Тарлецкий в скором времени может все же появиться в МВД в качестве руководителя этого ведомства. Оснований для недовольства работой нынешнего шефа МВД у руководства государства вполне достаточно. В текущем году преступность настолько активизировалась, что это не в состоянии скрыть ни ведомственная, ни государственная статистические службы. В частности, по официальным данным, за 5 месяцев этого года в нашей стране зарегистрировано 54766 преступлений, что на 3174 больше, чем за аналогичный период минувшего года.

Конечно, обострение криминальной обстановки, судя по нравам, царящим на вершине властной пирамиды, не считается таким уж страшным упущением в работе руководителей правоохранительных органов. Для власти предержащих куда важнее чувствовать себя в полной безопасности. И этот покой Валентин Аголец им обеспечивает. Но генерал Аголец, будучи (по крайней мере на словах) беззаветно преданным и покорным президенту, не смог избежать некоторых разногласий с могущественным госсекретарем Совета безопасности Виктором Шейманом. А разломки с «великим немцем» для строптивых генералов, как известно, заканчиваются обычно скандальными отставками.

Да и замена Валентина Агольца на Бориса Тарлецкого власти вполне устраивает. Шеф столичного ГУВД Борис Тарлецкий, чьи подчиненные весной нынешнего года усердно расправлялись с мирными демонстрантами, на деле доказал свою верность правящему режиму. Поэтому у Бориса Захаровича немало шансов занять пост министра. Тем более, что кандидатуру генерала Тарлецкого, по информации «БДГ», готовы поддержать довольно влиятельные люди из президентского окружения.

Поэтому вполне вероятно, что кадровая чехарда, начавшаяся в МВД с приходом Валентина Агольца, для него самого может закончиться плачевно.

СКАНДАЛ

ВОТ ПРИЕДЕТ «БАТЬКА» — «БАТЬКА» ИХ РАССУДИТ

АЛЕСЬ ШКЛОВСКИЙ

Несмотря на то, что Александр Лукашенко публично поручил госсекретарю Совета безопасности Виктору Шейману и руководителю своей службы безопасности Юрию Бородину еще до 1 июня провести служебное расследование скандального инцидента на минском Комаровском рынке, результаты этой проверки до сих пор широкой общественности неизвестны.

Это выглядит особенно странно, если учесть, что конфликт, происшедший 9 мая нынешнего года на главном продовольственном рынке столицы, широко освещался в центральных государственных СМИ.

Напомним, что 9 мая в Советский РОВД поступила информация о распитии спиртных напитков в административном помещении Комаровского рынка. Милицейская группа захвата выехала незамедлительно и попыталась задержать и отвезти на медицинское освидетельствование директора рынка Виктора Романенкова и других участников застолья. Однако г-н Романенков отказался выполнить требования работников милиции и, если бы не прибывшие сотрудники службы безопасности президента, директору «Комаровки», наверное, пришлось бы проследовать в наркологическое учреждение в наручниках.

Затем этот, в общем-то, заурядный инцидент перерос в громкий скандал. Директор

Комаровского рынка через государственные СМИ обвинил милицию в превышении полномочий, а в своей газете «Славянский набат» вообще назвал этот милицкий рейд «бандитским налетом».

Милиция, естественно, отрицала выдвинутые обвинения и выразила готовность в подтверждение своих слов даже продемонстрировать видеозапись операции.

В «базарную» ссору вмешался президент. Он поручил Виктору Шейману и Юрию Бородину расставить точки над «i» в этой истории. Одновременно проверкой действий стражей правопорядка занялась Прокуратура.

Начальник Советского РОВД Николай Конаков до окончания расследования был временно отстранен от исполнения своих обязанностей. Такая же участь постигла начальника отделения милиции на Комаровском рынке Владимира Тайникова. Общественность страны, наблюдающая за раз-

витием событий, тоже с нетерпением ждала 1 июня, когда должен был появиться вердикт главы государства.

Однако первый месяц лета уже на исходе, а точка в «комаровском» конфликте не поставлена. Корреспонденты «БДГ» пытались официально узнать в Совете безопасности о результатах проведенного расследования, но безуспешно. Недавно наши источники в СБ сообщили, что сотрудники ведомства Виктора Шеймана, занимавшиеся расследованием инцидента, признали правомерность и законность действий милиционеров. Аналогичное заключение, по нашим сведениям, сделала и Прокуратура. И лишь служба безопасности президента, по информации «БДГ», встала на защиту директора «Комаровки». В такой ситуации последнее слово в разрешении конфликта останется за президентом. Пока его мнение не обнародовано. Поэтому временно отстраненный от исполнения обязанностей начальника Советского РОВД Николай Конаков откомандирован в следственное управление столичного ГУВД и ждет там решения своей судьбы. Окончательный вердикт покажет, кто имеет большее влияние на Александра Лукашенко — Виктор Шейман или Юрий Бородин.

НОВОСТИ

ПРЕСТУПНОСТЬ НАСТУПАЕТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Генеральный прокурор республики Олег Божелко провел пресс-конференцию для представителей средств массовой информации.

Олег Божелко сообщил о том, что в январе-мае 1997 года в Беларуси было зарегистрировано 54766 преступлений, что почти на 3 тысячи превышает показатель за аналогич-

ный период прошлого года. В общей массе преступлений — 470 убийств, 34314 хищений, 2829 растрат и присвоений, 833 умышленных тяжких телесных повреждения, 2600 случаев

хулиганства. Руководитель республиканской прокуратуры с сожалением констатировал, что тенденция к снижению уровня преступности в стране пока не наблюдается, а рост числа зарегистрированных преступлений идет практически по всем их видам. В то же время, как с удовлетворением отметил Олег Божелко, количество преступлений, проходящих по линии Белорусской военной прокуратуры, неуклонно снижается.

ЗАКОНЧЕНО РАССЛЕДОВАНИЕ ДЕЛА ДЕПУТАТА КУДИНОВА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Среди депутатов опального Верховного Совета 13-го созыва вскоре, вероятно, появится и первая жертва уголовного преследования.

Прокуратура завершила расследование уголовного дела в отношении депутата ВС Владимира Кудинова, арестованного в феврале нынешнего года по обвинению в попытке дачи взятки. Об этой истории тогда подробно рассказывали белорусские СМИ, в том числе и «БДГ». Напомним лишь, что Владимир Кудинов

обвиняется в попытке подкупа начальника дорожного поста милиции Борисовского района, где был остановлен груз, принадлежавший фирме жены депутата. Сам Кудинов утверждает, что стал жертвой провокации и никакой взятки не давал.

Действительно, основания для сведения счетов у власть предер-

жащих с Владимиром Кудиновым были, поскольку он являлся одним из самых ярких оппонентов президента, активно агитировал своих коллег осенью прошлого года за объявление импичмента Александру Лукашенко.

Учитывая, что белорусские служители Фемиды довольно сурово карали участников антипрезидентских демонстраций в Минске, шансов на оправдательный приговор у депутата Кудинова не очень много.

ЧАСТИ БЕЛОРУССКИХ ВОЙСК ПВО ПАКУЮТ ЧЕМОДАНЫ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Планируется, что в конце июля — начале августа нынешнего года части белорусских войск противовоздушной обороны проведут вторые в своей истории учения на территории учебного центра боевого применения зенитно-ракетных войск ПВО вооруженных сил Российской Федерации «Ашулук» в Астраханской области.

Ожидается, что на российском полигоне будут проведены учебно-боевые стрельбы из различных типов зенитно-ракетных комплексов по воздушным целям. Белорусские военные уже провели рекогносцировку на местности и сейчас ведут плановую подготовку зенитно-ракетных и радиотехнических подразделений к предстоящим учениям. К поездке в Ашулук, в основном,

готовятся части белорусских войск ПВО, которые не принимали участие в аналогичных учениях, прошедших на российском полигоне в прошлом году. Руководить учениями будет командующий войсками противовоздушной обороны Республики Беларусь генерал-лейтенант Валерий Костенко.

В прошлом году в учениях на российском полигоне принимали участие 8-я радиотехни-

ческая и 15-я зенитно-ракетная бригады белорусских войск ПВО; учебно-боевые стрельбы по воздушным целям производились из зенитно-ракетных комплексов С-300.

• РЕАЛИЗУЕМ

ПАРКЕТ

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК
высокого качества, изготовленные на
итальянском оборудовании

• ПОКУПАЕМ ДУБ

Тел. в Минске: (017) 269-19-63, 263-64-36
факс: 232-20-20

• ВЫПОЛНЯЕМ УКЛАДКУ

Тел. в Минске: 231-63-45 ПАРКЕТА

ТЕНДЕНЦИИ

БЕЛАРУСЬ В СТОРОНЕ ОТ СТОЛБОВОЙ

Ирина НОВИКОВА,

ДОКТОР ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК, ПРОФЕССОР

Сегодня независимая Беларусь стоит перед решением сложных проблем, связанных с экономическим базисом своего суверенитета и вектором интеграции. Чтобы не оказаться на задворках экономической цивилизации, в стране, с одной стороны, необходимо создать динамичную национальную экономику, с другой — учитывать те процессы, которые происходят в государствах с развитыми рыночными системами.

Общая характеристика мировой социально-экономической динамики в 60-90-е гг.

Мировая экономика, вошедшая в фазу кризиса в конце 80-х гг., еще не начала выхода из низшей точки «длинной волны Кондратьева», но тенденция уже намечается. Спады производства последних десятилетий в рамках этой волны (в 1962, 1969-1970, 1973-1975, 1979-1981, 1983-1985, 1987, 1991-1993 гг.) показывают, что в странах с развитыми рыночными системами нарастают структурные проблемы (снижающиеся темпы производительности и экономического роста, высокая структурная безработица и инфляция). Периоды краткосрочного оживления порождали новые и усугубляли старые проблемы: переход в 1973 г. от фиксированных обменных курсов к непредсказуемо меняющимся — «плавающим», нефтяные кризисы начала и конца 70-х гг., общее замедление темпов экономического роста после 1973 г., кризис задолженности стран «третьего мира» 1982 г., последовавший за ростом кредитов и процентных ставок в 70-х гг. С промежуток в 10 лет подобный процесс повторяется со странами Восточной Европы и бывшего СССР, вставшими на путь рыночных реформ.

Анализ ООН мирового экономического развития за последние более чем 30 лет показал следующее. Несмотря на частую экономическую рецессию, мировой валовой национальный продукт (ВНП) увеличивался ежегодно на 3,9% (в постоянных ценах 1980 г.), распределяясь неравномерно по годам и десятилетиям. Это привело к тому, что валовой внутренний продукт на душу населения за 1960-1990 гг. в промышленно развитых странах (ПРС) с рыночными системами более чем удвоился (в 1960 г. он составлял \$5500, в 1990 г. — \$12500 дол.). В том числе в США в начале 90-х гг. он составлял \$22100, в Японии — \$17700, в Германии — \$15300, во Франции — \$16200, в Великобритании — \$15300, в Италии — \$13800. В это же время ВВП на душу населения в республиках бывшего Союза составлял: в России — \$6200, в Беларуси — \$6100. Самые высокие показатели в данном регионе были в Литве и Латвии — \$9500, в Эстонии — \$10600. За период 1960-1990 гг. ВВП на душу населения в развивающихся странах (РС) вырос с \$550 до \$980. Однако разрыв в национальном доходе на душу населения в ПРС и РС продолжает увеличиваться. И эта тенденция согласно прогнозу ООН сохранится. В 1970 г. разрыв измерялся соотношением 10:1, в 1985 — 12:1, прогноз на 2000 г. — 13:1. В наименее развитых странах доход на душу населения увеличился с \$240 в 1985 г. до \$270 в 2000 г.

В ПРС основным фактором, способствующим росту, были

структурные изменения, которые привели к перемещению капитала и рабочей силы из менее производительных секторов тяжелой промышленности в высокотехнологичные отрасли обрабатывающей промышленности и в сферу специализированных услуг, которые характеризуются высокой добавленной стоимостью. Согласно трехсекторной модели экономики и ее динамики, разработанной К.Кларком, в процессе промышленного развития происходит постепенное смещение центра тяжести с развития сельскохозяйственных отраслей в отрасли промышленности, а затем в сферу услуг — третий сектор экономики. За последние более чем 30 лет данная тенденция находит свое подтверждение как в промышленно развитых, так и в развивающихся странах. Если в 1960 г. на долю обрабатывающей промышленности ПРС приходилось немногим более 30% ВВП, то в 1987 г. — уже менее 25%. Доля же сферы услуг, напротив, возросла с 50% ВВП в 1960 г. до 75% в 1987 г. Данная тенденция наблюдается и в странах Восточной Европы. За период 70-80 гг. доля сферы услуг в мировом ВВП возросла на 5%, а доля сельского хозяйства упала с 7,4 до 6,3%, а к 2000 г. упадет до 5,6%. Доля обрабатывающей промышленности держится примерно на одном уровне. При этом следует отметить, что идет постепенное перемещение обрабатывающей промышленности из ПРС в РС.

Важным фактором экономического роста и структурных изменений являются инвестиции. Те страны, которые смогли увеличить инвестиции и повысить эффективность их использования, добились высоких темпов экономического роста. Например, в ПРС за период 1960-1973 гг. доля инвестиций в ВВП достигла рекордного уровня — 25%. Темпы экономического роста составляли 5%. Затем было некоторое замедление в инвестировании и в темпах экономического роста, а с 1983 г. доля инвестиций стала опять возрастать, обеспечивая среднегодовые темпы экономического роста почти до 3%.

В «новых индустриальных странах» (НИС) темпы роста инвестиций составляли от 16 до 26% в отдельные годы, а темпы экономического роста в этих странах держались в 60-70-х гг. на уровне 6-7%, достигая иногда 10%. Эти же тенденции сохранились и в 80-е гг., хотя темпы роста несколько замедлились.

Следует отметить, что в 80-е гг. во всех ПРС с рыночными системами важнейшим приоритетом становятся научно-техническая политика и неразрывно с ней связанное структурное регулирование, предполагающее как изменение отраслевой и территориальной структуры производства, так и структурную адаптацию, обеспечивающую устранение препятствий для долгосрочного экономического роста. На первый план выдвинулись проблемы ре-



индустриализации этих стран, сосредоточение внимания на развитии высокотехнологичных отраслей, а следовательно, и индустриальная политика как основа структурного регулирования.

Основные тенденции мирового экономического развития

В современных условиях преимущества в конкурентной борьбе между странами и обеспечение темпов экономического роста определяются не размерами страны, не богатствами природными ресурсами и даже не мощностью финансового капитала. Теперь все решают уровень образования и объем накопленных обществом знаний, т.е. интеллектуальный потенциал страны. А потому совершенно очевидно, что будут процветать те государства, которые сумеют превзойти других в освоении новых знаний, научных достижений и их трансформации в современные технологии и продукцию.

По мнению американского профессора Э.Денисона, детально проанализировавшего экономический рост в США за 1929-1982 гг., образование представляет собой ведущий в количественном отношении фактор роста объема выпуска на одного работающего. Это свидетельствует о важности инвестиций в человеческий капитал как источник роста, который в свою очередь ведет к прогрессу в знаниях и их трансформации в технологии.

Тенденция в изменении структуры производства все более и более находит отражение в серьезных изменениях в мировой торговле. На протяжении последних более чем 30 лет мировая торговля росла быстрее, чем мировое производство. При этом наблюдались существенные сдвиги в ее объеме, товарной структуре и географическом распределении. Наиболее динамичными компонентами в мировой торговле в этот период были возросший обмен между ПРС (среднегодовые темпы роста экспорта с 1983 г. по 1990 г. превысили 5%, импорта — 6%) и резко увеличивающийся экспорт из НИС.

Более того, с начала 80-х гг. доля сырья в мировой торговле сократилась, а услуги, в том числе научно-технические (инжиниринг, консалтинг и т.д.) и банковские, превратились в важнейший компонент международного обмена.

Что касается развивающихся стран, то снижение цен на сельскохозяйственную продукцию и продукцию добывающих отрас-

лей (т.е. экспортные товары этих стран) привело к значительному сокращению темпов роста их импорта в 80-е гг. и обострило проблему внешней задолженности, достигшей к началу 90-х гг. \$1,3 трлн., что эквивалентно 50% их совокупного ВВП.

К 2000 г. ожидаются значительные структурные изменения в промышленности и экспорте во всех группах стран. Основные направления этих изменений в ПРС

-- увеличение доли высокотехнологичных и наукоемких отраслей и переориентация традиционных отраслей на применение высоких технологий. В настоящее время в США доля высокотехнологичных изделий в экспорте составляет более 30%. Увеличивается удельный вес этих товаров в производстве и экспорте Японии и ЕС. Так, например, основные усилия в ЕС уже сегодня сосредотачиваются на информатике и биотехнологиях. Предполагается создание «европейского информационного пространства», которое стало бы в XXI в. кровеносной системой экономики в Европе, объединив разработки в сфере информатики, телекоммуникаций, компьютерной техники, обеспечив рабочие места в таких сферах, как социальное обеспечение и здравоохранение.

В связи с этим следует отметить быстрое увеличение производства информационных технологий, особенно гибких обрабатывающих систем, использование которых позволяет применять ЭВМ на всех стадиях разработки и производства изделий. Соответственно быстрыми темпами будет расти машиностроение и приборостроение. При этом важнейшая роль отводится микроэлектронике, поскольку от нее зависит развитие информационных технологий. Подобные процессы идут и в Японии. Например, только за 1995 г. электронная промышленность Японии увеличила массу своей прибыли вдвое, подняв объем продаж.

Большое внимание в структурном регулировании и реиндустриализации будет уделяться и биотехнологиям. Уже сегодня генная инженерия и биотехнологии добились фантастических успехов. На базе генетики и информатики может возникнуть новое направление в науке — геноматика.

Данные процессы, лежащие в основе мировых тенденций, требуют материальной базы своего осуществления в виде инвестиций, которых даже в интегрирующейся Европе не хватает. Сегодня в ЕС на долю инвестиций приходится 19% совокупного ВВП. Это выше, чем в США (15%), но значительно ниже, чем в Японии (более 30%). В этих условиях прирост инвестиций ожидается главным образом со стороны частного сектора, но при мощной поддержке государства. Инвестиции в Европе пойдут на создание «трансевропейских сетей» — транспортных, энергетических, информационных, — и прежде всего в направлении с запада на восток. В направлении с севера на юг в

Европе уже существуют достаточно развитые коммуникации.

В связи с этим доля традиционных отраслей, производящих потребительские товары (продовольствие, одежда, обувь, текстиль), производство которых характеризуется высокой трудоемкостью и низкой квалификацией рабочей силы, в ПРС будет постоянно сокращаться (с 9% в 1985 г. до 8% в 2000 г. в структуре обрабатывающей промышленности). Производство продукции данных отраслей будет перемещаться из ПРС в РС.

Ожидается, что в конце XX столетия темпы роста мировой торговли будут продолжать обгонять темпы роста мирового производства. Тем не менее прогнозируется тенденция к снижению мирового импорта, что неизбежно приведет к снижению возможностей для расширения мирового экспорта. Эта тенденция касается и ПРС, и РС. В ПРС основной заботой правительств станут поиски путей защиты своей экономики от усиливающейся конкуренции со стороны иностранных производителей, в том числе и из Восточной Европы. Их стратегия будет направлена не на внешний, а на внутренний рынок. Этим фактором уже сегодня обуславливается структурное регулирование в ПРС, ведущее к реиндустриализации. Снизятся темпы роста экспорта из ПРС с рыночными системами, за исключением экспортных операций в рамках интеграционных групп ЕС, NAFTA, «The Flying Wild Geese». Исключение будет составлять лишь импорт нефти — он будет возрастать.

В сложившейся ситуации каждая из ПРС ищет свой путь выхода из низшей точки «волны Кондратьева» и подходит к решению своих внутренних проблем исходя только из собственных интересов, без учета возможных последствий своих решений для других государств. Международная экономическая координация «семерки» сегодня срывается еще слабо и не всегда приносит нужные результаты. Тенденция к интернационализации, глобализации хозяйственной жизни пробивает себе дорогу через регионализацию. Последняя же складывается прежде всего в виде трехполярной международной валютной системы, формирующейся вокруг доллара США, немецкой марки и японской иены. Говорить же о валютном союзе в рамках ЕС на базе единой европейской валюты — EURO — до 1999 г. рано.

Другими словами, в мире сегодня доминируют две тенденции: к интернационализации хозяйственной жизни и национальной и региональной обособленности (с одной стороны), и стихийных рыночных сил и сил регулирования — с другой. Эти тенденции касаются стран Восточной Европы и России, вставших на путь рыночных реформ. И если Республика Беларусь желает встроиться в мировую цивилизацию (а иного пути нет), то следует учитывать складывающуюся внешнеэкономическую ситуацию. Задачи, которые предстоит решить нашей экономике, весьма непростые. Отдавать их решение на откуп только рыночным отношениям по меньшей мере недальновидно. Здесь, безусловно, нужна сила государства, которое должно обеспечить условия для создания рыночной среды внутри

Республики Беларусь и каналы для вхождения экономики в мировую экономическую цивилизацию с учетом тенденций мировой социально-экономической динамики.

В этой связи не стоит забывать, что западные рыночные системы, пройдя длительный эволюционный путь развития, располагают не рыночной экономикой, а экономикой рыночного типа. Последняя предполагает сочетание государственного регулирования с рыночными регуляторами и элементами индустриальной системы. При этом следует отметить, что западные рыночные системы постепенно переносят центр тяжести с внутринационального регулирования на региональный и интернациональный уровни на базе международных экономических организаций типа МВФ, МБРР, ЕБРР, ВТО-ГАТТ, совещания «семерки» и др.

Ключевой проблемой для Республики Беларусь в сложившихся условиях должно стать структурирование вмешательства в воспроизводственные процессы при отказе от централизованного планирования в сотрудничестве государства с частными финансовыми и кредитными учреждениями, нарождающимся национальным и иностранным капиталом. Государство, определяя вектор этого сотрудничества, должно перейти к косвенным методам регулирования. Этим путем идет весь мир, страны Восточной Европы и Россия, с которой мы сегодня интегрируемся.

Создавая новую систему государственного регулирования в Республике Беларусь с учетом мировой динамики, следует помнить, что она должна быть направлена на формирование открытой экономики рыночного типа таким образом, чтобы страна стала не просто периферией мировой экономики, но чтобы отдельные сферы ее вышли на траекторию мировых инновационных волн. Ибо страна, будучи сравнительно небольшой по территории и населению, ограниченной природными ресурсами и с достаточно холодными климатическими условиями, должна быть только открытой экономической системой, со значительным пока удельным весом промышленности в структуре экономики.

В 1991 г. (относительно стабильном) в республике 65% валового продукта создавалось в промышленности и более 40% рабочей силы было занято именно здесь. Это, по оценке международных экспертов, свидетельствует, что экономика РБ является индустриальной. Однако с учетом трехсекторной модели развития экономики К.Кларка, мировых тенденций и географического положения имеет смысл сконцентрировать усилия на проработке модели развития экономики с центром тяжести в сфере услуг.

Открытость предполагает согласование внешних и внутренних экономических регуляторов, определяя таким образом специализацию экономики Республики Беларусь и ее место в региональном и интернациональном разделении труда. Как отмечал эксперт Всемирного банка Д. Хансен, «Беларусь не может позволить себе ориентацию на обособление и достижение самодостаточности... Не обладая

ДОРОГИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

достаточными собственными энергоресурсами, характеризующаясь сравнительно холодным климатом и низкой средней плодородностью почвы, страна будет импортировать значительное количество энергоносителей и продовольствия...».

Следовательно, на сегодняшний день основные вопросы для Республики Беларусь — вопросы интеграции, ее вектора и соотношения внешних и внутренних регуляторов, их структуры.

Как уже отмечалось выше, мир находится в нижней точке «длинной волны» Кондратьева. В соответствии с концепцией Кондратьева, начало повышательной волны после кризиса 1929-1933 гг. пришлось на середину 40-х гг. Если исходить из 50-60-летней длительности цикла, то «повышательная волна» начнется со второй половины 90-х гг. И тенденция, как отмечалось выше, уже имеет место.

Если «повышательная волна» второй половины 90-х гг. XIX в. была связана с такими новыми научными открытиями и их внедрением в производство, как электроэнергия, создание двигателя внутреннего сгорания, химические технологии, а «повышательная волна» середины 40-х гг. XX в. связана, главным образом, с электроникой, то «повышательная волна» второй половины 90-х гг. XX века должна быть связана с новыми поколениями компьютерной техники, информационными и биотехнологиями и их применением в различных отраслях экономики. А все эти технологии требуют высокообразованной рабочей силы, концентрации внимания на научных разработках и развития системы образования. Вот почему РРС еще в 80-х гг. сконцентрировали внимание на проблемах структурной перестройки своих экономик в направлении реиндустриализации.

В данной ситуации наша страна должна правильно выбрать вектор интеграции и инновационную макростратегию. Почему сегодня Республика Беларусь предпочла российскую направленность данного вектора? Объясняется это достаточно просто: необходимо, сохраняя устаревшую структуру, без соответствующих институциональных изменений реанимировать экономику, находящуюся в глубокой коме. В лучшем случае это ненадолго может имитировать экономическую стабилизацию и рост занятости. Но кому нужна морально устаревшая продукция, созданная на основе морально устаревших или устаревающих технологий, продаваемая по мировым или близким к мировым ценам? Российскому потребителю? Отнюдь. Кто даст так необходимую сегодня республике валюту? Не конкурентоспособная продукция? Законсервировав энергоемкую и ресурсоемкую структуру, проведя сбережения прошлых лет, залезая в долги, отказавшись от рыночных реформ, делая попытку вернуться через «вертикаль» к централизованно управляемой экономике, не имея стратегической программы развития национальной экономики, продолжая разрушать научный потенциал нации и наращивать административно-управленческий бюрократический государственный аппарат, — где мы окажемся завтра? И если кто-то думает, что данные мероприятия вернут населению уровень жизни конца 70-х — начала 80-х гг., то это глубокое

заблуждение. Потому что темпы роста валового продукта СССР имели тенденцию к падению уже с начала 60-х гг. Однако преодолеть эту тенденцию помогла дешевая самотлорская нефть. Дождь нефтедолларов позволил функционировать неэффективной экономике СССР столь продолжительный период и поддерживать более-менее высокий уровень жизни. Видимость благополучия создавалась также официальной статистикой, систематически приукрашивавшей показатели роста.

Кроме того, республика оказалась неподготовленной ни законодательно, ни административно, ни институционально, ни даже концептуально к переходу к рыночным отношениям вне Союза (в отличие, например, от Прибалтийских республик). В стране продолжалось падение производства, усилилась инфляция (сначала со стороны спроса), дестимулирующая инвестиционную деятельность, возросла несбалансированность материальных и финансовых потоков при отсутствии соответствующих институтов финансового и товарного рынков. В административно-командной экономике соответствующие функции брало на себя государство в лице Госплана, осуществляющего планирование централизованных капиталовложений, и Госнабза, распределяющего готовую продукцию. В переходной экономике институты, регулирующие эти потоки (биржи, банки, инвестиционные компании и т.д.), только зарождались. Для их становления и развития нужна была хорошая законодательная база и поддержка государства, что, к сожалению, в тот период имело место не в полной мере. А в 1995-1996 гг. первые рыночные институты были практически ликвидированы.

Либерализация цен привела к тому, что инфляция со стороны спроса, имевшая место до 1992 г., переросла в инфляцию издержек, сделав белорусского производителя неконкурентоспособным.

Избежать высоких темпов инфляции при свободном ценообразовании в условиях перехода к рыночным отношениям возможно только в том случае, если в экономической системе предусмотрены действенные инструменты ограничения государственных расходов и денежной массы, а также институциональные изменения (разгосударствление, приватизация, система поддержки малого бизнеса и т.д.), ведущие к структурной перестройке экономики. Последняя в свою очередь должна состоять из двух этапов: макроэкономической стабилизации, а затем структурной адаптации, закладывающей основы долгосрочного экономического роста.

Первый этап макроэкономической стабилизации, основы которой были заложены в 1994-1995 гг., должен был сводиться к уменьшению бюджетного дефицита, поглощению избыточной ликвидности и ограничению кредитной экспансии. В решении данных проблем определяющая роль отводилась фискальной и денежно-кредитной политике. Эти условия выдвигал и МВФ при выдаче кредита стэнд-бай.

Схема макроэкономической стабилизации должна была выглядеть следующим образом: довести бюджетный дефицит до 2-3% ВВП; либерализовать цены, отказавшись от субсидирования их из госбюджета и перейдя к более

эффективному размещению ресурсов; одновременно осуществлять институциональные изменения (продажа госактивов населению, создание малых предприятий с одновременной реструктуризацией предприятий, представляющих собой элементы индустриальной системы и т.д.); сократить избыточную денежную массу и достичь макроэкономической сбалансированности.

На том этапе необходимо было также проводить «жесткое бюджетное ограничение» в отношении предприятий с целью ограничения реакции заработной платы на рост цен. Это означает, что управляющие (тем более собственники) должны были быть ответственны за финансовое положение предприятий и не иметь доступа к трансфертным выплатам из госбюджета для покрытия потерь. Именно это и не было достигнуто в результате роста кредитной экспансии в 1996г. (посевная и уборочная кампании, референдум, выплата долга России и т.п.).

Что касается внешнеэкономического сектора, то допущение отрицательного платежного баланса (а он был неблагоприятным на протяжении пяти последних лет и все более и более ухудшался, достигнув к началу 1997г. дефицита размером в более чем \$1,5 млрд.) настоятельно требовало девальвации рубля, установления реалистичного «валютного коридора». Это позволило бы сделать конкурентоспособной экспортную продукцию белорусских предприятий.

Конечно, эти меры далеко не так популярны, как хотелось бы. Они должны были заложить основы структурной перестройки, что привело бы к структурной безработице. Вот почему в это время необходимо было сосредоточить основное внимание на создании действительной, а не декларативно-популистской системы социальной защиты для поддержания уровня жизни тех, кто страдает от реструктурирования экономики.

Радикальных шагов в этом направлении предпринято не было, и безработица продолжала нарастать, постепенно превращаясь из скрытой в фактическую и достигнув в начале 1997 г. почти 200 тыс. чел., что составляет около 4% от занятых во всех сферах национального хозяйства.

Если бы такие меры были предприняты в 1995-1996гг., то в последующем можно было приступить к этапу структурной адаптации, начав закладывать основы долгосрочного экономического роста. Это предполагает создание системы регулирования цен в сочетании со свободным рыночным ценообразованием, регулирования ставки процента и валютного курса. Все это должно было проводиться на базе пересмотра таможенных тарифов, квот, субсидий, налогов.

К сожалению, с конца 1995 г. начался отход от такой модели развития. Как результат, сложилась ситуация, определяемая как дальнейшее углубление социально-экономического кризиса и характеризующаяся следующими чертами:

1) **снижение экономической активности и спад производства.** Некоторая стабилизация падения производства в 1996г. и рост в начале 1997г. (за счет кредитной экспансии, нереалистичного валютного курса, дефицита платежного баланса) пред-

ставляет собой создание инфляционного пресса, давящего на экономику. Впоследствии он может привести к еще большему сокращению производства и снижению уровня жизни;

2) **тяжелое финансовое положение предприятий,** рост количества убыточных предприятий (на начало 1997г. их было 1737, а сумма их убытков увеличилась, достигнув 2817 млрд. руб.);

3) **достаточно высокий уровень инфляции.** Хотя в 1996г. он составил только 39,4%, но уже в январе 1997 г. инфляция достигла 13,3%. Индекс потребительских цен только за январь — февраль 1997 г. составил 106,6%, за декабрь — февраль — 120,8%; в том числе цены на продовольственные товары возросли за эти же периоды на 106,1% и 121,1% соответственно;

4) **снижение инвестиционной активности.** Доля инвестиций в ВВП сократилась с 31 % в 1991г. до 25% в 1996г. (в текущих ценах);

5) **сокращение экспортного потенциала и рост дефицита торгового и платежного баланса.** Дефицит платежного баланса, как уже отмечалось, составил в начале 1997г. более \$1,5 млрд;

6) **замораживание реструктурирования экономики и сведение темпов приватизации в 1996-1997гг.** к отметке, близкой к нулю. Всего за 1991-1996 гг. приватизировано 441 предприятие, из них в 1995г. — 15, в 1996г. — только 13;

7) **падение уровня жизни большей части населения республики.** Средняя заработная плата в конце 1996г. составила BR1356,2 тыс., что равнозначно \$87,5. При этом минимальная заработная плата в начале 1997г. была 130 тыс. руб., или не более \$5 в месяц. Индекс реальной заработной платы упал на 15,4% в январе 1997 г., составив 76,2% к уровню декабря 1993г.

8) **нарастание безработицы** с 0,5% в 1992г. до почти 4% в конце 1996г.

9) **ухудшение демографического положения,** проявляющееся в росте смертности и сокращении рождаемости.

Таким образом, сложившаяся в стране ситуация, определяемая как дальнейшее углубление социально-экономического кризиса, означает, что переход к цивилизованной экономике рыночного типа не будет легким. Нельзя драматизировать ситуацию, но нельзя и питать иллюзии о скором и безболезненном решении всех проблем и возвращении уровня жизни 70-80 гг. благодаря интеграции с Россией.

Становление экономики рыночного типа и векторная модель развития Беларуси

Исходя из мировой социально-экономической динамики и кризисной ситуации в экономике РБ можно утверждать, что оптимальное повышение благосостояния возможно только на основе новой хозяйственной системы, создающей сильные стимулы трудовой и хозяйственной активности и решительно улучшающей координацию деятельности участников общественного производства на основе саморегулирования со значительной долей государственного регулирования, учитывающая историю и мен-

талитет белорусского народа. В этой связи уместно вспомнить слова лауреата Нобелевской премии по экономике (1973г.) В.В. Леонтьева: «Я увлекаюсь парусным спортом, и когда объясняю студентам, как функционирует экономика, то сравниваю ее с яхтой в море. Чтобы дела шли хорошо, нужен ветер — это заинтересованность, руль — это государственное регулирование... У Советского Союза ветер не наполнял паруса, а тогда и руль не помогал. Самое трудное состоит в том, чтобы найти правильное соотношение между ответственными действиями предприятий и государства».

Стратегическая цель развития Беларуси — формирование открытой экономики рыночного типа, по вертикали и горизонтали интегрированной в мировое хозяйство, обеспечение на этой основе благосостояния всех слоев населения и создание равных стартовых возможностей каждому члену общества, каждому предприятию в любой сфере деятельности вне зависимости от формы собственности, связей и случайностей.

Достижение стратегической цели лежит в плоскости следующих тактических задач, которые предполагают:

1. Трансформацию отношений собственности и разгосударствление экономики. Это позволит обеспечить экономическую свободу хозяйственных субъектов. Ибо прежде, чем создать экономику рыночного типа, т.е. экономику с большей или меньшей долей государственного регулирования и элементами индустриальной системы, необходима «рыночная среда». Последняя важна не сама по себе, а потому, что именно она создает основы для экономической независимости и экономической ответственности производителей. В связи с данными процессами необходимо сохранить имеющиеся место элементы индустриальной системы, но коренным образом их реструктурировать.

2. Отказ от гетеродоксального шока, предполагающего замораживание цен и заработной платы, ибо данная политика может сверботать (и то далеко не всегда) в экономической системе с более или менее развитыми рыночными структурами. Необходимо проведение либерализации цен в большинстве секторов экономики при одновременном проведении приватизации государственных предприятий и создании стимулов для развития малого и среднего бизнеса. Это позволит выравнивать структуру и заложит основы рационального размещения ресурсов в соответствии со спросом, а затем приступить к государственному ре-

гулированию цен, которое должно сводиться в основном к следующему:

-- регулирование цен на продукцию предприятий, являющихся монополистами;

-- регулирование цен на предприятиях, являющихся элементами индустриальной системы, которые в состоянии конкурировать на мировых рынках;

-- регулирование цен там, где рынок не срабатывает;

-- регулирование цен на социально значимые товары.

Весь вопрос в том, как, какими методами, с помощью каких механизмов будет осуществляться это регулирование.

3. Достижение макроэкономической стабилизации на основе продолжения реформы бюджетно-налоговой и кредитно-денежной сфер, начатой в 1994-1995 гг. и предполагающей проведение жестких мер по регулированию денежной массы, приведение в равновесие денежного и товарного рынков, установление реалистичного валютного коридора.

4. Проведение активной структурной и инвестиционной политики, направленной на изменение отраслевой структуры ВВП и приведение ее в соответствие со структурой спроса, мировой социально-экономической динамикой и интеграционными процессами с Россией с учетом сохранения элементов индустриальной системы в экономике РБ.

5. Создание действенной системы социальной поддержки населения, которая предполагает организацию подготовки и переподготовки кадров (прежде всего для системы малого бизнеса). В целом она должна быть направлена на приспособление населения, страдающего от реструктурирования экономики, по принципу «Разрешены все виды деятельности, которые не запрещены законом».

Решение каждой из пяти вышеуказанных задач должно представлять собой пять взаимосвязанных между собой программ, и ни одну из составляющих выбросить нельзя. Весь вопрос в том, что по каждой из программ можно предложить различные инструменты осуществления, различные сроки и попытаться учесть в той или иной мере факторы, затрудняющие проведение реформ. И прежде всего должен быть учтен антирыночный менталитет большинства граждан Беларуси, сложившийся за более чем 70-летний период функционирования административно-командной системы и усиленный просчетами, непоследовательностью в проведении рыночных реформ 90-х годов, приведших к дискредитации идеи экономики рыночного типа.

ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН

BIG STAR

Джинсы
СТИЛЬНАЯ ОДЕЖДА
ОБУВЬ
СУМКИ
ЕЖЕДНЕВНО
10.00-19.00
К.Маркса, 36
Тел.: (017) 227-22-24, 227-55-37

Министерство связи и информатики
Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество
экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Стоимость подписки на
квартал - 120.000 р. (1 экз)
на месяц - 40.000 р. (1 экз)

Количество
экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

КОНДИЦИОНЕРЫ MITSUBISHI

Установка, гарантия 1 год,
сервисное обслуживание

Сплит-системы

(охлаждение, охлаждение-нагрев)

МП "ВАМ"

(017) 264-87-41

(017) 263-35-32

(017) 264-86-34

Лицензия № 8732 выд. Мин. архитектуры и строительства РБ 27.08.96

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

ЗАО "Белорусская Деловая Газета"
сообщает, что с 1 апреля 1997г.
в наших изданиях установлены
следующие расценки на рекламу:

"Белорусская Деловая Газета":

1-я полоса - 110.000 руб./кв.см.

внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.

последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.

Газета "Имя":

внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.

программа TV и

кроссворд - 110.000 руб./кв.см.

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88



приглашаем на работу

МЕНЕДЖЕРА

(оклад или %, опыт работы)

Желательно резюме. Звонить с 16 до 18

тел./факс: (017) 276-93-88, 268-69-02

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный
адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать
на сутки раньше других, получая их электронный
вариант

Стоимость электронной подписки:

в пределах республики — \$3 в месяц,
по странам СНГ — \$15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или
сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на
II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г. Минск,
ул. Интернациональная, 11а, к.7) принимается
подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по
безналичному расчету сообщаем наши
реквизиты:

- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка
"Олимп", г. Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного
поручения, которую Вы отправите нам по факсу
(т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки
(почтовый индекс, город, улица, номер дома,
номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните
по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу
выписываем счет-фактуру и высылаем по
указанному Вами факсу. В платежном
поручении не забудьте указать точный адрес
доставки, наименование изделий, кол-во
экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета" 40000 руб.
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 44 (387) 23.6.97

Главный редактор

Первый заместитель гл. редактора

Заместитель гл. редактора

Заместитель гл. редактора

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Пётр МАРЦЕВ

Светлана КАЛИНИНА

Павел ШЕРЕМЕТ

Валентин ЖДАНКО

июнь 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики
Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.,
№561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их
авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на
"Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за
содержание рекламных объявлений.

Учредитель:

Издатель:

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ

Начальник рекламной службы:

Михаил ОРЛЕЦКИЙ

Компьютерный выпуск

Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18

ТЕЛЕФОН:

(017) 236-50-51

ФАКС:

(017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ:

тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by;

edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88

Отдел распространения: тел./факс: (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов
в ЗАО "Летуас ритас" 2001, Вильнюс,
проспект Гедимина, 12а

Тираж

20 000

Цена

договорная

Заказ

1203

Подписано в печать

20.6.97 в 22.00

Подписной индекс

63879

Выходит 2 раза в неделю